90后手艺人带宝妈“拼”出“薪”生活

把指尖技艺变成“指尖经济” 中韩街道拼布课堂打开社区妇女就业新路

日前，在中韩街道新卓路社区活动室里，十多位女性围坐桌前，手中针线穿梭于碎布之间，不时低声交流配色心得。站在讲台上的是卢静，一位从银行职员转型为拼布手艺人的90后，也是将社区妇女群体带上计件增收之路的带头人。从爱好到事业，再到带着邻里姐妹“拼”出工资，卢静把拼布课堂搬进社区，从零基础公益授课起步，将手工爱好转化为居民增收渠道，让居民在家门口学到手艺，实现顾家、增收两不误，其背后是中韩街道以组织力量推动文化“两创”落地生根的生动实践。



在中韩街道新卓路社区的活动室，社区居民正在拼布。右二为卢静。中韩街道供图

从“免费教”到“带着干”

卢静与拼布的缘分始于大学时期。读书期间，一次偶然机会，她接触到拼布手工，跟随专业老师系统学习。这份兴趣慢慢沉淀为长久热爱。毕业后，卢静进入银行工作，但对手工拼布的喜爱始终没有放下。2020年，朋友一句话点醒了她：“你喜欢，做得又好，为什么不靠这个营生？”工作室就此开张，招生、授课、接定制，三十平方米的空间被各色布料填满。

2025年，中韩街道新卓路社区党委找到了卢静。“卓路芳华吧”女性赋能平台正在寻找能人达人，希望把非遗手艺带到居民身边，双方一拍即合，社区拼布特色公益课随即开课。每周二、周五晚上集中授课，连续三四个月，惠及居民四五百人次。学员中多为宝妈，基础参差不齐，绝大多数是零基础入门。“刚开始就是学习基础针法，很多人连直线都缝不直。”卢静回忆道。

但卢静的手艺传授有一套章法。她把具体步骤详细拆解后分步教学，从最基础的平针、回针教起，简单易懂，零基础的学员也能跟得上。她还常常把材料包送到学员家中，利用晚间和周末时间一对一辅导。几个月下来，一批“种子选手”浮出水面。卢静根据技艺水平筛选出10人，从今年6月起给她们布置任务，社区课堂由此从“学着玩”转向“带着干”。

巧手拼出“薪”生活

拼布工序繁琐，从画图纸到配色、剪裁、缝合、成品组装，全套流程都由卢静主导完成。学员们只负责其中最基础的环节——给玩偶做头、缝身子，有一定手工底子的可以做些简单的纯色饰品。做好后交回卢静手中，她再进行深加工和品质把控，成品送往青岛银鱼巷等网红打卡地的商铺代售。

“银鱼巷那一片，手作、古着、独立设计的东西卖得不错，客流对这类东西接受度高。”卢静选中这里作为首批销售渠道，成品售出后按比例把收益分给参与制作的居民，计件核算。

今年8月，第一次“工资”发到了学员手上，平均每人200元左右。“刚开始抱着玩的心态来学的，现在发现竟然还能挣钱，虽然不多，但交话费足够了。”学员王贝贝说，“有时候还会把材料拿回家加工，一边陪孩子写作业，一边做手工。”卢静说：“这只是一个开始，随着大家熟练程度提高，收入也会上升。”近日，不少居民又拿到了收入，有的居民通过拼布制作拿到了1500元，让更多姐妹看到了“指尖技艺”向“指尖经济”转化的实实在在的可能。

她要带更多人“拼”出去

第一次发工资的喜悦还没过去，卢静已经在盘算下一步。眼下销路单一，主要靠本土线下网红店，旅游淡旺季的影响很明显。旺季过去后，出货量明显回落，她心里清楚，“不能把鸡蛋放在一个篮子里”。

拓展销路的方向有两个。线下，她计划带着大家的作品去北京新桥市集这类成熟的手工市集试试水，再联系杭州等地的热门场子。线上，她准备开直播，从学员里挑合适的人一起出镜，“自己播，省去线下店铺分成，学员拿到的会更多”。她还有更长远的打算：动员身边会钩针的亲属朋友加入进来，教更多人上手，把品类从拼布扩展到钩针饰品，让有活干的人更多，出货量也更大。

一根针线，串联起兴趣、课堂与增收希望。社区也在同步发力。2025年3月8日，“卓路芳华吧”品牌正式成立，定位就是为辖区女性搭建成长和赋能的平台，推动女性从“被动服务”向“主动参与”转变。拼布课堂正是这个平台上跑出来的第一个“从学到赚”的完整案例。记者从新卓路社区了解到，社区准备打造专门的拼布工作坊，待新的社区党群服务中心启用后，场地更宽敞，可以容纳更多人同时学习、制作。届时，更多的手工达人将加入创收队伍。

指尖技艺激活文化“两创”

一块碎布可能本身并不值钱，但经过一双手的缝制、一群人的传递，它就成了有温度的商品，也成了一个宝妈口袋里的话费、一袋菜钱、一份“我也能挣钱”的底气。卢静和新卓路社区正在做的，是把“指尖技艺”一点点变成“指尖经济”。

拼布课堂是中韩街道组织力量推动文化“两创”在基层落地的一个缩影。文化“两创”，即中华优秀传统文化的创造性转化、创新性发展。拼布作为传统手工技艺，承载着勤俭持家、物尽其用的生活智慧。而中韩街道将其引入社区、对接市场，让老手艺长出新枝芽，让碎布头拼出新产业，正是“创造性转化”的鲜活注脚。从公益课堂开课，到“卓路芳华吧”平台搭建，再到计件增收机制的建立，街道和社区党委扮演的是“搭台者”和“链接者”的角色，把能人达人找出来，把居民需求聚起来，把市场渠道接起来，让文化传承与民生增收在同一条针线上交汇。

如今，这条增收路的方向已经踩实了。中韩街道将继续以组织建设为牵引，把“卓路芳华吧”这类平台做深做实，让更多像卢静这样的手艺带头人涌现出来，让文化“两创”在社区治理和民生改善中持续释放温暖而坚实的力量。一针一线，拼出的是姐妹们的增收路，也是传统文化在基层创造性转化、创新性发展的宽广道路。

青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 陈小川

放下方向盘 到田间挥锄收红薯

真情巴士志愿者结对帮扶困难老人 下地收获赶集义卖温暖人心

本报11月4日讯 近日，在西海岸新区黄河路批发市场大集上，几位身着公交制服的真情巴士公交驾驶员支起摊位，叫卖着刚从地里刨出来的红薯。每年秋收时节，他们都会出现在西海岸田间地头，帮结对帮扶的老人采收农产品，完成秋收工作。

西海岸新区红石崖街道龙泉王家村的王云元老人，是真情巴士“守初心担使命”党员志愿团队的老熟人。老人身患疾病，老伴行动不便，两人都需要人照料。家中独子既要照料老人又要兼顾农活，5亩地的活常常让他分身乏术。3年前，志愿者高华了解到老人一家的困境，便和团队一起与他们结成了帮扶对子。除了定期往返60公里上门探望、帮老人代买药品，他们还会帮着干地里农活，减轻家庭负担。

今年又到红薯收获季节，志愿者们利用休息时间，再次来到王云元老人的田里，挥锄刨土、捡拾装桶、搬运装车，有条不紊地抢收红薯。采收完成后，志愿者们又将收获的红薯带到黄河路批发市场大集，搞起了红薯爱心盲盒义卖活动。市民购买红薯即可参与抽奖游戏，奖品包含农家大南瓜，还有印着红薯挑选、储存、烹饪技巧的便民卡片。不少市民驻足选购，一上午就卖出500斤红薯。真情巴士职工认购了剩余2500斤，累计为老人增收3000多元。



公交志愿者帮王云元大爷一家收红薯。真情巴士供图

同样一份温暖的守护，也在西海岸新区王台街道大袁家沟村上演。10年间，“微笑”志愿团队志愿者们持续结对帮扶空巢老人薛彩芹，时常上门清扫院落、爱心义剪、陪伴闲谈，把日常照料落到细微之处。今年红薯成熟，老人摔伤未愈，身体不便下地劳作，志愿者田振强等人抽空来到田间，帮老人把地里的红薯全部采收妥当。看着志愿者们辛苦收回来的红薯，老人紧紧拉着志愿者的手，不停道谢：“真是太谢谢你们了！没有你们的帮忙，我真不知道该怎么办了。”

两桩秋收暖事，只是真情巴士“田密乡伴”助农志愿服务项目的一个生动缩影。自2015年项目启动以来，真情巴士把暖心服务从公交车厢延伸到田间地头，构建起涵盖交通助农、务农惠农、消费兴农、情感暖农的“四位一体”服务体系。截至目前，项目已累计服务老年农户出行超14万人次，助销各类农产品8.5万斤，为农户直接增收近21万元。

车轮穿行乡野，善意扎根泥土。公交驾驶员手握方向盘服务市民出行。走出车厢化身志愿者，扎根乡村贴心帮扶老人。一桩桩平凡善举，一次次长久坚守，让流动的公交，成为西海岸乡间温暖守护老人的民生风景线。**（青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 陈小川）**