

从都市老板到田园“葡”人

王本奇弃商从农在即墨引进培育百亩优质“阳光玫瑰”葡萄 市价18元一斤供不应求

日前,青岛葡萄产业陆续迎来丰收季。8月26日清晨,天刚破晓,即墨区蓝村街道桃源河畔薄雾袅袅,清新的田园微风拂过千亩田垄。桃源河谷乡村旅游专业合作社新农人王本奇一如往常,头戴草帽、脚踩泥土,准时走进“阳光玫瑰”葡萄园,细致开展成熟采摘前的最后一轮管护。晨光洒落棚架,一串串翠绿晶莹的阳光玫瑰缀满枝头,清甜果香萦绕田间,一派丰收在望的喜人景象。许多人想不到,这片规整规范、生态优质的数百亩标准化葡萄园,是王本奇舍弃繁华城市生活,弃商从农扎根即墨乡野十余载,一点一滴打拼出来的。从不懂农事的种田“门外汉”,到深耕本土的葡萄“土专家”,他依托桃源河、大沽河优质水土资源,潜心摸索绿色生态种植技法,打磨出适配本地水土的专属种植体系。如今王本奇种植的本土“阳光玫瑰”开始采摘,凭借绝佳口感站稳市场,他不仅圆了自己的田园创业梦,更带动周边村民就近就业、稳定增收,为乡村振兴铺就了一条甜蜜致富路。

缘起:跨界种“阳光玫瑰”

每天清晨五点多,晨曦初露、天色微亮,王本奇的身影就准时出现在葡萄园中。一顶老旧草帽遮风挡日,一身朴素衣衫沾满尘土,一双布鞋踏遍整片田垄。无需旁人协助,他独自穿梭在整齐的葡萄架间,俯身翻看果穗长势,抬手梳理杂乱枝条,触摸土壤判断干湿墒情,细致排查每一处病虫害隐患。清晨的露水打湿裤脚,额头的汗水浸透鬓角,偌大的园区,他缓步巡查、细细打理,一圈下来便是两个多小时。寒来暑往、四季更迭,这份清晨的坚守,他从未间断。

如今满园香甜饱满的“阳光玫瑰”,是王本奇数年潜心摸索、反复试错、精益求精的成果。当初首次引进阳光玫瑰新品种,他满心期待,却遭遇重重困境。起初他照搬书本理论和外地成熟种植经验,可南北方水土、气候差异悬殊,外来技术完全不适配即墨本地地块,出现苗木长势不均、果穗发育不良、病害多发等诸多问题,辛苦付出迟迟换不来优质收成。

勇于创新的王本奇思考着跨界的出路。10年前,他发现了一种甜度高、有玫瑰香气的葡萄——“阳光玫瑰”。接着,他选中了即墨区蓝村街道王家屋子村南侧一片湿地,这里土质比较特别,多盐碱地,土壤特别黏稠,种植庄稼收成不高,但是通过使用有机肥和蘑菇渣等来改善土壤透气性后,这片湿地上种出来的水果口感独特,又甜又有香味。于是,王本奇开始了自己的跨界之旅,成立合作社,选种“阳光玫瑰”。

讲述:好水土孕育好葡萄

“外地的技术再好也不能生搬硬套,一方水土养一方果子。咱们即墨的土质、水源、气候都有本地特点,硬套别人的种植法子,肯定种不出好葡萄。”谈及当初的种植困境,王本奇深有感触。

为了吃透“阳光玫瑰”的生长习性,培育出适配本地水土的优质果品,他开启了四处求学取经的历程。辗转走访国内知名葡萄种植基地,蹲守田间大棚,跟着资深果农潜心学习修枝、疏果、管护、防病等实操技术,不放过任何一个细节



王本奇(右)观察葡萄成色。



经过阳光雨露的滋润,本土“阳光玫瑰”长势喜人。

要点。学成归来后,他不盲目照搬套用,立足本地实际反复试验打磨,一次次检测土壤养分结构,细致研究桃源河、大沽河天然灌溉水源的特质,依托胶东半岛昼夜温差大、利于果实糖分积淀的天然气候优势,持续优化、细化种植管护方案。

种植路上,失败是家常便饭。但凡品质不达标、口感不合格的果实,他全部果断舍弃,绝不将就上市,只为打磨出最适配本地水土的种植模式。历经数年反复摸索迭代,王本奇终于总结出一套成熟规范、绿色生态的专属种植管理体系。园区全程践行生态种植理念,搭建遮雨棚规避雨水侵染、减少病虫害,从源头降低农药使用;田间不打除草剂,保留原生杂草养护地力,修剪废弃的葡萄枝条全部粉碎还田,化作天然有机肥;坚决杜绝催熟药剂、严控化肥用量,全程依靠人工疏花、疏果、套袋,主动控制产量、优先保障品质,彻底摒弃粗放式种植的弊端。

得天独厚的活水源、适配优良的土壤条件、科学规范的生态技术,三者相辅相成,孕育出口味独特、口碑绝佳的“青岛阳光玫瑰”。这里产出的葡萄颗粒硕大饱满、果色翠绿透亮,果肉脆嫩无

渣、汁水充盈,入口自带清雅浓郁的玫瑰香气,清甜爽口、甜而不腻,风味独树一帜。目前基地“阳光玫瑰”亩产稳定在3000斤左右,以质为先、以优取胜。昔日的农耕“门外汉”,也彻底蜕变成成为周边远近闻名的葡萄种植“土专家”。

热销:口味口碑是“标配”

眼下,正值葡萄陆续上市的季节,岛城各大市场“阳光玫瑰”扎堆上市,品类繁多、品质参差不齐,市场价格梯度悬殊,从每斤几元到20元不等。当前南方调运的阳光玫瑰零售价普遍在3元至5元一斤,而王本奇培育的本土“阳光玫瑰”,多年来市场均价稳定在18元一斤,价格比外地货源高出很多。即便售价偏高,这款本土“阳光玫瑰”依旧热度不减、供不应求。

“外地的多数‘阳光玫瑰’亩产量超过了万斤,口味品质自然会下降,所以价格就会降低。”同样是“阳光玫瑰”,本土果品为何能价高不愁卖、质优赢市场?王本奇有着最朴实、最真切的答案。“关键就靠两点,好水源和好种植。”王本奇一边细心打理枝头成熟的葡萄穗,一边

介绍,“我们的葡萄园紧邻桃源河、大沽河,天然活水常年灌溉,水质纯净无污染,果树生长的底子就好。再就是我们坚持纯生态精细化种植,舍得投入人工、舍得缩减产量。很多种植户一味追求高产多收,我们一遍遍人工疏果,剔除小果、弱果、密果,让留存的一颗葡萄都能充分吸收阳光和雨露,口感和品质自然远超普通果品。”

王本奇的阳光玫瑰基地有100多亩,年产量在30万斤左右,依托线下市民采摘、线上直播带货、老客户预订、商超直供等多元化销售渠道,每年产出的优质葡萄均能销售一空。今年阳光玫瑰刚进入成熟期,众多老客户便闻讯而来,有的专程驱车入园采摘,有的线上下单抢购,不少本地客商也提前致电预订货源,扎实的市场口碑、稳定的优良品质,让本土葡萄收获满满认可。

记者走访市场了解到,不少消费者选购阳光玫瑰时常踩坑,外观相近的果品口感天差地别。一些外地低价货源口感寡淡、果香微弱、甜度单一,而王本奇种植的本土“阳光玫瑰”果香纯正、香甜浓郁、口感绝佳,复购率高,市民愿意为本土优质生态果品买单。

“阳光玫瑰”引入国内以来,市场价格经历了一轮大起大落。上市初期,凭借稀缺性和独特口感,“阳光玫瑰”单价一度百元一斤,是名副其实的“葡萄贵族”。随着全国种植面积持续扩张,市场供给大幅激增,价格逐步回落至几元一斤。而王本奇深耕本土数年打磨出的生态种植模式,完美适配即墨水土气候,培育出的青岛本土“阳光玫瑰”,凭借稳定的高品质、独特的地域风味,在众多同类产品中脱颖而出,成为深受岛城市民认可的本土特色农产品。

一人深耕创业,带动一方共富。扎根乡土十余载,王本奇始终心怀乡邻,葡萄园常年吸纳周边村庄村民就近务工,疏花疏果、枝条修剪、果实套袋、采摘装箱等各类农事岗位,让乡亲们在家门口就能就业增收,无需远赴他乡务工。同时,他毫无保留分享多年积累的种植技术和管护经验,指导周边农户发展精品果蔬种植,带动更多村民投身特色农业,靠着一串串甜蜜葡萄,撑起了周边村庄的致富梦,为乡村产业发展注入鲜活力量。

记者手记 / 盐碱地上“种”出甜滋味

舍弃城市繁华,深耕乡野沃土,十余载晨兴夜寐、躬身耕耘,王本奇完成了从城市追梦人到乡村新农人的转变。从无人问津的盐碱田地,到标准化、绿色生态的现代农业园区;从一窍不通的农耕门外汉,到技艺精湛的种植土专家,他以汗水浇灌沃土、以坚守铸就品质,在桃源河畔种出了优质“阳光玫瑰”,也种出了乡村振兴的甜蜜希望。

“阳光玫瑰”市场的价格沉浮,深刻印证了“品质为王”的市场真谛,唯有扎根本土禀赋、坚守生态底线、深耕精品农业,才能在行业洗牌中站稳脚跟、赢得口碑。如今青岛广袤的乡村大地,正涌现出越来越多的像王本奇一样扎根乡土、潜心创业的新农人。期待更多本土优质农产品走出田园、走向大众,以特色产业激活乡村活力、赋能乡村振兴,绘就产业兴旺、乡民富足、田园秀美的乡村新画卷。

本版撰稿摄影

青岛早报/观海新闻记者 康晓欢 袁超