



种下白芍黄精 千亩林地“再生金”

胶州市赵向阳带领园林苗木企业转型中草药种植 总面积已达1650亩

60岁的赵向阳是青岛胶州市花木协会会长、青岛鲁明种苗有限公司总经理,三十多年来扎根胶州,亲历并见证了园林绿化行业的风云变迁。面对行业调整和苗木滞销的困境,他积极寻求转型新路,带头推动林下白芍、黄精等中草药种植,总面积已达1650亩,并同步发展中药材深加工,企业展现出蓬勃的新活力。近日,记者专访赵向阳,倾听他带领协会成员转型创新的生动故事。

园林行业做得“风生水起”

记者来到位于胶西街道吕家大村的林下中药材种植示范基地时看到,园区内树木整齐排列,赵向阳正在园区里与前来考察中药材项目的客户交流,见到记者到访,他热情地与记者攀谈起来。

“我来胶州已经三十多年了,一开始是销售草坪种子的,那时候市场行情特别好,事业越干越大。”赵向阳回忆道。1991年,大学毕业的他来到胶州,与这片土地结下不解之缘。1995年,他创办了青岛鲁明种苗有限公司,恰逢国内对优质草坪种子需求旺盛,且多依赖进口。凭借敏锐的市场洞察力,他积极拓展种子进口和销售渠道,快速抢占市场份额。

随着房地产行业繁荣和市政建设力度不断加大,园林绿化行业迎来了黄金发展期。赵向阳带领公司承接各类地产、景观和市政绿化项目,使公司业务实现稳步成长。苗圃面积由最初的30亩逐步扩展到700多亩,建立起规模化、专业化的苗木培育基地;园林苗木销售业绩持续攀升,绿化工程的承接能力和施工质量也显著提升,公司综合实力不断增强,逐渐成长为区域内具有较大影响力的园林苗木企业。



赵向阳展示种植的白芍。

成立花木协会抱团取暖

市场的晴雨变幻莫测。2020年以来,受到多重因素的影响,整个园林绿化行业步入了前所未有的“寒冬期”。面对行业困境,赵向阳没有退缩,而是主动担当、积极谋变。2020年,他牵头成立了胶州市花木协会,整合各方资源,建立信息共享与交流的平台,带动同行们共同寻找出路。“无论外部环境如何变化,只要大家团结一致,就能抱团取暖,寻求突破。”赵向阳说,在协会的组织和推动下,行业内部相互支持。大家分享市场信息、探讨转型方向,互助共进,逐步增强了抵御风险的能力。

为了稳定局面、开辟新路,赵向阳和协会成员迅速行动,积极寻求破局之

道。他们认识到,尽管苗木滞销,但行业最充足的资源就是土地——广阔的林地仍然蕴含着巨大的商机。既然苗木当前难以实现效益,不如利用林下空间,探索新的发展路径。经过多方调研、专家咨询和集体研讨,“林下中草药种植”这一创新思路逐渐明朗起来,为大家打开了走出困境的新方向。

转型林下经济效益可观

“在确立了向‘林下中草药种植’转型的目标后,我和协会成员坚持以实地调研为基础进行科学决策。”赵向阳说,2024年上半年,他带领协会班子成员走南闯北,先后前往亳州、菏泽、济南和昌邑等地进行深入考察,向行业专家、科研团队和先进企业虚心学习,认真听

取他们对中草药种植模式的介绍和发展建议。大家不仅详细考察了不同地区的土壤环境、品种选择和管理方法,还对产业链、市场行情进行了全面分析和比对。结合实际情况和调研成果,他和协会成员经过反复论证,最终确定白芍和鸡头黄精作为林下种植的主要品种。

为了赶上2024年秋季的中草药种植黄金期,赵向阳率先在自家苗圃启动了结构调整。他大胆采取“隔一行去一行”的苗木疏伐措施,主动清除市场价格较低的苗木,为即将种植的中草药腾出宝贵的生长空间。虽然看到多年辛苦培育的苗木被移除,内心难免有些不舍,但赵向阳深知,在行业转型的关键时刻,“不断臂求生,就无法迎来新生”。他果断做出取舍,只为企业能够顺利跨出转型的第一步。随后,公司又投入资金购置翻地机、种植机等设备,组织工人对土地进行全面整治。经过前期细致调整和周密准备,秋季时节顺利完成了芍药和黄精的引种工作。

黄精和白芍的生长周期一般为4至6年,第三年起根据市场行情就可以陆续收获。目前,公司已经与菏泽、亳州等地的药企达成了收购意向。“以白芍为例,通常每亩可种植5000株,到第四年以后,每株产量可达一公斤左右。按照当前收购价12元/公斤计算,亩均收益可达到六万元以上,扣除人工、土地租赁和水电等成本,每亩纯利润累计可以达到三万元以上。”赵向阳说,白芍不仅具有药用价值,其花期时节还可以作为观赏花卉,与文旅项目结合开发,增添更多经济效益。

青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 马丙政 摄影报道



扫码看视频

一口鲜掉眉毛 一棚“金菌”增收

莱西市夏格庄“夏小肚”羊肚菌产业铺就致富路

本报2月4日讯 走进莱西市夏格庄镇“夏小肚”羊肚菌产业基地的大棚,一个个水灵饱满的羊肚菌破土而出,菌盖纹理清晰、肉质肥厚,透着原生态的鲜香。临近春节,这片依托衔接资金建成的产业基地迎来采摘旺季,处处是丰收的忙碌景象。目前,基地已建成标准化种植大棚37座,带动周边种植面积达500余亩,年总产值突破3000万元,为村集体增收550余万元,为乡村发展注入强劲动能。立足镇域资源禀赋,莱西市夏格庄镇锚定特色农业发展方向,以“夏小肚”羊肚菌为核心抓手,在夏格庄村打造特色产业基地,通过攻坚技术壁垒、构建多维产销网络、强化政策保障支撑,构建起“育、种、管、收、储、运、销”全链条发展模式,既实现村集体经济跨越式增长,更带动周边群众增收致富,为乡村产业振兴赋能添力。

规模发展实现三级跳

针对羊肚菌“南菌北种”的技术难题,夏格庄镇创新探索暖棚、冷棚及林下套种等高效种植模式,成功突破地域限制,为产业规模化发展筑牢根基。三年间,该镇持续加大投入,实现从“零的



羊肚菌当下进入收获季。

突破”到“规模引领”的跨越:2023年投资300万元新建11个大棚,当年羊肚菌

及轮作作物综合增收143万元,村集体增收50万元;2024年再投160万元增建4座大棚,村集体收入跃升至150万元,辐射带动周边19个村增收650万元;2025年整合资金2400万元,新增21座大棚并配套生产车间、保鲜库及接种、灭菌等专业设备,推动产业从“原料输出型”向“标准引领型”转型。

依托核心种植产业,该镇进一步延伸产业链,发展菌种销售、菌类加工等关联产业,形成“种植+加工+销售”一体化格局;同时采用“主产+轮作”模式,在羊肚菌生长间歇种植西红柿、甜玉米等作物,实现土地效益最大化。

产销畅通拓宽致富路

为破解羊肚菌销路难题,夏格庄镇坚持“内外联动、双线发力”,构建多渠道、广覆盖的销售网络,确保产品“产得出、卖得好、销得远”。线上,依托“夏农惠”直播间搭建电商平台,通过直播带货、短视频推广,直观展示羊肚菌原生态种植环境与优质品质,打通田间到餐桌的“云端通道”;线下,深耕本地市场,与莱西北利群、莱西有利旗舰店等商超建立长期合作,通过专柜展销、社区团购满

足周边消费需求,销售范围覆盖青岛、烟台、威海、潍坊等城市圈,同时积极拓展外贸市场,推动“夏小肚”羊肚菌走出国门,提升品牌影响力与市场占有率。

筑牢产业发展安全网

夏格庄镇政府将羊肚菌产业作为乡村振兴重点抓手,精准发力强化保障。针对羊肚菌种植易受自然灾害、病虫害影响的痛点,镇政府联合保险公司推出羊肚菌专属保险,每亩保费490元,最高可提供7000元风险保障,覆盖播种至采收全生长周期,涵盖暴雨、内涝等自然灾害及病虫草害等意外,有效降低种植户试错成本。同时,统筹推进保鲜库、生产车间等基础设施建设,配齐专业设备,破解保鲜、储存难题,延长产业链、提升产品附加值,为产业高质量发展保驾护航。(青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 高静文 摄影报道)



扫码观看视频