

# 夏日里的“馄饨+”经济学 一位社区餐饮人的经营智慧

利群为小微商户提供具备稳定供应链和优惠政策的采购平台

“您这有冰镇饮料吗？”入夏以来,这句话成了市南馄饨店老板张先生经常听到的一句话。这家经营了七年的社区老店,凭借皮薄馅大的手工馄饨和祖传的骨汤底料,一直是街坊邻居的心头好。但细心的老板发现,随着气温攀升,很多客人吃完馄饨后都会问一句卖不卖冷饮。张先生敏锐意识到,一碗热汤馄饨和一瓶冰镇饮料的“冷热配”,或许正是夏日提升顾客体验的关键。

## “馄饨+饮料”的经营算术题

开拓饮料业务看似简单,实则暗藏门道。张先生算了一笔账:既要保证饮料品种丰富,又要控制库存成本,既要考虑年轻人口味,也要照顾老顾客习惯。试过三四种进货渠道,最后选定利群采购平台,看中的就是他们次日达的效率和组合优惠。

“利群的券包优惠确实帮了大忙,”张先生指着手机上的订单说,“特别是他们的折上折活动,让我们能用更低的成本备齐各类饮品。”通过关注“利群采购平台”官方微信公众号(cgliqun),或下载利群采购平台App,商户可以享受一站式采购服务,货物直达店铺,既省时又省力。

在店铺冰柜里,经典可乐雪碧满足大众需求,无糖茶饮照顾健康人群,本地啤酒则瞄准晚餐时段的消费场景。“现在平均每三位客人就有一位会点饮料,毛利增加了10%。”张先生笑着说,“这都要感谢利群采购平台的全方位支持。”

## 社区餐饮的“温度经济学”

张先生的馄饨店体现了社区餐饮的转型升级之道。现代消费者要的不只是一碗馄饨,而是一个完整的用餐体验。夏季增加冷饮这样的“温度调节”服务,实际上是在做消费场景的延伸。而像利群这样能够提供具备稳定供应链和优惠政策的采购平台,正是小微商户转型升级的重要帮手。

傍晚时分,刚下班的李女士带着女儿走进馄饨店,点了一份鲜虾馄饨,配上一瓶冰镇酸梅汤。“大热天喝点冰的特别舒服。”李女士说,“现在来吃馄饨不用再去别处买饮料了。”店铺墙上,新添的“本店供应各类冷饮”手写海报格外醒目。张先生表示,他正在和利群采购平台洽谈长期合作,计划推出“馄饨+饮料”的夏日特惠套餐。“做生意要像调汤底,既要有老味道,也要不断加新料。有了可靠的采购伙伴,我们才能更专注于提升顾客体验。”

在这个火热的夏日,得益于利群采购平台,张先生的小店不仅为顾客提供了更加贴心周到的服务,也让他在店铺经营过程中切实感受到了便利与实惠。展望未来,张先生满怀期待地希望能与利群采购平台继续合作,将这份清凉与美好一直延续下去,为顾客带来更多惊喜。张先生用最朴实的经营智慧证明:即便是最传统的生意,只要用心感知消费者需求,借助“利群采购平台”这样的专业平台支持,总能找到新的生长空间。或许,这正是中国千万小微商户在数字化时代韧性生长的生动写照。

利群集团  
LIQUN GROUP

采购平台  
cg.liqunshop.com

7  
待一夏  
拥抱清凉

面向酒店、便利店、企事业单位及个人大宗采购批发订货!! 平台福利

福利一 新店家注册可享20元专属优惠券!

福利二 天天领券囤货更优惠  
超百元品类优惠券限时领取满减直降

福利三 百万补贴! 爆款低价抢  
上百种优质夏日好货限时特惠超低毛利

福利四 每日惊喜限时秒杀  
每日精选八款好货限时秒杀,抢完为止

满100元  
配送上门

扫码进入小程序

扫码关注公众号

## 小贴士

## 利群等你来采购

商户可关注“利群采购平台”官方微信公众号(cgliqun),或者下载利群采购平台App,便能一键开启便捷采购之旅。下单后,货物将直接配送至店铺,高效且优质,毫无后顾之忧。全面升级的利群采购平台,伴你在商业之路上稳步前行,为你的采购需求保驾护航。让经营更轻松,生意更红火。

## 6.27—6.30台东利群

# 金榜题名

## 惠享半年

### 祝莘莘学子金榜题名 重重好礼 惊喜狂欢

### 1 满额赠好礼

满额凭海报剪角  
即可领取  
**玉米汁一瓶**

数量有限 送完为止

实际以店内宣传海报为准

### 2 换购享豪礼

满额加钱即可换购

陈皮水

啤酒酥

夏凉被

行李箱

实际以店内宣传海报为准

### 3 黄金美妆超值购

黄金每克至高

减 **130** 元

化妆品  
低至 **7.6** 折起

### 4 数码焕新计划

国家补贴

至高补贴

# 20%

### 5 穿戴服饰/床品

满 **499** 返 **50** 券

满 **999** 返 **100** 券

### 6 运动城半年惊喜

部分商品

凭2025准考证享**豪礼**

满 **500** 返 **50** 券