



在即墨区，有这样一名直播带货“达人”，在他的直播间，最多时曾一分钟卖出上千单，一年带货总额超千万元。他就是即墨区通济街道青岛市直播电商行业协会的栾诚。近日，他先是荣获青岛市首届高素质农民电商直播带货技能竞赛二等奖，紧接着又荣获山东省第三届高素质农民职业技能竞赛直播销售员（农产品）比赛二等奖。他专为农民“代言”，直播带货助农增收。

## 人物名片

栾诚

年龄:31岁

身份:青岛市直播电商行业协会直播销售员

“有付出就会有收获，时间会证明一切。”

你有故事，请联系我们  
早报热线:82888000

## 对话

### 做好直播带货 推广特色农产品

记者:直播带货技术是从哪学来的?

栾诚:这要感谢青岛农广校对我们这些主播在直播技术方面的培训以及指导，让我们在网络平台销售农产品的信心更足、技术更全面。

记者:你目前直播带货都涉及哪些产品?

栾诚:我现在主要在青岛市直播电商行业协会从事农产品直播带货。我们协会成立于2021年7月，会员单位覆盖青岛全域，会员组成主要为从事服装、食品、农产品等快消品行业的直播电商销售企业、直播电商从业者、涉及直播电商产业生态的上下游企业。目前协会有会员70多家，2022年会员累计网络商品交易额突破100亿元。

记者:未来有什么规划?

栾诚:未来我会继续做好直播带货，把青岛甚至山东省的特色农产品推广出去。

# 最多一分钟卖千单 一年带货总额超千万元 他专为农民代言

即墨直播带货“达人”栾诚热心公益，先后资助一名家庭困难儿童和一对患病双胞胎女孩



栾诚参加青岛市高素质农民电商直播带货技能竞赛。



栾诚和自己资助的双胞胎女孩合照。

### 一年带货总额超千万元

昨天，在即墨区通济街道青岛市直播电商行业协会，刚参加完山东省第三届高素质农民职业技能竞赛直播销售员（农产品）比赛的栾诚，在接受早报记者时表示，作为一个土生土长的农村人，他深知农民的不易，做好农产品直播带货，帮助农户卖出更多农产品，让农村人过上好日子，就是他最大的心愿。“希望大家以后能多关注农民，多关注农产品……”每次只要发布和农产品有关的视频，栾诚都会在视频最后说这句话。

今年31岁的栾诚，说起农产品来头头是道。因为从小在农村长大，他对各种农产品“情有独钟”，各种农作物的生长周期和收获时间都了然于胸。大学毕业后，对农村有着深厚感情的他，选择了农产品直播这个行业。“随着互联网普及率的不断提升，网络直播发展迅猛，尤其是当直播与农产品相结合时，更是刮起了一阵销售农村土特产的‘网红风’。借着这股东风，我也想搭上直播的快车，用最接地气的农产品直播，让农民都能有个好收成。”初生牛犊不怕虎，凭着自己的一腔热血，栾诚毅然选择了从事农产品直播带货。

栾诚在直播带货时，经常把直播间“搬”到田间地头。他告诉记者，原产地的真实直播场景，使得消费者可以直观地看到所购产品原生态的生长环境，更能建立潜在消费者和直播间的信任力。此外，一些农产品具有区域性，使得其更适合原产地直播的策略。为了更好地直播带货，他经常参加电商专业知识培训学习，学习各大平台主播的直播模式、风格，根据自己每场直播数据和销售数据，不断地学习和摸索直播带货中存在的不足和缺陷，从而提高自己的业务水平，“让更多的消费者通过网络平台来购买农产品，让农民有个好收成，让消费者买到好东西。”经过坚持不懈努力，栾诚很快在农产品直播圈里小有名气，他最多时曾一分钟卖出上千单，一年带货总额超千万，成为农民眼中的网红。

### 曾被误解作秀蹭流量

栾诚告诉记者，做农产品直播3年以来，也曾遇到挫折。2022年，因为疫情的原因，他所居住的小区被划定为封控区。得知小区物业正在召集志愿者，热心

的栾诚在经公司批准后，第一时间报了名。在超过30℃的气温下，栾诚和另外29名志愿者穿着闷热厚重的防护服，每天挨家挨户地帮忙送物资。当时物业为了记录那段特殊的时期，拍了一些视频，播放量和点赞量都很高，没想到这给栾诚带来了“大麻烦”。部分人误解他是在作秀、蹭流量，对他造成了很大的困扰。面对谣言，栾诚没有解释和对峙，只说了一句话：“时间会证明一切。”

“很多人说我这么做是为了流量。作为直播网红，的确是靠流量吃饭，因为我想通过流量卖出更多农产品，帮助更多的农民，这是一个正能量的循环。”栾诚表示，父母从小就教育他，必须行正事走正路，汗水不会辜负努力的人。

### 热心公益资助家庭困难儿童

说到将来的规划，栾诚告诉记者，他会继续做好电商，把青岛甚至山东省的特色农产品推广出去。除了直播带货，栾诚还热心做公益。3年前，他开始资助即墨区移风店镇一名家庭困难儿童。“这个孩子和我同学在一个村，有次我去同学家，偶然看到他在河边玩，当时他一身泥巴。”栾诚动容地说，他永远不会忘记第一次见到那个孩子的情景，满身的泥垢，可怜巴巴地望着他。他当即开车去超市给孩子买了一些吃的，临走又留下2000元钱。“后来得知这个孩子家庭条件很差，没有任何收入来源，和奶奶相依为命。”从那以后，栾诚每年都会去看望这名孩子，平时也经常打电话问问孩子需要什么，连学校里每个月150元的餐费也一直是他在资助。“我希望通过自己的微薄之力，呼吁社会上更多的爱心人士关心弱势群体，传播爱的力量。”栾诚说。

7年前，栾诚得知有一对患小儿麻痹症的双胞胎女孩家境贫寒，便和几个好朋友一起建了一个“爱心一元群”，每人每天往群里存一元钱，用于资助这个家庭。后来，很多人坚持不下来，群也慢慢散了。但栾诚一直坚持去看望姐妹俩，有时也会发动身边朋友捐献爱心。

经常有农民找到栾诚，希望帮自己把农作物卖出去。遇到这种情况，栾诚分文不取，免费帮忙宣传，“只有帮助农民把产品卖出去，才是真正的助农。赠人玫瑰，手有余香，能够帮助他人渡过难关，自己也很有成就感。”