



种下白芍黄精 千亩林地“再生金”

胶州市赵向阳带领园林苗木企业转型中草药种植 总面积已达1650亩

60岁的赵向阳是青岛胶州市花木协会会长、青岛鲁明种苗有限公司总经理，三十年来扎根胶州，亲历并见证了园林绿化行业的风云变迁。面对行业调整和苗木滞销的困境，他积极寻求转型新路，带头推动林下白芍、黄精等中草药种植，总面积已达1650亩，并同步发展中药材深加工，企业展现出蓬勃的新活力。近日，记者专访赵向阳，倾听他带领协会成员转型创新的生动故事。

园林行业做得“风生水起”

记者来到位于胶西街道吕家大村的林下中药材种植示范基地时看到，园区内树木整齐排列，赵向阳正在园区里与前来考察中药材项目的客户交流，见到记者到访，他热情地与记者攀谈起来。

“我来胶州已经三十多年了，一开始是销售草坪种子的，那时候市场行情特别好，事业越干越大。”赵向阳回忆道。1991年，大学毕业的他来到胶州，与这片土地结下不解之缘。1995年，他创办了青岛鲁明种苗有限公司，恰逢国内对优质草坪种子需求旺盛，且多依赖进口。凭借敏锐的市场洞察力，他积极拓展种子进口和销售渠道，快速抢占市场份额。

随着房地产行业繁荣和市政建设力度不断加大，园林绿化行业迎来了黄金发展期。赵向阳带领公司承接各类地产、景观和市政绿化项目，使公司业务实现稳步成长。苗圃面积由最初的30亩逐步扩展到700多亩，建立起规模化、专业化的苗木培育基地；园林苗木销售业绩持续攀升，绿化工程的承接能力和施工质量也显著提升，公司综合实力不断增强，逐渐成长为区域内具有较大影响力的园林苗木企业。

成立花木协会抱团取暖

市场的晴雨变幻莫测。2020年以后，受到多重因素的影响，整个园林绿化行业步入了前所未有的“寒冬期”。面对行业困境，赵向阳没有退缩，而是主动担当、积极谋变。2020年，他牵头成立了胶州市花木协会，整合各方资源，建立信息共享与交流的平台，带动同行们共同寻找出路。“无论外部环境如何变化，只要大家团结一致，就能抱团取暖，寻求突破。”赵向阳说，在协会的组织和推动下，行业内部相互支持。大家分享市场信息、探讨转型方向，互助共进，逐步增强了抵御风险的能力。

为了稳定局面、开辟新路，赵向阳和协会成员迅速行动，积极寻求破局之

道。他们认识到，尽管苗木滞销，但行业最充足的资源就是土地——广阔的林地仍然蕴含着巨大的商机。既然苗木当前难以实现效益，不如利用林下空间，探索新的发展路径。经过多方调研、专家咨询和集体研讨，“林下中草药种植”这一创新思路逐渐明朗起来，为大家打开了走出困境的新方向。

转型林下经济效益可观

“在确立了向‘林下中草药种植’转型的目标后，我和协会成员坚持以实地调研为基础进行科学决策。”赵向阳说，2024年上半年，他带领协会班子成员走南闯北，先后前往亳州、菏泽、济南和昌邑等地进行深入考察，向行业专家、科研团队和先进企业虚心学习，认真听

取他们对中草药种植模式的介绍和发展建议。大家不仅详细考察了不同地区的土壤环境、品种选择和管理方法，还对产业链、市场行情进行了全面分析和比对。结合实际情况和调研成果，他和协会成员经过反复论证，最终确定白芍和鸡头黄精作为林下种植的主要品种。

为了赶上2024年秋季的中草药种植黄金期，赵向阳率先在自家苗圃启动了结构调整。他大胆采取“隔一行去一行”的苗木疏伐措施，主动清除市场价值较低的苗木，为即将种植的中草药腾出宝贵的生长空间。虽然看到多年辛苦培育的苗木被移除，内心难免有些不舍，但赵向阳深知，在行业转型的关键时刻，“不断臂求生，就无法迎来新生”。他果断做出取舍，只为企业能够顺利跨出转型的第一步。随后，公司又投入资金购置翻地机、种植机等设备，组织工人对土地进行全面整治。经过前期细致调整和周密准备，秋季时节顺利完成了芍药和黄精的引种工作。

黄精和白芍的生长周期一般为4至6年，第三年起根据市场行情就可以陆续收获。目前，公司已经与菏泽、亳州等地的药企达成了收购意向。“以白芍为例，通常每亩可种植5000株，到第四年以后，每株产量可达一公斤左右。按照当前收购价12元/公斤计算，亩均收益可达六万元以上，扣除人工、土地租赁和水电等成本，每亩净利润累计可以达到三万元以上。”赵向阳说，白芍不仅具有药用价值，其花期时节还可以作为观赏花卉，与文旅项目结合开发，增添更多经济效益。



扫码看视频

一口鲜掉眉毛 一棚“金菌”增收

莱西市夏格庄“夏小肚”羊肚菌产业铺就致富路 为村集体增收550余万元

本报2月4日讯 走进莱西市夏格庄镇“夏小肚”羊肚菌产业基地的大棚，一个个水灵饱满的羊肚菌破土而出，菌盖纹理清晰、肉质肥厚，透着原生态的鲜香。临近春节，这片依托衔接资金建成的产业基地迎来采摘旺季，处处是丰收的忙碌景象。目前，基地已建成标准化种植大棚37座，带动周边种植面积达500余亩，年总产值突破3000万元，为村集体增收550余万元，为乡村发展注入强劲动能。立足镇域资源禀赋，莱西市夏格庄镇锚定特色农业发展方向，以“夏小肚”羊肚菌为核心抓手，在西夏格庄村打造特色产业基地，通过攻坚技术壁垒、构建多维产销网络、强化政策保障支撑，构建起“育、种、管、收、储、运、销”全链条发展模式，既实现村集体经济跨越式增长，更带动周边群众增收致富，为乡村产业振兴赋能添力。

规模发展实现三级跳

针对羊肚菌“南菌北种”的技术难题，夏格庄镇创新探索暖棚、冷棚及林下套种等高效种植模式，成功突破地域限制，为产业规模化发展筑牢根基。三年间，该镇持续加大投入，实现从“零的



羊肚菌当下进入收获季。

突破”到“规模引领”的跨越：2023年投资300万元新建11个大棚，当年羊肚菌

及轮作作物综合增收143万元，村集体增收50万元；2024年再投160万元增建4座大棚，村集体收入跃升至150万元，辐射带动周边19个村增收650万元；2025年整合资金2400万元，新增21座大棚并配套生产车间、保鲜库及接种、灭菌等专业设备，推动产业从“原料输出型”向“标准引领型”转型。

依托核心种植产业，该镇进一步延伸产业链，发展菌种销售、菌类加工等关联产业，形成“种植+加工+销售”一体化格局；同时采用“主产+轮作”模式，在羊肚菌生长间歇种植西红柿、甜玉米等作物，实现土地效益最大化。

产销畅通拓宽致富路

为破解羊肚菌销路难题，夏格庄镇坚持“内外联动、双线发力”，构建多渠道、广覆盖的销售网络，确保产品“产得出、卖得好、销得远”。线上，依托“夏农惠”直播间搭建电商平台，通过直播带货、短视频推广，直观展示羊肚菌原生态种植环境与优质品质，打通田间到餐桌的“云端通道”；线下，深耕本地市场，与莱西北利群、莱西有利旗舰店等商超建立长期合作，通过专柜展销、社区团购满

足周边消费需求，销售范围覆盖青岛、烟台、威海、潍坊等城市圈，同时积极拓展外贸市场，推动“夏小肚”羊肚菌走向国门，提升品牌影响力与市场占有率。

筑牢产业发展安全网

夏格庄镇政府将羊肚菌产业作为乡村振兴重点抓手，精准发力强化保障。针对羊肚菌种植易受自然灾害、病虫害影响的痛点，镇政府联合保险公司推出羊肚菌专属保险，每亩保费490元，最高可提供7000元风险保障，覆盖播种至采收全生长周期，涵盖暴雨、内涝等自然灾害及病虫害等意外，有效降低种植户试错成本。同时，统筹推进保鲜库、生产车间等基础设施建设，配备专业设备，破解保鲜、储存难题，延长产业链，提升产品附加值，为产业高质量发展保驾护航。（青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 高静文 摄影报道）



扫码观看视频