

一场争分夺秒的生死较量

京青远程会诊多学科联动 精准手术为患者击退凶险肿瘤



早报5月17日讯 左耳反复流脓流水、疼痛难忍,“幕后黑手”竟是颈静脉球瘤损害颅神经……治疗刻不容缓。危急时刻,北京大学人民医院青岛医院(青岛妇儿医院城阳院区)多学科精准联动、高效救治,联手攻难关、解难题,为患者打开了生命通道。

王女士今年40岁,一年前,她的左耳突然出现反复流脓流水、耳鸣的症状,听力也明显下降。3个月前,她的症状越来越重,耳朵疼痛难忍、张口困难、声音嘶哑。

怀着忐忑的心情,王女士来到北京大学人民医院青岛医院(青岛妇儿医院城阳院区)耳鼻咽喉头颈外科于海玲主任的门诊就诊。专家有针对性地为她进行了颞骨CT检查,对比患者既往的CT发现,耳内肿物范围扩大明显,肿物破坏范围深达颅底,情况不容乐观。

随后,北京大学人民医院耳鼻咽喉头颈外科余力生教授、夏瑞明教授、张立红教授为患者远程会诊。经过仔细阅片、反复排查,专家们考虑患者极有可能患有颈静脉球瘤,且肿瘤破坏颅底颈静



北京大学人民医院耳鼻咽喉头颈外科专家夏瑞明教授在青看诊。

脉孔区广泛,已出现颅神经损害,治疗已刻不容缓。

据介绍,颈静脉球瘤是发生于颅内深部颈静脉球窝窝部和鼓室部位的肿瘤,肿瘤解剖关系复杂,可不断扩大,侵犯和破坏周围组织,导致出现多组颅神经破坏症状(如声音嘶哑、面瘫、吞咽困难等),严重者可侵犯颅内,一旦确诊必须进行及时有效的诊疗。王女士的肿瘤情况复杂,手术风险极大,于海玲主任立即申请了多学科会诊。北京大学人民医院血管外科专家李清乐教授、北京大学

人民医院青岛医院血管外科专家孙念峰主任及其团队成员,对患者进行了详细的病史询问及影像学阅片。专家组决定术前进行脑血管造影,并根据肿瘤供血来源实施颈部血管栓塞术,减少术中出血及降低手术风险。

手术前,麻醉科梁永新主任及团队成员对患者的全身状况进行了充分评估,为手术做好了充足的准备。一场生死较量就此拉开。首先,在医学影像科的辅助下,血管外科团队为患者进行了脑血管造影+颈部血管栓塞术,阻塞肿瘤的供血血管,大大降低了手术出血风险。随后,在麻醉团队的保驾护航下,耳鼻咽喉头颈外科团队为患者进行颈静脉球肿瘤切除手术,完整保留了多组颅神经。术后,患者各项生命指标良好,无严重并发症发生。目前,恢复健康的王女士已顺利出院,对全体医护人员表达了真诚的感谢。

记者了解到,目前北京大学人民医院医疗及管理团队长期进驻北京大学人民医院青岛医院,在北京大学人民医院青岛医院(青岛妇儿医院城阳院区)开展坐诊、疑难病例讨论、科室专业调研等工作,开启了“国家队”常驻岛城的历史。2022年10月,北京大学人民医院青岛医院入选全国第四批、全省首批国家区域医疗中心建设名单,让岛城市民在家门口就能享受国家级医疗专家的优质医疗技术。(观海新闻/青岛早报记者 杨健 通讯员 毕乙贺 摄影报道)

12名患儿聚青 踏上“心”生之路

早报5月17日讯 2023年“天使之旅”青岛阜外医院先心病患儿筛查行动于17日下午在医院心脏中心门诊拉开帷幕。通过报名征集的12名孩子经过筛查和专家团队会诊评判,均符合手术治疗指征,5名患儿现场办理了入院手续,剩余符合救助条件的患儿后期将陆续接到通知,来医院手术。

“一直盼着这一天,终于有机会进行手术了。”带着7岁儿子坐了一晚上火车赶到青岛的赵女士告诉记者,儿子小时候被确诊为先心病,这几年照顾他的过程让全家人既揪心又劳累。而先心病手术费用至少需要几万元,对赵女士一家是沉重的经济负担。听说可以到青岛阜外医院参与先心病公益救助的消息后,赵女士带着孩子连夜赶往青岛。“孩子心脏室间隔缺损的情况可以通过介入治疗来解决,现在您就可以去办住院。顺利完成手术后,孩子今年一定能在家过一个健康快乐的儿童节了。”筛查结束后,医生告知赵女士孩子符合免费手术治疗的指征。

通过检查,本次爱“心”行动筛查的首批12名孩子均符合手术治疗指征,其中介入手术10人、外科手术2人。

据悉,今年的“天使之旅”青岛阜外医院先心病患儿筛查行动将持续到10月31日,符合筛查救助条件的患儿可继续报名。对符合救助条件的患儿,出院经医保报销后,中央彩票公益金予以救助,同时医院给予配套减免,实现住院手术零付费。

(观海新闻/青岛早报记者 杨健)

招商银行青岛分行 擘画高质量发展新图景

今天,招商银行青岛分行迎来23周岁生日。

2000年5月18日,招商银行落子青岛,与这座美丽的海滨城市并肩前行,共同弹奏出一曲又一曲精彩乐章。

站在新的历史节点,正青春的招商银行青岛分行将与城市一起韧性成长,在巩固零售银行、轻型银行的战略成效基础上,以打造价值银行为战略目标,实现客户、员工、股东、合作伙伴和社会的综合价值最大化,更好服务于国民经济转型升级与人民美好生活,向价值银行努力奔跑。

践行共同富裕,打造财富管理新范式

财富管理正迎来黄金发展期。不负“财富青岛”的期待,践行共同富裕,打造财富管理新范式,23岁的招商银行青岛分行正为此孜孜以求。

23年来,招商银行青岛分行立足资源禀赋、业务特色,持续发挥在零售金融和大财富管理领域深耕的优势,让更多的客户享受到招行优质的财富管理服务。积极探索覆盖广、可持续的普惠金融体系,帮助更多的人群受益。

依托总行强大的平台优势,在财富管理市场的持续发展背景下,目前青岛招行的零售业务已经形成全方位的内生能力体系,在资产配置、客户群、渠道、产品、队伍建设、IT系统、营运能力、品牌等多方面都建立了体系化优势。

为让更多客户体验到招行金葵花理财的专业化服务,一直以来,青岛招行坚持为客户进行综合化的资产配置,通过配置保险产品和权益类投资产品,在为客户个人和家庭资产免除后顾之忧的同时,帮助客户享受资本市场发展红利,为客户的财富保驾护航。近两年资本市场高速轮动,市场波动剧烈,招商银行青岛分行通过多种渠道,以专业化的陪伴,帮助客户树立确定当下配置的信心。

下一步,青岛分行将携手高校、专业机构共同制定少儿财商教育标准,让青岛不只成为财富管理的焦点,也成为少儿财商教育的高地。

“作为中国最好的私人银行和财富管理银行,青岛招行将努力做大做强‘财富管理’,为财富青岛这块‘金字招牌’贡献招行力量。”青岛招行相关负责人表示。

厚植为民情怀,抢先布局养老金融

抢先布局养老金融,招商银行有充沛的底气。

300万开户客户,这是招行在个人养老金制度落地5个月,交出的最新成绩单。这份成绩单表明,招行不仅在全市范围内实现开户数领先,其户均缴存水平也明显高于社会全量平均值,真正实现了“数量”与“质量”的双重增长。

招行从4个方面着手构建了“开户一存缴一产品购买一报税支取”的全链

条个人养老金闭环服务。而从整个系统的搭建来看,个人养老金业务延续了招行对于客户体验的极致追求——门槛极低、操作极简、效率极高。

为了解决客户购买产品的困惑,招行还在App端推出了“养老产品自由选”线上智能导购服务,与线下财富顾问形式互为辅助,为客户提供线上线下立体式养老金融咨询服务。

招行董事长缪建民在2022年业绩发布会上提到,招行之所以能够脱颖而出,不是因为跟着别人跑,而是因为总是领跑,在“无人区”跑,因此招行要坚持走差异化的道路。

从这个角度来看,无论是过去的“一卡通”“一网通”,还是后来的“金葵花”理财产品及服务体系等,招行一直走在创新的前沿,但又从未偏离发展的初衷——始终站在用户的角度,不断精进与打磨产品、服务,提升客户体验。

为城市增力,向价值银行进击

向价值银行进击,与城市一起韧性成长,这是23岁招商银行青岛分行擘画的高质量发展新图景。

向价值银行进击,招商银行青岛分行在“绿色金融”领域启航。

近日,招商银行青岛分行在青岛世博园举办ESG理念少儿绘画创作活动,邀请近30组家庭参加。

招商银行青岛分行相关负责人表示,5月18日是分行成立23周年行庆日,此次活动是行庆系列主题活动之一,有助于提升大家对ESG理念的认知,增强对企业的价值认同。未来,招商银行青岛分行将继续积极践行ESG理念,坚定金融报国、金融为民情怀,以高度的使命感和责任感,为经济社会高质量发展贡献更大力量。分行依托总行专项政策,以“双碳”目标为导向,依托地方特色产业和资源禀赋,不断推进绿色金融发展,为绿色低碳高质量发展赋能增力。

向价值银行进击,招商银行青岛分行大行普惠之道。

近日,招商银行青岛分行成功落地首笔知识产权质押贷款业务,完成招商银行青岛分行成功加入青岛市专利权质押保险贷款服务联盟后的创新型首秀。该业务产品不仅极大程度上解决了小微企业融资难、融资贵等问题,同时还助力招行在普惠金融发展之路上行稳致远。

招商银行青岛分行负责人表示,作为一家极具社会责任感的商业银行,招商银行青岛分行针对小微企业资产轻、增信手段有限等特点,不断推出知识产权质押贷、招企贷、政采贷等创新产品,持续加大普惠贷款精准投放力度,为小微企业播洒“及时雨”、铺设“成长路”,助力小微企业纾困发展。据悉,在过去的一年,招商银行青岛分行单户授信1000万元以下普惠小微贷款余额87.57亿元,较上年增长11.36亿元,增幅12.97%;普惠小微贷款客户数12616户,较上年增长2291户,增幅22.19%;普惠小微贷款平均定价4.69%,较上年下降0.28个百分点。

23年盛世风华,23年风鹏正举。招商银行青岛分行将聚焦“价值银行”战略,深化战略执行,不断提升价值创造能力,为青岛经济社会高质量发展贡献更多招行力量。

观海新闻/青岛早报记者

责编: 闵佳 美编: 王亮 审读: 侯玉娟