

再燃烽火 创业路上勇“冲锋”

拥有 20 年军旅生涯的老兵刘国涛在新能源产业“闯出”广阔天地



军营淬炼铸就钢铁意志

今年 55 岁的刘国涛出生在莱西，有着 20 年的军旅生涯。服役期间，他曾参与各类演习，凭借出色表现多次立功受奖，部队生活不仅锻炼了他的体魄，更铸就了他坚韧不拔的意志和勇于担当的精神。

刘国涛坦言 20 年军旅生涯教会了他闯荡商海的“制胜法宝”，“在部队里，我们常说‘军令如山’，只要任务下达，无论有多难，都必须想尽一切办法完成。”刘国涛表示，正是这种“不找借口、只找方法”的信念，让他在后来的创业路上一次次突破难关。

用 6 个字形容刘国涛的创业之路，那便是——敢想、敢干、敢拼。2006 年，刘国涛从部队退役后自主择业，曾在部队负责交通相关工作的他对汽车深有研究，认为汽车服务行业发展潜力巨大，一向勇于挑战自我的他鼓起勇气向汽车领域进发。“我做这个决定并非一时冲动，而是源于自己对市场趋势的敏锐洞察。在部队负责军事交通工作时，我每天都和汽车打交道，对汽车的构造、维修、保养了如指掌。当时国内私家车数量正以井喷式速度增长，我觉得汽车服务行业一定有大机会。”

从汽车服务“转换”新能源赛道

脱下军装的那一刻，刘国涛心里既有不舍，也有对未来的憧憬。他带着在部队攒下的积蓄和一身过硬的技术，在青岛市区开起了一家汽车保养维修店。创业初期的艰难远超想象：没有客户资源，他就带着传单在周边小区挨家挨户发放；缺乏管理经验，他就买来相关书籍连夜研读；遇到技术难题，他就打电话向部队的老战友请教。

凭着“军人从不打退堂鼓”的一股子韧劲，刘国涛的维修店在摸爬滚打中渐渐有了起色。他始终秉持“诚信为本、技术为王”的经营信条，对待进店的每一辆车，都像当年保养部队装备那般一丝不苟，检查时连一颗螺丝的松紧都不放过，维修后总要围着车身多转两圈确认无误，就连给车主讲解故障原因，也耐心如同在部队给新兵传授技能。过硬的技术加上这份近乎执拗的认真，让小店的口碑像滚雪球般越做越大。起初只是周边小区的车主慕名而来，后来连几十公里外的司机都特意绕路来修车，生意红火得连过年都排着长队。

2010 年，刘国涛敏锐地发现，随着汽车保有量的激增，传统的单店模式已经难以满足市场需求。他大胆提出了“连锁化经营”的思路，开始在青岛各区布局分店。为了保证服务质量的统一，他制定了严格的服务标准和技术规范，甚至把部队的“军事化管理”理念引入到门店运营中。这种独特的管理模式，让他的汽车服务连锁品牌迅速打响名气，到 2015 年，已经拥有了将近 200 家门店，连续多年位居全国连锁百强，成为山东汽车服务行业的佼佼者。



刘国涛介绍公司产品。

然而，刘国涛并没有满足于于此。随着市场竞争日益激烈，他深知掌握核心技术的重要性。2016 年，在一次行业峰会上，他第一次接触到新能源汽车的概念。当看到新能源汽车零排放、低噪音的优势，以及国家对新能源产业的大力扶持政策时，他的内心受到了强烈的震撼。“当时我就想，汽车服务是在‘修旧’，而新能源是在‘创新’，这才是未来的大趋势。”

用军人的韧劲突破技术壁垒

经过两年的调研和筹备，2018 年，刘国涛正式成立青岛优电新能源科技有限公司，将主营业务转向智能储能充电桩、智能充电机器人等新能源产品的研发与生产。这个决定在当时引起了不少争议，有人说他“放着稳定的生意不做，偏要去搞看不懂的高科技”，但刘国涛却异常坚定：“军人的字典里没有‘退缩’，既然认准了方向，就要勇敢去闯。”

创业的道路从来不是一帆风顺的，尤其在新能源这个技术密集型领域，刘国涛遇到的困难远超预期。资金短缺和人才匮乏，成为横在他面前的两座大山。“最困难的时候，公司账上的资金连员工的工资都发不出来。”刘国涛回忆，那段时间他每天只睡四五个小时，白天跑市场、找投资，晚上和技术团队一起加班加点搞研发。

人才问题同样棘手。由于公司当时规模小、名气不大，很难吸引到高端技术人才。为了攻克智能充电机器人的 BMS 难题，刘国涛带着团队跑到上海、深圳等地的科研院所“取经”，有时为了等一位专家，他们能在实验室门口守到

半夜。有位电池领域的老专家被他们的执着所打动，免费为他们提供技术指导，还推荐了几名学生加入团队。

技术研发的过程更是充满了挫折。智能充电机器人需要实现精准定位、自动对接、安全充电等多项功能，其中电池管理系统和能量管理系统是核心难题。为了找到最佳的适配方案，刘国涛带领团队进行了上百次试验。有一次，他们连续奋战了 48 小时，终于得出了一组理想的数据，但就在准备记录时，实验室突然停电，所有数据瞬间丢失。看着大家沮丧的神情，刘国涛强忍着内心的失落，拍着桌子说：“军人打仗，哪有不打败仗的？输了再打，直到赢为止！”

就这样，在 200 多个日夜的反复试验中，他们终于攻克了智能充电机器人的关键技术。当第一台充电机器人成功下线时，整个车间沸腾了，不少员工激动得流下了眼泪。刘国涛记得，那天晚上，刘国涛和团队成员在车间里吃了一顿简单的泡面，却觉得比任何山珍海味都香。“那一刻，所有的辛苦都值得了。”刘国涛表示。

破解传统充电桩“痛点”

智能充电机器人的成功研发，解决了传统充电桩“固定安装、覆盖范围有限”的“痛点”。用户只需通过手机小程序预约，机器人就能自动来到车辆旁，完成充电后再自行返回充电站，不仅操作方便，还能通过储能和智能调度降低充电成本，真正实现了“让充电像加油一样简单”。产品一经推出，就受到了市场的广泛认可，先后与多个小区、商场达成合作。

“我们的产品能解决老百姓的痛点，

这是最让我自豪的事。”刘国涛说，有一次他在小区调研时，一位大爷拉着他的手说：“以前给电动车充电，要么得拉根电线从楼上吊下来，要么得跑老远找充电桩，现在有了这个‘机器人’，在家门口就能充，真是太方便了！”听到这些话，他更加坚信，自己所做的事情是有价值的。凭借着过硬的产品质量和创新的服务模式，优电新能源在短短几年内迅速发展壮大。目前，公司年产能已突破 2000 台套，先后与中国石化、中国石油、山东高速等大型企业合作，构建起覆盖全国的充电服务网络。

刘国涛在接受记者采访时说，“我们的目标是打入国际市场，让中国的新能源技术走向世界。”如今，55 岁的他依然保持着军人的作息习惯，每天早上八点准时到公司，晚上常常工作到深夜。从军营到商海，从汽车服务到新能源，刘国涛用 20 年的军旅生涯磨砺意志，用 19 年的创业历程诠释担当。他常说：“一日戎装在身，一生军人情怀。”这句简单的话，道出了一位退役军人对初心的坚守，对责任的担当。在新能源产业的浪潮中，刘国涛和他的优电新能源正以军人的果敢与坚韧，向着更广阔的未来奋勇前行，为行业发展贡献力量，也为更多退役军人树立创业榜样。



扫码观看相关视频
拍摄/剪辑 记者
康晓欢 袁超

本版撰稿摄影
青岛早报/观海新闻记者
康晓欢 袁超