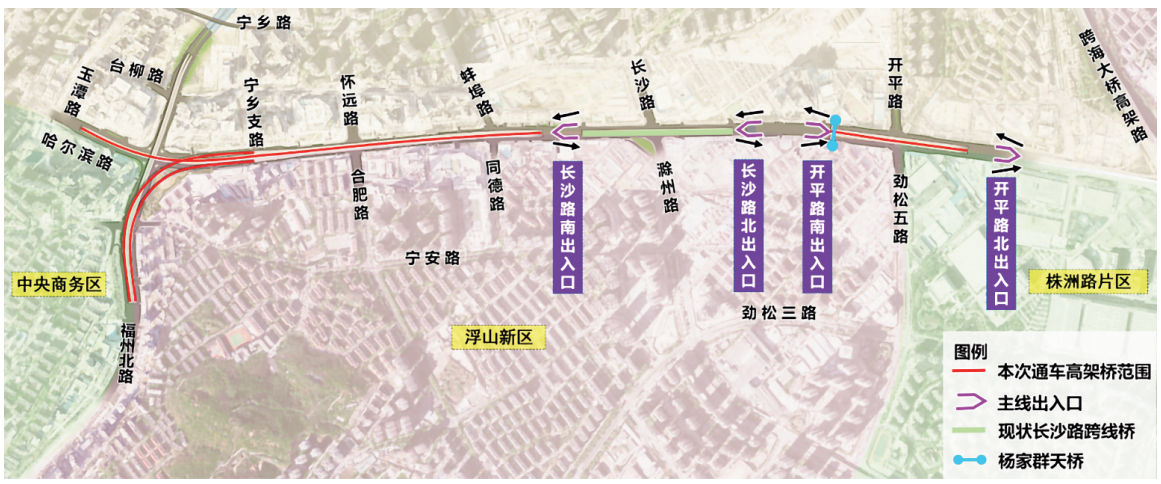
今晨通车！一桥飞架南北

黑龙江路高架全线设4对进出口及两条定向匝道 福州北路至跨海大桥高架路约5.6公里快速通行



黑龙江路高架通行组织方案。

早报11月24日讯 11月25日凌晨，“双山隧道及南延配套工程”新建的黑龙江路高架（工程暂定名）正式通车。该道路北起跨海大桥高架路、南端分支衔接哈尔滨路和福州北路两条主干路，全线设置4对进出口及两条定向匝道，实现福州北路至跨海大桥高架路约5.6公里快速通行。

全线设置4对进出口

根据交警部门公布的通行方案，黑龙江路高架通车路线中，福州北路往跨海大桥高架路方向，自福州北路南向北行驶，经匝道驶入黑龙江路高架，直达跨海大桥高架路。跨海大桥高架路往福州北路方向，自黑龙江路高架经匝道驶入福州北路，向南去往市区方向。哈尔滨路往跨海大桥高架路方向，自哈尔滨路西向东驶入黑龙江路高架，直达跨海大桥高架路。跨海大桥高架路往哈尔滨路方向，自黑龙江路高架北向南行驶，驶入哈尔滨路，向西去往南京路、山东路方向。

长沙路南设有一对进出口。南向北方向车辆可驶出主线，去往长沙路路口；北向南方向车辆可驶入主线，去往福州北路、哈尔滨路方向。同步在长沙路路口增设南北双向直行车道。

长沙路北设有一对进出口。南向北方向车辆可驶出主线，去往开平路路口；北向南方向车辆可驶入主线，去往福州北路、哈尔滨路方向。

开平路南设有一对进出口。南向北方向车辆可驶入主线，去往跨海大桥高架路方向；北向南方向车辆可驶出主线，去往长沙路路口。开平路北设有一对进出口。南向北方向车辆可驶入跨海大桥高架路，去往环湾路、海尔路方向；北向南方向车辆可驶出跨海大桥高架路，去往开平路路口。

封闭路口启用人行天桥

封闭黑龙江南路杨家群丽景苑路口，取消路口信号灯，同步启用杨家群新建人行天桥，满足行人过街需求，去往周边小区的车辆，需行至长沙路、开平路路口掉头。长沙路跨线桥南端南向北方向上桥封闭，北向南方向下桥封闭，原经跨线桥上、下桥通行的车辆，推荐按照以下道路通行：一是黑龙江南路地面道路南向北至长沙路跨线桥以北车辆需前行至黑龙江南路长沙路路口直行；原黑龙江南路蚌埠路路口西向北左转驶入长沙路跨线桥的车辆，沿台柳路、长沙路、黑龙江南路通行；二是原经长沙路跨线桥北向南往蚌埠路、同德路、怀远路、合肥路片区车辆，需在开平路南出口驶出，经黑龙江南路长沙路路口左转、直行或右转通行。

道路通车初期，请广大市民朋友提前规划出行路线，熟悉匝道及进出口位置，避免紧急变道引发交通事故。公安交管部门将加强沿线交通疏导，并根据实际通行情况适时优化信号配时及交通组织。行人、非机动车、电动自行车、摩托车、三轮车、专项作业车、重中型货车、大型客车（19座以上）、危化品运输车等严禁进入主线，请自觉遵守交通法规，确保通行安全。

（青报全媒体/观海新闻记者 徐美中）

从“五好”体系看平安人寿：投资能力如何支撑分红险的长期经营

中国保险行业协会公布的同业交流数据显示，2026年上半年，分红险原保险保费收入突破1万亿元，同比增长94.4%，在人身险新单保费中占比超过60%。头部险企集体向分红险加速转向，平安寿险新业务中分红险占比已超过九成。

低利率时代，对消费者而言，分红险“下有保底、上有浮动”的特点，更匹配当下客户兼顾安全性与收益弹性的配置需求。对保险公司而言，驱动这场转型的则是负债端重构，中国平安联席CEO郭晓涛曾将这一变化概括为“市场需求与保险公司规避利率风险的共同选择”，两者在低利率环境中形成了新的平衡点。

由于浮动分红部分直接挂钩险企投资端表现，这也意味着分红险竞争的表面是产品形态，底层是投资能力、资产负债匹配和长期经营能力。因此，评价一家寿险公司，不能只看某一年收益率或几个热门项目，而要看团队、策略、资产、业绩和分配机制是否形成可持续的闭环。平安人寿提出的“五好”体系，提供了一个可拆解的观察样本。

好团队：投资首先是人的竞争

管理万亿级保险资金，关键不在于押中某个热门赛道，而在于持续研判长期趋势、精准识别市场风险与机会。这背后，靠的是专业积累与实战经验。

平安人寿投资团队普遍毕业于海内外知名院校，平均从业超过12年，核心成员大多穿越过完整经济周期，六成以上拥有欧美等海外市场工作经验，四成以上持有CFA（特许金融分析师）、FRM（金融风险管理师）、CPA（注册会计师）或精算师资格。保险资金期限长、规模大、追求稳健回报的属性，要求投资团队必须具备前置发现优质资产的能力。为拓宽优质资产来源，平安与红杉、IDG、KKR等头部机构保持长期合作，将外部管理人的项目触角与内部风控体系、资金承接能力对接，在优质资产稀缺的环境中提升筛选效率。

好策略：用“三仓”配置应对市场变化

保险资金以稳定性为根基，同时需要兼顾收益弹性。平安人寿独创“三仓”策略，通过分层配置实现这一目标：长期战略仓占比超60%，重点配置高股息资产，依靠企业内生增长和分红获取相对稳定的回报；中期情景仓以研究驱动，预判宏观与产业周期反转节点提前布局；短期战术仓在严格风险预算内捕捉波段机会，增厚组合收益。

三层仓位各司其职，先以票息、股息和久期匹配兜住负债，再通过灵活配置拓展收益空间，确保组合在不同市场环境下保持韧性。

好资产：持续获取优质资产的能力

保险资金体量大，单笔交易难以显著改变组合结果。真正的难点在于长期、分散地持续获取优质资产。

平安人寿的资产布局主要聚焦三个方向：

一是科技前沿。围绕AI、具身智能、创新药、商业航天等新质生产力领域，投资规模已超2500亿元，以可控仓位保留对未来产业格局的参与权。

二是基础设施与能源。投资成都、南宁、厦门等地的地铁轨交、中广核海上风电，以及英国最大燃气配送管网Cadent Gas等项目。这类资产运营周期长、现金流相对可预测，与保险资金的长期属性天然匹配。

三是高股息金融资产。以银行股为重要配置方向，2025年以来平安持续举牌农行、招行、邮储、工行等H股，在低利率环境下获取稳健的股息回报。

三类资产分别对应成长、现金流和股息三种收益来源，核心不是追逐热点，而是按期限、风险和收益特征做组合管理。

好业绩：长期数据比单一年度更有说服力

根据平安集团2026年第三季度财报，截至2026年9月30日，平安保险资金投资组合规模达6.83万亿元。近十年平均净投资收益率4.8%、平均综合投资收益率4.9%，均高于内含价值长期投资回报假设。其中，高分红OCI股今年前三季度已为平安贡献税前浮盈超580亿元。

其中，净投资收益率反映投资组合获取稳定收益的能力，综合投资收益率叠加公允价值变动，两项指标同时达标，十年周期覆盖了利率下行与权益波动的完整环境，反映了公司资产配置、风险管理和执行纪律的综合能力。对于分红险而言，这一点尤为重要：红利分配依托长期经营成果，不能只靠某一年的市场行情。

好分红：用制度设计保障长期分配

分红险的“浮动”部分，最终能否转化为客户利益，取决于分配机制是否透明、可持续。

平安人寿作为内地首批经营分红险的保险公司之一，已深耕这一领域20余年，服务超3900万分红险客户。庞大的客户基数和漫长的产品存续周期，决定了分红机制必须经得起长期检验。

根据《分红保险精算规定》，分红险须设独立账户、独立核算，分配给保单持有人的比例不低于可分配盈余的70%。在此基础上，分红账户可提取特别储备，丰年积累、弱年释放，平滑不同年份的分红水平。2025年6月，国家金融监管总局人身保险监管司下发《关于分红险分红水平监管意见的函》，进一步明确分红水平须匹配账户资产负债和实际投资收益，禁止以演示数字进行“内卷式”竞争。

此外，分红账户的经营全程处于监管、外部审计、行业组织和保单持有人四层监督之下，从核算到分配均有独立审视。制度底线、平滑工具与多层监督叠加，将保单利益与账户实际经营表现绑定在一起。

结语：分红险时代，保险公司的投资能力正从后台走向前台。平安人寿“五好”体系的价值，在于各要素之间形成了闭环：好团队制定好策略，好策略找到好资产，好资产沉淀好业绩，好业绩最终转化为好分红。对消费者而言，分红险的本质仍是保障型长期契约，而非短期理财工具，选择时应综合考量自身保障需求、交费能力、持有期限，以及保险公司的长期投资实力。对行业而言，分红险的竞争则不仅是投资实力的比拼，更是对资产负债匹配能力、长期稳健经营体系和客户利益保护的综合考验。

重要提示：1.分红保险包含保证利益与非保证红利两部分。保证利益（如合同约定的保额增长、现金价值增长等）以合同载明为准，具有确定性；保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险产品的盈余分配权，提示未来的保单红利为非保证利益，其红利分配是不确定的，在某些年度可能为零。2.以上“五好”介绍为平安人寿整体投资实力表现，并非仅针对分红。3.本文内容仅供了解公司实力参考，过往投资业绩表现不代表未来承诺，也不代表对公司未来经营业绩的预期。4.文中涉及平安人寿与外部机构的合作以及相关投资项目，信息来源于企业官网、第三方榜单胡润研究院《全球独角兽活跃投资机构百强榜》等。