

财富视点

随着低空经济的发展,无人机在城市上空穿行的场景越来越常见。飞行活动逐渐增多,相应保障机制也一直在探索中。而今,低空飞行有了“交强险”护盾。3月中旬,重庆签出全国首张无人机强制责任保险保单,为194架无人机提供4260万元风险保障。这是低空经济责任保险强制投保首次落地。目前,已有40多家险企推出约180款相关产品,这条万亿元赛道正在迎来安全保障机制落地。

无人机也要买“交强险”了

全国首张保单在重庆落地 到2027年将初步建立强制投保制度 险企纷纷抢滩低空经济赛道

重庆试点 无人机“交强险”

低空经济究竟有多大市场潜力?一组权威数据给出答案:2025年11月,中国民航局在中国航空产业大会上发布预测,低空经济市场规模到2030年有望突破2万亿元;今年3月,国家发展改革委主任郑栅洁在十四届全国人大四次会议经济主题记者会上披露,低空经济等六大新兴支柱产业相关产值在2025年已接近6万亿元,预计到2030年有望翻一番或更多,扩大到10万亿元以上。这一组数据确认了低空经济在国民经济中的战略分量。

宏观数据的背后,是具体制度的加速落地。今年3月12日,人保财险完成“重庆市无人驾驶航空器第三者责任保险”产品备案。3月中旬,人保财险联合18家保险机构,共同签发重庆市实施无人驾驶航空器责任保险强制投保试点的首张保单,为航天科技集团航天时代低空科技公司的194架无人机提供4260万元风险保障。

记者注意到,此次落地的专属保险产品,创新性将空中碰撞、操作失误、突发恶劣天气、通信链路丢失、喷洒或空投作业等低空飞行特有风险纳入保障范围。这解决了以往低空保险“条款不统一,保障不精准”难题。人保财险表示,将依托责任保险“重庆经验”,为全国健全低空经济责任保险强制投保制度提供可复制经验。

值得注意的是,国家层面已为这一制度实施规划出清晰的时间表。今年2月12日,国家发展改革委、金融监管总局、中国民航局联合发布《关于推动低空保险高质量发展的实施意见》,明确到2027年,无人驾驶航空器责任保险强制投保制度初步建立;到2030年,低空保险政策框架基本形成。重庆作为“超大城市+山地特色”低空运行场景,此次率先试点,正是为全国积累经验。

险企抢滩 产品矩阵渐成型

为何要推出无人机强制保险?业内人士表示,根源在于安全风险倒逼。2024年1月施行的《无人驾驶航空器飞行管理暂行条例》明确规定:小型、中型及大型无人机必须依法投保责任险。未按要求投保者,民用航空管理部门将责令改正,并处2000元至2万元罚款;情节严重者可能面临停业整顿甚至吊销运营合格证。这条规定,为强制保险制度奠定了法律基础。

政策赋能之下,保险公司纷纷抢滩布局。记者查阅国家金融监管总局网站“财产险公司备案产品目录”发现,涉及低空经济、无人驾驶航空器、无人机保险产品约180款,涉及40多家财险公司。人保财险、国寿财险、京东安联等公司推出的产品数量较多,险种以三者险和机损险为主。值得注意的是,这些产品大多属于商业保险范畴,与重庆试点的强制性性质不同。

人保财险自2024年起系统性布局



两名岛城飞手正在测试无人机性能。

国家金融监督管理总局	
财产险公司备案产品目录查询	
保险公司名称:	保险产品名称: 无人机
中国人寿财产保险股份有限公司	中国人寿财产保险股份有限公司无人机附加盗抢保险
中国人寿财产保险股份有限公司	中国人寿财产保险股份有限公司无人机附加第三者责任险
中国人寿财产保险股份有限公司	中国人寿财产保险股份有限公司无人机附加第三者责任险
中国人寿财产保险股份有限公司	中国人寿财产保险股份有限公司无人机附加第三者责任险
中国人民财产保险股份有限公司	中国人民财产保险股份有限公司附加北京市扩展无人机电子或电磁干扰损失保险
浙商财产保险股份有限公司	浙商财产保险股份有限公司无人机第三者责任险
亚太财产保险有限公司	亚太财产保险有限公司无人机保险
泰山财产保险股份有限公司	泰山财险无人机第三者责任险(2024版)
锦泰财产保险股份有限公司	锦泰财产保险股份有限公司无人机第三者责任险(2024版)

国家金融监管总局网站列出多家险企的无人机保险产品。

低空保险服务,已建立涵盖通用航空器、无人驾驶航空器、电动垂直起降飞行器的保障体系,先后创新开发15款保险产品。截至2025年,人保财险累计为低空经济产业链提供近3500亿元风险保障。2025年8月,全国首个低空经济共保体在重庆成立,共保体推出“渝低空保”首批4款专属产品,覆盖无人机第三者责任、航空产品责任等四大领域,为重庆试点提供有力支撑。

记者在众安保险官网查询发现,该公司已推出无人机损失保险(互联网大疆专用2026版)等系列产品。众安保险相关负责人介绍,公司充分发挥金融科技优势,与全球头部无人机制造企业联手,打造一系列基于无人机场景的保险解决方案。平安产险同样构建覆盖无人机研发、生产、运营全生命周期保险产品矩阵。这些商业保险产品,可供全国飞手随时购买,与重庆强制险形成互补关系。

低空经济 进一步释放潜力

“首张无人机强制责任保险保单落

个级别。这种要求体现在两个层面:一是飞行器本身安全可靠,一旦出现故障可能引发严重安全事故;二是低空飞行对地面人员、物体的潜在危害,需要从顶层设计层面构建完善的系统安全保障体系。她认为,强制保险制度正是这一安全体系的重要组成部分。

中国国际科技促进会低空经济分会专家顾问高承远指出,当前低空保险面临三大痛点:数据鸿沟、标准缺失、供给单一。他建议建立行业级数据共享平台,打通保险信息与低空智能网联系统;加快制定细分场景示范条款和定损技术标准;鼓励共保体、再保险等机制分散创新风险。这些建议若能落地,低空保险市场潜力将进一步释放。

岛城飞手: 从“能省就省”到“盼着落地”

“以前飞无人机,心里总悬着一块石头。”青岛飞手刘志远从业4年,主要从事航拍测绘作业。他告诉记者,去年一场大风天气里,同行的架无人机因信号丢失撞上一栋高楼的外立面,无人机报废不说,还砸坏了楼下商铺的玻璃。“幸好没伤到人,那次以后我就特别注意保险问题。”刘志远告诉记者:“无人机保险很重要,一旦出事,赔偿金额动辄几万元起步,个人根本扛不住。”

除了刘志远,还有不少飞手坦言,以前觉得给无人机买保险是额外开支,能省就省。“很多人抱着侥幸心理,觉得出事概率低。但近来发生的各种意外事件改变了大家的看法。”飞手张璐听说国家已明确到2027年将建立强制投保制度,觉得未来飞行更有保障。他告诉记者,重庆试点强制险与当前无人机商业三者险是两种不同性质的保险——“前者是政策性强制投保,后者是自愿购买商业保险产品。”

对于重庆落地首单无人机“交强险”,刘志远、张璐等岛城飞手表示关注。“青岛什么时候能跟上?我们很期待。”张璐告诉记者,重庆试点产品将空中碰撞、操作失误、通信链路丢失等风险都纳入保障,“这才是真正贴合飞手需求的保险。”张璐提到,航拍作业最怕信号丢失或强风干扰导致无人机失控,重庆的保险产品将这些场景纳入保障范围,非常有针对性。他同时指出,青岛目前还没有类似强制险,但商业三者险随时可以购买,他已经连续投保两年。

青岛无人机经销商李先生向记者透露,近期咨询保险的客户明显增多。“以前客户只关心飞机性能、续航时间,现在开口就问有没有强制险、保额多少、理赔快不快。”李先生认为,随着无人机应用场景越来越广,飞手群体对保险认知正在发生转变——从“要不要买”变成“怎么买更划算”。李先生补充说,目前青岛飞手能买到的是商业保险,强制险何时推广到青岛,还需等待地方政策落地。

青岛早报/观海新闻记者 邹忠昊 摄影报道

地,具有标志性意义。”中国城市发展研究院投资部副主任袁帅表示,《关于推动低空保险高质量发展的实施意见》构建了“政策引导、强制约束、全链覆盖”的低空保险体系框架。在他看来,将投保与飞行审批绑定的前置管理,从源头完善低空安全防控体系,解决此前无人机飞行事故理赔难、责任认定模糊的行业痛点。他进一步指出,重庆试点成功之后,预计将有更多城市跟进。

袁帅认为,这不仅是填补低空保险政策空白,更通过制度设计激活保险市场服务能力,实现安全管理与产业发展的协同推进。“保险机制介入,让低空经济从野蛮生长走向规范发展。”他预计,随着强制投保制度逐步推开,保险数据积累将反哺风险定价模型优化,形成良性循环。他同时强调,商业保险与强制保险并非对立关系,而是互为补充——强制险提供基础保障,商业险满足更高保额和更广保障需求。

工银瑞信基金经理张姝丽在2026年度策略对话中,专门拆解低空经济投资逻辑。她指出,相较机器人和智能驾驶,低空安全性要求更高,甚至高出数