

公司破产后贵州姑娘张旭来青创业打拼 开设两家当地特色店铺最高时年入百万元

“励志姐”的逆袭之路



张旭在即墨古城开设贵州特产店。



张旭和大哥演奏贵州当地特色音乐。
受访者供图

觉很温暖。”5年来，张旭在即墨有了许多新的“家人”，她也早把即墨当成了自己的第二故乡。她对待顾客总是像朋友一样温暖热情，尤其是对外地来的游客，她总是尽量多关照一点。“应该让更多人感受到即墨的热情、青岛的热情。”张旭说。

请老乡来古城表演

看着生意越来越好，张旭开始琢磨着怎么能让更多人了解他们家乡的文化。“每到夏天，我都会从老家请来会吹奏特色乐器的老乡来即墨古城表演，让青岛的朋友了解贵州。”张旭也向记者发出邀请，让记者有时间一定要到她的家乡看一看，感受一下当地的风土人情。这两年，她会在寒暑假时把两个女儿接过来，享受亲情的同时，让她们走出大山，看看青岛是什么样子。如今，他们一家人都爱上了青岛。“以前每次买到回家的机票时都特别兴奋，归心似箭。现在却舍不得离开即墨，哪怕只是回老家几天时间。”张旭说。

独自离家创业，闲暇之余张旭也想办法充实自己。她经常拍摄一些短视频发到网上去，宣传即墨古城和家乡贵州的特色文化。“这几天即墨的小龙虾都吃腻了吧？来我家，给你们做好吃的。贵州的特色烤鱼，让你吃了扶墙走。”……这是张旭发布的一条短视频作品。她的作品内容朴实动人，吸引了众多粉丝，她也用自己的方式将安顺、青岛的双城故事讲给更多人听。

对话

喜欢上这座有爱的城市

记者：来青岛创业时遇到过哪些困难？

张旭：刚来的时候很难，要学习这边的习俗文化，要不断研究这边的饮食习惯。来青岛后，我的很多习惯都被改变了，比如以前从没吃过馒头，现在回老家吃不到馒头就像缺了点什么。

记者：当初为何选择来到青岛？

张旭：其实我很早就和青岛结下了不解之缘。2003年，我们村里被帮扶免费来青岛上学，我毕业后还在崂山区实习了一年。2019年再次来到即墨，我对这里毫无陌生感。慢慢地，我喜欢上了这座有爱的城市，也融入了这座城市。

记者：未来有什么打算？

张旭：政府给提供了这么好的平台，我会尽力经营好自己的生意。下一步，我希望能为两地文化交流尽自己的一份力。请贵州老乡来古城表演，也是希望让更多人了解我们那边的传统文化，同时，我也欢迎大家有时间到我们老家去看看。



扫码观看
相关视频

本版撰稿摄影(除署名外)
观海新闻/青岛早报记者
康晓欢 袁超

每逢夏夜，在即墨古城老凯里酸汤鱼店门前，身着贵州特色服饰的表演者一边演奏乐器，一边跳起欢快的舞蹈，吸引了众多市民和游客的驻足观看。而两位表演者正是来自贵州的张旭和她的大伯。采访中记者了解到，今年39岁的张旭曾是贵州有名的女企业家，后因经营变故导致破产。面对困境，她并没有一蹶不振，而是尝试通过短视频销售当地特色农产品，之后她搭上了东西部协作项目的“顺风车”，在即墨开设了贵州特产店和老凯里酸汤鱼店，生意做得风生水起，最高时年收入达百万元。她的故事激励了很多人，也给家乡人带来了希望。每到盛夏，张旭都会特意把大伯和亲友邀请到即墨，每天穿上家乡特色服装表演歌舞，以此感恩回报青岛的“家人”。

公司破产后重新振作

昨天，记者如约来到即墨古城老凯里酸汤鱼店，只见张旭身穿一袭贵州特色服装忙着招呼客人，“推荐您尝尝我们贵州特色产品折耳根。”“您点的菜够吃了，如果不够一会再加。”……在大部分食客眼里，张旭开朗、活泼、爱笑，是位热情的餐馆老板娘。但在熟悉的人眼里，她是个敢拼敢干的“女汉子”。“我在店里能当老板也能当厨师，能给客人唱歌助兴也能清理卫生，没有什么是我干不了的。”张旭笑着说。凭着一股子拼劲儿，如今她的特产店和酸汤鱼店生意红火。

“贫困户能就业，土特产有好销路，安顺能脱贫，青岛帮了我们太多太多。”张旭将自己的故事向记者娓娓道来。张旭的家乡贵州省安顺市紫云自治县经济欠发达，她从小家境贫困，父亲为了供他们兄妹三人念书，将家里的猪都卖了。毕业后，立志创业脱贫的张旭和大哥一起在贵州开起了工程公司，赶上了西部大开发的红利，兄妹二人生意做得顺风顺水。然而好景不长，由于经营不善，2016年公司最终破产。看在眼里急在心上的张旭咬了咬牙，她决定干点什么重新振作起来。“当时微商在全国已经发展了很长一段时间了，但在我们老家才刚刚兴起。”因为头脑灵活肯吃苦，张旭用3000元启动资金迅速积累了30万元的财富。

决定自来青闯一闯

在相关部门的帮助下，张旭开始

做起了紫云县特产。经过简单培训，她在电商平台上销售起家乡的特产冰脆李。原本在当地一两块钱一斤卖不掉的冰脆李，张旭用一年时间就创下了月营业额10万元的佳绩。成功的背后都是努力的汗水，在鲜果基地的那一年，她凌晨3点就到果园里采摘、打包，顶着40℃的高温发货，忙的时候每天只睡两个小时。数个艰难熬过的夜晚，她将每一笔债务都抄在本子上，压在枕头下。卖李子、剁椒、腊肉、红薯，就这样，张旭一步步竟“卖”成了“紫云青年创业致富带头人”，并积极帮助周边村民就业。

当东西部协作项目走进贵州时，张旭来到了青岛。“当时也有顾虑，两个孩子年龄太小，父母也都上了年纪。其实当时手里的资源已经比较好了，拿到了省里的不少代理。”想到自己当时已经有了很多青岛客户，来青岛一定会比在老家发展得更好，张旭决定大胆来青岛闯一闯。“机会太好了，政府提供免费的店面，让我可以直接带着特产拎包入驻。”当时的张旭，脑子里想的都是早日还清债务。

来青岛意味着要抛下丈夫和两个年幼的女儿，这对张旭来说是一道艰难的选择题。“我觉得人生有舍才有得，我是妈妈，是孩子的榜样。”为了给家人更好的生活，2019年，34岁的张旭离开贵州紫云县老家，跨越2600多公里来到了与紫云县“结对子”的即墨。即墨古城提供了两间总面积近400平方米的店面，不仅免房租，还包装修。就这样，搭上了东西部协作项目“顺风车”的张旭，作为对口扶贫对象在即墨开设了贵州特产店和

老凯里酸汤鱼店。

来到即墨时常被感动

很快，老凯里酸汤鱼店“以酸代盐”的传统美食成了即墨古城的特色店。用贵州空运来的新鲜食材，加以最地道的烹饪方法，张旭的酸汤鱼很快就远近闻名，最忙的时候，她一天要卖三四十条鱼，两家店铺年收入过百万元。常年和家人两地分居，张旭也有过回家发展的念头。但来即墨打拼的这几年时间，让她对这里万般不舍。“在即墨古城不只是做生意，政府给我这么好的平台，如果甩手走了，很对不起这个店、为贵州扶贫付出很多的领导们。”而更加让张旭舍不得离开的是，她对即墨及即墨人民产生了深厚感情。

在张旭的心里，即墨的“家人”有许多让她感动的地方。“很多熟客知道我一个人在这边打拼，经常家里包了饺子、包子就送给我吃。在他们看来，这可能是举手之劳的小事，却让我感受到家的温暖。”4年前的一次经历令张旭终生难忘。那天是她的生日，早上发了个朋友圈后，没想到收到了好几个生日蛋糕，有的甚至不知道是谁送的。“那天下午，有位大姐给我送来一个大蛋糕。她当时站在店门口说，‘你一个人在这边不容易，知道你今天过生日，特意来给你送个蛋糕。’我感动之余挽留她一起吃饭，她却说还要赶回去给家人做饭……”看着大姐匆忙离开的身影，张旭当时就流下了感动的泪水。

“很多顾客都说，‘就喜欢来你家吃饭，其实吃什么菜不重要，你给我们的感