

夏日里的“馄饨+”经济学 一位社区餐饮人的经营智慧

利群为小微商户提供具备稳定供应链和优惠政策的采购平台

“您这有冰镇饮料吗？”入夏以来，这句话成了市南馄饨店老板张先生经常听到的一句话。这家经营了七年的社区老店，凭借皮薄馅大的手工馄饨和祖传的骨汤底料，一直是街坊邻居的心头好。但细心的老板发现，随着气温攀升，很多客人吃完馄饨后都会问一句卖不卖冷饮。张先生敏锐意识到，一碗热汤馄饨和一瓶冰镇饮料的“冷热配”，或许正是夏日提升顾客体验的关键。

“馄饨+饮料”的经营算术题

开拓饮料业务看似简单，实则暗藏门道。张先生算了一笔账：既要保证饮料品种丰富，又要控制库存成本，既要考虑年轻人口味，也要照顾老顾客习惯。试过三四种进货渠道，最后选定利群采购平台，看中的就是他们次日达的效率和组合优惠。

“利群的券包优惠确实帮了大忙，”张先生指着手机上的订单说，“特别是他们的折上折活动，让我们能用更低的成本备齐各类饮品。”通过关注“利群采购平台”官方微信公众号(cg.liqun)，或下载利群采购平台App，商户可以享受一站式采购服务，货物直达店铺，既省时又省力。

在店铺冰柜里，经典可乐雪碧满足大众需求，无糖茶饮照顾健康人群，本地啤酒则瞄准晚餐时段的消费场景。“现在平均每三位客人就有一位会点饮料，毛利增加了10%。”张先生笑着说，“这都要感谢利群采购平台的全方位支持。”

社区餐饮的“温度经济学”

张先生的馄饨店体现了社区餐饮的转型升级之道。现代消费者要的不只是馄饨，而是一个完整的用餐体验。夏季增加冷饮这样的“温度调节”服务，实际上是在做消费场景的延伸。而像利群这样能够提供具备稳定供应链和优惠政策的采购平台，正是小微商户转型升级的重要帮手。

傍晚时分，刚下班的李女士带着女儿走进馄饨店，点了一份鲜虾馄饨，配上一瓶冰镇酸梅汤。“大热天喝点冰的特别舒服。”李女士说，“现在来吃馄饨不用再去别处买饮料了。”店铺墙上，新添的“本店供应各类冷饮”手写海报格外醒目。张先生表示，他正在和利群采购平台洽谈长期合作，计划推出“馄饨+饮料”的夏日特惠套餐。“做生意要像调汤底，既要有老味道，也要不断加新材料。有了可靠的采购伙伴，我们才能更专注于提升顾客体验。”

在这个火热的夏日，得益于利群采购平台，张先生的小店不仅为顾客提供了更加贴心周到的服务，也让他在店铺经营过程中切实感受到了便利与实惠。展望未来，张先生满怀期待地希望能与利群采购平台继续合作，将这份清凉与美好一直延续下去，为顾客带来更多惊喜。张先生用最朴实的经营智慧证明：即便是最传统的生意，只要用心感知消费者需求，借助“利群采购平台”这样的专业平台支持，总能找到新的生长空间。或许，这正是中国千万小微商户在数字化时代韧性生长的生动写照。

小贴士

利群等你来采购

商户可关注“利群采购平台”官方微博账号(cg.liqun)，或者下载利群采购平台App，便能一键开启便捷采购之旅。下单后，货物将直接配送至店铺，高效且优质，毫无后顾之忧。全面升级的利群采购平台，伴你在商业之路上稳步前行，为你的采购需求保驾护航。让经营更轻松，生意更红火。

6.27—6.30台东利群

金榜题名

惠享半年

祝莘莘学子金榜题名
重重好礼 惊喜狂欢

1 满额赠好礼

满额凭海报剪角

即可领取

玉米汁一瓶

数量有限 送完为止

实际以店内宣传海报为准

2 换购享豪礼

满额加钱即可换购

陈皮水

啤酒酥

夏凉被

行李箱

实际以店内宣传海报为准

3 黄金美妆超值购

黄金每克至高

减 130 元

化妆品 低至 7.6 折起

5 穿戴服饰/床品

满 499 返 50 券

满 999 返 100 券

4 数码焕新计划

国家补贴
至高补贴

20%



6 运动城半年惊喜

部分商品

凭2025准考证享 豪礼

满 500 返 50 券