

# “世界上只要种土豆的地方就有洪珠发明的土豆机”

吴洪珠研发农机要卖到全世界 目前已畅销70多个国家和地区

在哈萨克斯坦阿拉木图，当地农户只让使用“洪珠”品牌收获机的合作社入场作业；俄罗斯农业部的采购清单上，洪珠农机赫然排在前列……

“世界上只要种土豆的地方，就有我们发明的土豆机。”这是青岛洪珠农业机械有限公司(以下简称洪珠农机)总经理吴洪珠经常挂在嘴边的一句话。经过多年努力，57岁的吴洪珠带领企业先后发明了马铃薯播种机、马铃薯培土机、马铃薯杀秧机、马铃薯收获机四大系列100多个机型，获得专利授权120余项，顺利通过国家支持推广的农业机械产品目录，使全国近1亿马铃薯种植户真正实现了马铃薯生产全程机械化，并远销俄罗斯、美国和加拿大等70多个国家和地区，年销售额超2亿元。

## 成功发明马铃薯收获机械

记者来到位于胶州市胶莱街道驻地的洪珠农机厂区看到，一台台崭新的农机整齐地摆放着，工人们正在车间的生产线上忙碌着。吴洪珠的办公桌也搬到了车间内。

“我年轻时就喜欢钻研机器，对机器有设计缺憾的地方自己动手改进。从第一代产品到现在的第二十六代产品，见证了我们企业的发展历程。”在农机展示区，吴洪珠指着一台台更新换代的农机，和青岛晚报全媒体记者攀谈起来。

“我初中毕业后，先是学习了一年的木匠，觉得没什么发展前途，在家里的支持下，四处借钱购买了一辆四轮拖拉机，搞起了货物运输。”吴洪珠告诉记者，1978年，他开始用拖拉机帮客户运输水泥，由于人很勤快，收入非常可观。农忙期间，他又购买了小麦联合收割机、玉米收割机、小麦播种机等。而爱钻研的他对这些机器很感兴趣，遇到机器故障自己拆开修理。

1998年，吴洪珠目睹着乡亲们在马铃薯采收中饱受艰辛，十个人整日劳作却仅能收获一亩地，落后的生产方式让“金豆豆”成了“愁疙瘩”。到1999年，吴洪珠开始着手研究他的第一台土豆收获机，家里的5间房就是他的厂房。靠着对机械的热爱和坚持不懈的钻研，经过一年多的反复试验，吴洪珠发明了第一台土豆收获机。然而，机器下地不到10分钟就因效果不佳被村民轰了出来。他没有气馁，回到家里查阅资料，参考其他机器设备原理，经常在铁疙瘩里一研究半天，半夜冒出灵感就爬起来试验。

## 设计存缺憾致负债200万元

2001年，吴洪珠的第三代土豆收获机诞生了，他吸取了上次的教训，跑到岳父家里给那里的乡亲们免费收土豆，这样的话即使失败，本村人也不知道。经过反复试验，机器取得了成功，不丢土豆，也不误伤土豆，村民们啧啧称赞。

之后，吴洪珠申请了专利，开始批量生产，并且将自己的名字注册为收获机的商标，开始到处打广告外销。有了广告支持，机器销量非常好，一个月就销售了三百多台，也让吴洪珠赚了个盆满钵满。

可就在吴洪珠陶醉在胜利的喜悦中，踌躇满志打算提高产量的时候，一个坏消息传来，客户要退货了。原来第三代全自动挖土豆机的工作效率没说的，也不伤土豆，不让土豆漏网，但是有个致



吴洪珠正在生产车间查看产品质量。

命缺陷，那就是设计不太合理，在挖土豆的过程中，会将庄稼地里的杂草和泥土吸进去。一旦如此，机器寿命就会大为缩短，故障率也居高不下。用户纷纷要求退货赔款。

诚信是最大的财富，也是企业长远发展的根基。对此，吴洪珠全部答应，可是销出去太多，退货损失太大，退货赔款结束后一算账，吴洪珠傻眼了，不仅血本无归，还倒欠下了200万元外债。

## 敢为人先研发微型薯机

“为了解决这个难题，那段时间我吃饭、走路、睡觉，甚至上厕所脑子里想的都是怎么改进设计缺陷。功夫不负有心人，经过上百次反复试验，我终于找到了突破口。”吴洪珠告诉青岛晚报全媒体记者，经过三个月的持续攻关，研发出“防缠草装置”，成功解决了吸入杂草和泥土的问题，作业效率也显著提升。为了打消客户顾虑，他还作出郑重承诺：一年内出现问题，免运费退货。诚信与品质并行，让这款机器供不应求，销量实现了翻倍增长，企业驶入发展的“快车道”。

吴洪珠的事业虽然取得了一定成绩，却从未满足于现状。他带领团队持续在技术上攻坚，不断探索新的农业需求。2014年，内蒙古一家专业马铃薯种子公司找到他，希望研发一款适用于微型薯播种的农机。微型薯种子比普通薯小得多，传统播种机难以胜任，长期依赖人工操作，效率极低。面对这一挑战，吴洪珠没有退缩。他和技术人员签下合同后立即着手研发，并积极向当地农机部门请教。白天深入田间一遍遍试验，晚上则独自住在厂里查资料、做试验。“那段时间满脑子都是微型薯，连做梦都在琢磨怎么解决问题。”吴洪珠说道。

最终，吴洪珠带领团队攻克关键技术，根据微型薯的大小设计出多种送料装置，并在反向送料口加装了凹槽结构，结合三角结构和震动辅助，实现了“单粒精播”。这台微型薯播种机实现了开沟、起垄、施肥、播种、滴灌铺设、打药、覆膜等多项功能集成，效率相当于40人同时作业，种植户的人工成本大幅下降，吴洪珠也借此成为全国首个研发微型薯播种机的企业负责人。

## 参加展会助力农机走向世界

吴洪珠的企业随着市场占有率的不断攀升，规模也逐渐扩大，但他并没有停下脚步，而是将目光投向了海外市场，决

提升农业生产效率，降低人工成本，满足现代农业日益多样化的需求。接下来，我们还将依托上合示范区的优势，将企业打造成为全球最大的马铃薯机械生产企业。”吴洪珠信心满满，“我的目标是，世界上只要种土豆的地方，就有洪珠发明的土豆机。”

青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者  
马丙政 摄影报道

## 深读一点

### 以奉献书写党员初心

2021年，青岛市和定西市结为“东西部协作”对口城市，2022年6月，青岛洪珠在定西市安定区注册成立定西洪珠农机装备有限责任公司，投资建设“定西洪珠农机装备项目”。该项目以薯类机械高端产品技术突破为关键点，筑巢引凤，邀请国内顶尖装备核心技术专家、国际行业专家，聚焦技术短板，就农机装备高端产品、工业设计、核心技术与关键工艺进行集中课题研究，打破国外技术垄断，提升中国薯类农机装备产品的国际市场竞争能力，打造马铃薯智能化播种机具研发中心、销售中心、培训中心，成为产品展示与西北地区研销基地。

“发展企业不能忘本，党员要始终和群众站在一起。”作为一名共产党员，吴洪珠深知“为人民服务”不是一句空话。他不仅是农机发明家、企业家，更是一名心系群众的党员。他先后向山东、黔东南等地捐赠100余台(套)农机具，赴贫困地区开展技术指导；多次参与联合国精准扶贫活动，捐款、捐物累计200余万元。

## 采访手记

### 坚持与创新的力量

走进洪珠农机的车间，实干的氛围扑面而来。总经理吴洪珠将办公桌摆在生产一线，他认为，只有在这里，才能及时发现并解决问题。正是这种扎根一线的精神，推动了洪珠农机在土豆机械领域的不断创新，打造了一个世界级的农业装备品牌。

吴洪珠的创业故事充满了坚持与信念。从1978年借钱购买拖拉机开始，到1999年研发出第一台土豆收获机，他在技术上不断突破。经历过失败与200万元债务的重压，他始终不气馁，凭借“防缠草装置”重获市场信任，企业也顺利进入了发展的“快车道”。

让记者特别感动的是他对“诚信”的坚守。面对产品设计缺陷带来的大量退货，他毫不犹豫地选择全额退赔，哪怕因此负债累累。事业成功后，吴洪珠始终没有忘记作为党员的责任，他不仅捐款、捐赠农机，还深入田间地头开展技术指导。

这不仅仅是一个企业成功的故事，更是一个工匠型企业家以个人力量推动农业变革的缩影。吴洪珠用几十年的坚守证明：农机不仅是铁与火的碰撞，更是智慧与初心的结晶。



扫码看视频