



服务外贸小微：青岛金融业再加力

民营小微企业是增强外贸活力的“毛细血管”，做好小微外贸企业金融服务，助力企业在更高水平对外开放中做大做强，是商业银行服务实体经济的重要使命。

2024年以来，青岛银行机构持续加力，优化金融供给，为外贸小微企业量身打造产品与服务，助力企业稳订单、拓市场，为外贸发展保稳提质贡献更大金融力量。

丰富场景创新服务

“海外订单不断增多，急需扩大生产，但对于小微企业来说，‘缺数据、缺征信、缺担保’成为获得银行信贷资金的一大难题。”青岛一家贸易公司负责人表示。企业“点题”，金融作答。中国银行青岛市分行根据岛城外贸行业类别、经营规模、发展状况等，全面了解融资痛点，靶向开出惠企“良方”——“惠链速贷·出口E贷”。依托中国银行“订单贷”线上融资服务模式，通过与“中国国际贸易单一窗口”对接合作，以企业外贸数据为基础，整合行内外数据信息资源，依托风控模型规则对客户进行综合评价，向小微外贸企业提供用于其正常生产经营活动的线上化流动资金贷款，最高贷款金额500万元，纯信用、随借随还，信贷资金直达企业、快速便捷，畅通了惠企政策与企业之间的对接，解决企业燃眉之急。数字金融与普惠金融相互融合，真正把普惠做“大”，把惠做“实”，既增大了金融服务的覆盖范围，

又降低了金融服务的风险和成本，用心用情画出银企共赢的最大同心圆。青岛中行打造小批量、多批次场景服务方案，构筑完善线上线下同向发力、协同发展的业务模式，孵化特色场景及创新产品，确保金融服务精准对接普惠主体实际需求。截至目前，青岛中行线上普惠金融贷款余额突破100亿元，贷款增速21%。

护航企业扬帆“出海”

“青岛银行的直入账业务真正做到了以客户为中心，不仅节省了我们的时间和人力成本，还让公司的财务管理更加规范、透明，这一服务完全满足了我们的需求。”这是青岛某服装有限公司在感受到青岛银行“青银汇通”的便利后，发出的由衷赞誉。记者在采访中了解到，作为一家纺织品出口企业，随着产品质量和市场竞争力的不断提升，该企业每月初入账笔数激增，不仅要等待款项陆续入账，还需处理众多国外客户汇入款项的跟踪和申报工作，企业财务工作量日益增加。针对这一情况，青岛银行为该企业提供了“青银汇通”7×24小时直入账解决方案，不仅让客户感受到“秒级入账”便利，还可批量申报，消除了企业财务的后顾之忧。2024年，该企业在青岛银行办理了2120笔直入账业务，涉及金额8100万美元。随着越来越多的企业“出海远航”，青岛银行不断创新产品和服务模式支持外贸企业发展，创新推出“青银汇通”“青银贸贷”及“离岸汇通”等子品牌系列，引领

跨境金融服务智能化潮流。青岛银行交易银行部负责人介绍，“青银汇通”是青岛银行打造的一站式国际结算平台，该平台为跨境结算客户提供在线收付汇、在线结售汇、查询与申报、7×24小时直入账、在线开证等“一揽子”服务，“极简流程”“秒级入账”的结算体验，极大降低了客户的“脚底成本”，在广大外贸客户中树立了良好的口碑。“青银贸贷”则有效破解了外贸企业融资难题。青岛银行创新数字化金融服务模式，利用中小外贸企业数据信息，结合银行大数据风控平台进行客户画像，创新推出“出口快贷”“进口易贷”“信保速融”等多款标准化融资产品。据了解，青岛银行目前已累计为近千家外贸企业提供信用融资支持累计近150亿元，让信息数据创造价值，解决中小企业融资难题。下一步，青岛银行将继续践行地方法人银行的责任担当，深入贯彻落实“稳外贸、稳外资”政策要求，始终以服务实体经济为目标任务，以持续创新为发展动能，持续提升跨境金融服务能力，为深入推动青岛乃至山东外向型经济的可持续发展贡献“青银力量”。

“智慧仓储+便捷融资”

2024年12月30日，日照银行青岛分行成功办理一笔跨境场景下的线上货押融资业务。山东某进出口有限公司将存放于仓储物流企业中的冷冻产品质押给银行，获得贷款，全流程线上

化操作，从客户发起融资申请至放款用时仅一周。该业务是日照银行对原有货押类数字供应链场景“商链通”的进一步拓展，将金融服务延伸至供应链上游境外采购端，为内外贸一体化提供金融支持。“商链通”是日照银行针对企业“货权”打造的线上化特色金融产品，通过与优质仓储物流企业紧密合作，与企业的仓储、物流、订单等管理系统对接，实时获取商贸物流真实数据。运用大数据画像，自动识别园区内仓储客户的资金需求，提供便捷、快速的信贷服务。跨境模式下的“商链通”业务，是货押融资应用场景的又一突破。通过紧密结合小微外贸企业的跨境贸易融资需求，有效整合国内外资源，帮助企业降低融资成本，提高资金使用效率，实现内外贸业务的有机融合。该业务落地是日照银行在跨境金融服务领域的探索和突破，也是响应国家战略，金融服务内外贸一体化的具体行动。据悉，日照银行青岛分行立足企业实际，以数字化供应链场景为抓手，为企业提供一站式、全流程的金融服务。在成熟的矿石、橡胶、油品等大宗类货物动产质押模式的基础上，逐步探索实践普惠小微外贸企业的动产质押业务模式：未来货权进口信用证+动产质押+押汇模式、进口代收押汇+动产质押模式、动产质押+供应链票据模式、电子仓单+流贷模式等，货物种类覆盖冷冻水产品、粮食、石油化工品、农产品、生物资产等多个品种。

本报记者

浦发银行青岛分行：加“数”奔跑 竞逐五大赛道

如何做好“五篇大文章”既是金融机构亟需求解的“证明题”，也是银行机构须结合自身资源禀赋作答的“思考题”。

浦发银行聚焦“五篇大文章”、上海“五个中心建设”，提出“数智化战略”，精心布局科技金融、供应链金融、普惠金融、跨境金融、财资金融“五大赛道”。浦发银行青岛分行积极响应，以区域发展为牵引，加速竞逐“五大赛道”，高质量发展步入新阶段。

打造科技金融新高地

“科技金融”是浦发银行鲜明的基因，也是该行转型实践的先锋赛道。浦发银行匠心独运构筑了科技金融“1+12+X”的专业化服务体系，其中，青岛分行作为12家科技金融重点分行之一，已发展为区域科技金融服务的引领品牌，2024年青岛分行新设两家科技特色支行，不断将金融服务精准输送到创新的最前沿。

浦发银行精心打造以5大核心产品、7项重点产品以及“X”个定制产品为支撑的“5+7+X”浦科产品体系，全面解锁科技企业的全生命周期融资需求，陪伴科技企业“长跑”。

澎湃链上发展新动能

产业是国民经济发展的重要支撑。在“数智化”战略引领下，浦发银行青岛分行搭建“浦链e融”平台，推出“浦链通、浦贴通、浦订通、浦函通、浦证通”数智供应链系列产品，降本增效，助力实体经济。

2024年，浦发银行青岛分行携手海尔、国药、重汽等大型企业，匹配“浦

链通”等线上金融产品，为中小企业解融资难题。目前已在超50个地市为异地供应商开辟绿色通道，提供近30亿元融资支持。截至2024年12月中旬，浦发银行青岛分行在线供应链业务量突破50亿元，净增供应链表内贷款余额31.23亿元。

铺展民生福祉新画卷

乘着扶持小微企业发展的政策东风，浦发银行青岛分行的金融活水源源不断地注入实体经济血脉。2024年，青岛分行深入开展了“千企万户大走访”活动，依托全市统一的企业融资服务平台——青融通平台的数字化功能，全面摸排小微企业、个体工商户、农村合作社、家庭农场等融资需求，积极对接，量身定制金融方案。在“千企万户智慧行”活动中，青岛分行与政府专班对接，为清单企业开展走访等活动，高效匹配融资服务，为实体经济注入活力。

针对小微企业资金需求，浦发银行青岛分行积极推广其自主研发的综合金融服务平台——“浦惠来了”App，该平台集成“4+N+X”普惠金融产品体系，涵盖“惠抵贷”“惠闪贷”“惠链

贷”“惠保贷”等一系列线上融资产品，为小微企业提供灵活多样的融资选项。截至目前，该行服务普惠两增客户近12000户，普惠两增贷款余额75亿元。

拓宽跨境合作新空间

作为目前市场上跨境账户服务体系最全的银行之一，2024年，浦发银行青岛分行在跨境金融赛道步伐显著加快。

10月，浦发银行青岛分行通过国家外汇管理局青岛市分局现场评估，落地多笔外汇展业改革新流程业务。11月，落地跨境金融服务平台项下的“服务贸易税务备案跨境支付直联项目”。近期还为NRA客户落地背对背信用证业务。

这些成果得益于该行构建的“五位一体”账户体系，精准对接境内外金融需求。在此基础上，浦发银行青岛分行还创新性推出了“6+X”跨境金融服务体系，打响“浦赢跨境”品牌。

引领价值增长新风向

当前，优化财富管理和资产管理

成为银行发展的关键所在，也成为银行发力的“黄金赛道”。

面对千人千面的“财资”需求，浦发银行青岛分行践行“数智化”战略，依托上海全球资管中心建设的优势，“财富+资管”双轮驱动，创新提出“浦和人生”财富管理信托账户和浦发“企明星”服务平台两大解决方案，为更多家庭和企业家提供“可选项”。

2024年11月，该行发布了“浦和人生”财富管理信托账户服务体系，针对中产家庭财富管理需求，一站式提供资产规划、财富传承、风险隔离、教育、养老、公益慈善等综合服务，成为陪伴家庭财富管理全生命周期的“人生账户”。同时推出“浦发企明星”服务平台，以“齐家弘业、善财利生”的服务理念，聚焦“家财、家族、家业”一体化服务场景，助力企业家实现家业升级、家族和谐与财富传承。目前，平台已服务上市公司、专精特新企业等3000多家，服务企业客户近万名。

未来，浦发银行青岛分行将坚守“以客户为中心”的服务理念，深耕细作“五大赛道”，塑造新优势，“浦”写新篇章。

观海新闻/青岛晚报掌上青岛 记者 全晓菲