

一座城一个新风口一方作为

青岛打造全国“单人AI创业”示范样板 让创业从精英游戏变为大众选择

抢滩

AI

单人创业

调查

“在AI时代,很快就会出现仅由一个人和强大算力组成的独角兽公司。”OpenAI创始人奥特曼的预言,如今正一步步变成现实。近日,青岛召开AI创业生态大会,正式上线“单人AI创业家(OPIE)”平台,柠檬豆等机构率先发力,让“一个人靠AI就能开公司”的新模式在青岛落地生根。放眼全国,深圳、杭州等城市早已动作频频——提供免费工位、三年免租、百亿基金支持……一场围绕单人AI创业的城市竞争已经拉开帷幕。

单人AI创业是什么?普通人如何抓住这波时代风口?作为国内人工智能领域的“潜力股”,青岛有什么机会?对此青岛市委党校薛风平教授专门支招,提出了抢抓“单人AI创业”新风口思路。

“单人AI创业”需要“硬通货”

提到“单人创业”,很多人脑海里会浮现出一个程序员在车库埋头写代码的画面。但在薛风平看来,单人AI创业的核心不在“单人”,而在“生态”。

“人工智能并非新名词,而是在1956年被正式提出,已经走过了逻辑推理、专家系统、深度学习三个阶段。现在我们说的新一代AI,靠的是深度学习、大模型支撑,核心就是算力、算法和高质量数据的搭配。”薛风平打了个比方,“就像开一家咖啡馆,你可以一个人经营,但水电、原材料还得靠社会供应。”

但这三样“硬通货”,恰恰是普通人难以承担的。“对单人创业者来说,大算力、海量数据集和开源算法的成本太高,单人难以负担,必须靠社会层面提供支持。”薛风平说,这也是AI创业和传统创业最不一样的地方,“传统创业可能靠一个好点子就能起步,但AI创业不行,核心要素跟不上,单人AI创业就是空谈。”

创业本身,更是一场“多方搭台”的事。创业的本质就是把好点子变成产品、变成服务,让科研成果走进市场。“这个过程离不开钱、离不开人、离不开办公场地,更需要政府搭好台子,完善产业生态、做好政策保障。”薛风平说,年轻人创业就怕三件事:缺钱、缺场地、怕失败。这些问题单靠自己根本解决不了,得靠当地政府和产业生态托底。“不管是刚开始的启动资金,还是发展中的人才对接,或是后期的市场拓展,都需要有人搭桥梁、做保障,否则单人创业就是空中楼阁。”

至于“单人”这个说法,更像是一种形象的比喻。薛风平解释道:“所谓单人创业,不是真的一个人做完所有事,而是创业者聚焦自己最擅长的核心创意和决策,把那些非核心、不关键的环节,交给第三方来做。”

所以说,“单人”背后折射的其实是创业生态的完善程度。这种模式能够实现的前提,是当地拥有完善的创



组图:青岛拥有全国领先的海洋科技、工业互联网、港口物流等特色产业。 企业供图



业生态——创业者需要的人才、资金、技术、服务,能够通过市场化手段快速获取。“杭州之所以能诞生阿里巴巴、海康威视等一批数字企业,甚至涌现出DeepSeek等知名AI创业案例,核心就是创业生态足够完善。只要有好的创意,创业者就能在当地快速找到所需的一切资源,实现从‘一个人’到‘一个企业’的快速成长。”

“单人AI创业”成为竞争焦点

单人AI创业的兴起,不仅改变了传统创业模式,还成为城市竞争的新赛道。薛风平告诉记者,国内多个城市早已嗅到机遇,纷纷加码布局,走出了各自的特色之路。

深圳作为创新创业的标杆城市,在单人AI创业领域的布局走在了全国前列。今年1月,深圳出台了专项计划,计划到2027年底,建成10个以上OPC社区,培育1000多家高成长性单人AI公司。

深圳的政策落地主打“全要素保障、全周期支撑”,针对创业者的核心痛点,提出了“拎包创业、安居无忧、资金兜底”三大举措。在创业场地方面,深圳打造多个人工智能创业社区,为创业者提供免费的办公工位、办公室,甚至一层办公楼;在住房保障方面,为创业大学生提供廉租房、免费床位;在资金支持方面,设立百亿级产业基金,专注“投早、投小、投硬科技”。

“深圳的优势在于,它真正做到了

‘创业者只负责创意,其余全由城市来办’。”薛风平说。

与深圳的系统性政策相比,杭州的特色在于生态的包容性和服务的精细化,在单人AI创业领域,杭州将“店小二”的政府服务理念发挥到极致。

薛风平介绍,杭州建成了1200平方米的人工智能创业社区,推出“免租3年”的重磅优惠政策。成为杭州单人AI创业的重要载体。值得一提的是,杭州上城区率先出台专项政策,建立概念验证中心、中试基地,为早期创业项目提供基础资产支持,推出“前店后厂”模式,让创业者可以快速将创意转化为产品、推向市场。

“杭州的成功,在于它读懂了创业者的需求,用精细化的服务、包容性的生态,让创业者能够轻装上阵。”薛风平表示。

除了深圳、杭州,北京、上海、广州、南京、苏州等城市也纷纷加码单人AI创业领域,形成了差异化竞争、协同发展的格局。薛风平总结道,这些城市出台的政策主要聚焦两个方面,一方面是要素普惠化,降低人工智能创业的门槛;另一方面是政策金融化,构建全周期资金支持体系,部分城市最高可提供500万信用贷款。

“这些城市的布局充分说明,单人AI创业已成为城市竞争的核心焦点。”薛风平认为,“现在不是‘酒香不怕巷子深’的时代,创业者选城市,看的就是生态、服务和政策。谁能把这些做好,谁就能在竞争中脱颖而出。”

抢抓“单人AI创业”新风口

面对已然白热化的城市竞争,青岛如何抓住这波AI创业的新浪潮?薛风平认为,青岛完全有底气,关键要认清自身优势,走一条差异化、精准化之路。

“青岛的底气,首先来自扎实的产业基础和独特的应用场景。”薛风平介绍,在人工智能领域,青岛已有创新奇智这样的企业跻身全国百强,还拥有全国领先的海洋科技、工业互联网、港口物流等特色产业,以及多座“灯塔工厂”和投入应用的港口大模型。“它们为AI技术提供了真实的、广阔的试验场和应用空间,是吸引创业者的磁石。”薛风平表示。他建议青岛围绕自身产业特点,重点打造四类创业载体:在崂山科创走廊沿线,依托高校院所和实验室,聚焦海洋科技等特色赛道;借助中山路城市更新的机遇,植入AI创业新业态,以优惠空间聚拢人气与创新力;在西海岸新区联动产业园、自贸片区,发力跨境电商、工业数字化等领域;在高新区借助机器人基地优势,探索AI与康养服务机器人的结合。

“其次,基础的要素供给必须跟上。”薛风平表示,算力、数据和开源算法是AI创业的“水电煤”,青岛可通过政府购买服务等方式,为创业者提供普惠、优质的资源包,还应加快打造标准化的AI创业社区,配套建设数据标注、概念验证等公共平台,并扩大现有创业联盟的规模。在资金支持上,需要构建“种子—风险—产业”基金接力扶持的全周期体系,借鉴外地经验,探索创业失败的成本兜底机制,为创业者化解后顾之忧。

“第三是服务理念的转变。”薛风平说,青岛应当以“店小二”式的服务,从人才安居、创业辅导到校企合作,形成一套温暖而专业的支持系统。依托青岛“品牌之都”基因,去培育和推广本地的AI创业社区品牌、平台品牌,让“青岛创业”成为吸引力象征。

本版撰稿

青岛早报/观海新闻记者 于健