



夜市网红创『夜』史

「开篇语」

大地不曾沉睡过去,仿似不夜城,这里灯火通明,是谁开始第一声招呼……夜幕降临,万家灯火,夜市里的喧嚣是人间烟火的聚集。夏夜里奔波忙碌的人,汇聚成一股股城市力量,助推着城市夜经济的发展。今起早报推出“夜探·业探”系列报道,讲述那些夜幕降临后仍在为梦想拼搏的人和事。近日,早报记者探访了岛城部分夜市,给读者带来夜市网红摊主的创业故事以及地铁为夜市带来的新变化。

讲述夏夜故事 展现城市力量

揭秘网红摊主的励志创业故事
记者探访吕家庄、台东、乐客城三大夜市



吕家庄夜市里有各种小吃美食。

台东三路步行街、李村乐客城、城阳吕家庄夜市被称为青岛的三大夜市。每个夜市里都有排队的人群和忙碌的摊主,夜市里的各种“网红”也吸引着粉丝们前去打卡。入夏以来,台东三路步行街因为升级改造,人流量少了许多,但李村乐客城和城阳吕家庄夜市却异军突起,迎来了烟火气最浓的季节。汗流浹背却面带喜悦笑容的摊主,手捧冷饮、小吃穿梭在其中的顾客,加上浓郁的烧烤味,构成了最真实的生活。网络上的很多视频素材取自这里,有些是寻觅发现,有些是为自己做宣传,但每个“网红”摊主的背后都有一个励志故事。

01 “一根筋”做香肠的他 城阳吕家庄夜市

去年12月,唐健在城阳吕家庄夜市里开了摊位“堂弟兄香肠铺”,这是他的第4个铺子。近两年间,他分别在漳州二路、台东和海信广场超市开了3个铺子。今年5月,一条《岛城知名餐饮大鳄负债4600万,在城阳吕家庄摆摊儿开启逆袭之路》的视频在青岛人的朋友圈刷屏,视频是真实故事,本人出演,讲述了唐健在吕家庄夜市摆摊卖烤肠的故事。故事很有传奇色彩,也饱含着浓浓的烟火气。谁曾想到,曾创立了唐家老院子、大唐渔宴、朗园等前些年在青岛火爆餐饮场所的老板,如今却到夜市练摊卖烤肠。这是一个励志的故事,“从头再来,脚踏实地,从烟火气最浓的夜市开始。”唐健说。

“堂弟兄香肠铺”的摊位在夜市中一个很普通的位置,一个电烤炉,上面摆放着正烤得滋滋冒油的香肠,唐健用夹子来回给烤炉上的香肠翻着面,摊位上大幅的唐健代言自己香肠的海报,以及旁边一个电子屏幕上反复播放的纪录片,都吸引着来往的人驻足。不时也会有人认出唐健,惊讶于他这是在“体验生活”?唐健总是报以真诚的微笑,解释几句:“做生意投资失败了,这是从头再来。”“我做的肠你放心吃,都是麦德龙采购的猪腿肉做原料。”“吃好了再来买,也可以联系我给你寄过去。”……

唐健在自己的抖音账号“喜乐唐弟兄官方账号”里用多个视频讲述了自己的过往,投资失败欠下巨额债务后,他没有选择逃避,而是在年过半百的年纪选择了重新创业。创业之初的几年,他骑着电动车在街头卖烤肠。“多年的餐饮从业经验,也是我再创业的资金。我深深知道食品安全的重要性,所以做肠的原料我都是精挑细选,让大家吃得放心。”唐健说。经过几年的积累,“堂弟兄香肠铺”也有了一群固定的回头客。

在“网红”时代,唐健也不惜为自己“代言”,他摸索着开启了自己的网络账号,开始直播卖货,如今他抖音账号已经有40多万粉丝。“每天在摊位前忙碌的时候,打开直播和来自天南地北的朋友聊着天,忘记了疲劳,还能卖货,最多一次直播营业额到了17万元。”唐健说,“目前我正在搭建自己的团队。搭建起团队,就离成功再进一步。”

“我在抖音中就免费教学做香肠,希望初创业的人不要一下子开高端店面,要从成本和门槛相对较基础的夜市慢慢做起,这样就算亏也不至于到负债累累的地步。”唐健告诉记者,正巧他15年前唐家老院子的一名厨师在吕家庄夜市上有个摊位,于是就和他这名厨师合作,把第四家店铺开了在吕家庄夜市。

唐健告诉记者,吕家庄夜市属于比较火爆的地方,目前每天晚上5个小时平均能卖大约3000根烤肠,而周末和节假日一般能卖到5000多根。

夜体验

吕家庄夜市这两年在青岛一直是以“网红”夜市的形象存在。经过多次升级,吕家庄夜市目前已有700多个摊位,涵盖了来自全国各地的小吃美食、特色产品、首饰玩具、服装鞋帽等。记者探访发现,吕家庄夜市中一排300米长的固定门面中,就有12家饮品店,汇聚了多个知名品牌,每家饮品店都有排队的人,“基本每个晚上都要卖出3000—5000杯饮品,在夏天要想逛完整个吕家庄夜市,两杯冷饮打不住。”一家饮品店的工作人员说。

也许是基因里自带“网红”属性,位于城阳北曲商圈的吕家庄夜市看起来是那么鲜活、热闹。在夜市管理方面,吕家庄社区也不断提升服务水平,商户遇到任何困难,都可以在微信群里直接反映,每天晚上,夜市管理巡逻队成员和社区两委成员同步值班巡视,及时了解商户需求,随时发现问题的问题。据官方数据,吕家庄夜市日均客流量有3.2万人次。



唐弟兄香肠铺。

刘宇(右二)给顾客介绍产品。

于亚昊(右)和董悦欣在直播。

02 海归青年的“宠物零食” 台东夜市

夜幕降临之时,尽管青岛台东步行街改造如火如荼进行中,但顾客们的热情仍然不减。在车前盖上摆小摊,挂起一块招牌,搭配上小夜灯,还有一只叫芋头“摆烂猫”,后备箱里装满了货物,一个氛围感十足的移动小店就此开张。摊主刘宇是一名1998年出生的创业者,在夜市里经营着一家名为“自制宠物零食”的摊位。

刘宇在2021年年末留学归来,他在几年前就跟朋友们一起开了一家宠物店,随着规模的不断扩大,逐渐转型为宠物医院。在自己熟悉的领域,利用手里资源,他来到台东“练摊”。用刘宇的话说,夜市也是另一种生活方式。

“家里养的是猫猫还是狗狗?”“最近天气热,可以试试这个产品,能够去火……”刘宇在摊位前耐心地讲解着每一样宠物零食,跟他一起摆摊

的还有宠物医院的一名医生。“最开始我们考虑到顾客会问一些比较专业的问题,如果解答不上来,怕引起误导,所有每次都是带着一名专业的宠物医生一起出摊。”刘宇笑着说。“第一天来摆摊的时候,我们把小夜灯亮起来,毯子铺上,准备的宠物零食还没摆放完,周围就已经聚集了不少人,原本想要摆到晚上10点,但由于太火爆,两三个小时就抢购完了。”刘宇对于第一天的摆摊经历还记忆犹新,在那之后他每次都要准备满满一后备箱的产品,现在他基本每天都会出摊。刘宇发现现在年轻人喂养宠物的越来越多,这些“练摊”经验也为他的宠物医院未来的规划提出了不少建设性意见。

“我们宠物零食成本一般都比较低,加上我们在这里卖的价格基本是同行业价格的50%—70%,每天营业额在1000元左右。”刘宇说。

孩子过来逛逛,感觉很舒服。”

除了美食之外,这里还聚集着服装首饰、日用百货等摊位,让人目不暇接。在一个卖手机壳、充电线的摊位,老板沈女士正在招呼着客人,她告诉记者,“现在台东步行街正在升级改造,未来肯定会更好更漂亮,也会吸引更多人来逛台东,期待能给我们这些小摊带来更多的生意。”

台东正在经历着大范围的改造,相信随着改造的完成,台东步行街将会焕然一新,以全新的面貌、更好的服务迎接更多市民、游客的到来,成为青岛更亮眼的一张名片。

夜体验

03 师姐师妹的街头泡面 李村乐客城夜市

说起近期青岛的夜市网红,许多人第一时间会想到那一碗热气腾腾的街头泡面。头顶是繁星点点,路灯下照出人长长的影子,坐在小桌边的马扎上,手里的泡面冒着香喷喷的热气,周围人吸溜吸溜的吃面声更让人食指大动。一口热面下肚,胃和心灵都是服服帖帖,更不用说还有两三个好友伴于身边,哪怕小摊火到没座位只能站着、蹲着。在青岛首家街头泡面的经营者于亚昊和董悦欣眼中,她们的小摊是用美食治愈一切的存在。

1995年出生的于亚昊和1998年出生的董悦欣毕业于同一所高校,今年春天,于亚昊有了做一个街头泡面小摊的想法,便拉着师妹董悦欣一起行动起来。“当时是觉得晚上的时间很空闲,想自主创业做点小生意,锻炼锻炼自己。我本身就很爱逛夜市,发现像是臭豆腐、鸭肠、烤鱿鱼、烤面筋等小吃摊几步就是一个,已经很饱和了,但是那种汤汤水水的小吃还比较少。我一下子就想到了一个专门直播吃泡面的吃播,那为什么不能把泡面也带到夜市上来呢?”于亚昊和平日里关系很好的师妹董悦欣合计着,泡面价格透明,成本可控,而且水煮即可,烹饪步骤简单。现在市面上的泡面种类繁多,足以迎合大多数人的口味。两人说干就干,张罗着买起小锅、小炉子、开水桶、小碗等用具,并在4月27日第一次出摊了。

“我们是青岛首家街头泡面的实践者,第一天出摊的情况其实比较惨淡,一共就卖出两单。”于亚昊笑道,“后来,青岛刚好有个音乐节举行,我们进入场内做配套餐饮,生意逐渐好了起来。我们两个人都很喜欢刷抖音,就想着不如一边出摊一边直播吧,

可以分享分享创业日常,也有个说话的地方,没想到逐渐火了起来,拥有了固定的粉丝,每天在直播间与我们聊天互动,也会迫使我们出摊的脚步赶来吃面。”董悦欣向记者展示了她们的抖音账号“董董”,“像今天卖出的第一单就是老顾客来消费的,是一个可爱的女学生,下午5点就在粉丝群里说想要吃溏心卤蛋,来了直接目标明确要安城汤面加卤蛋。”

“其实‘练摊儿’确实挺辛苦的,一站就是一晚上,尤其现在到了夏天,站在锅边5分钟就出了一身汗。出摊前两个小时就要做准备,烧好热水装进桶里,把冰块取出来放进箱子,将各种食材、方便面以及桌子、凳子、盘子等装车。”董悦欣说,在出摊过程中也发生了许多温暖人心的故事。“刚开始摆摊那阵儿,有天晚上生意不好,直播间的一名大哥为了鼓励我们,专门打车从很远的地方过来点了一碗面吃。而且当时因为刚起步,还没有把东西置办全,没有凳子,大哥就蹲着把面吃完,当时真是把我们感动哭了。这名大哥给了我们莫大的鼓舞,也成为了我们的终身‘买单’顾客。”董悦欣笑道,“有名唱歌特别好的女粉丝连续几天来我们摊上驻场,用天籁般的嗓音帮我们吸引客人,这些都是我们两个心中珍藏的温暖。”

董悦欣告诉记者,创新脚步,她们不会停下,“我们在生活中都是消费者,当然了解那种喜欢新鲜的心理,也只有不断创新,我们才能比别人更快一步。”所以业余时间,除了研究市面上新出的各种口味的方便面,两人还关注着各种小吃和饮品制作,希望时不时能带给顾客惊喜。

“我们两个非常喜欢现在的生活,喜欢夜市文化,这样的人间烟火气里,感受到的是生活最真实的温度。”于亚昊说。

口出来即是夜市,大家坐到最钟爱的小摊前,卸去一天的疲惫,大快朵颐中享受难得的自由烂漫;更有随处可见的小情愫,平易近人的价格能让两人分享多种美食,互相投喂间皆是人间喜乐。

“夜市为1000多人提供了就业机会,也拉动了李沧商圈的经济发展,在街道、相关单位和乐客城的支持下,年轻的夜市会继续‘茁壮成长’。”在这片弥漫着食物香气的天地里,更有许多感动时刻在发生。“有七八家摊位其实是残疾人在经营,我们给予了非常多的扶持政策,让他们得以谋生,也找到自己的价值。每次路过,看到他们笑得无比灿烂,我们也很欣慰。”关顺明说。