



存栏目标150万羽以上 打造青岛最大蛋鸡养殖基地

平度市陈氏兄弟养殖基地借“养殖+旅游”新模式助力乡村振兴

敢于创新,勇于实践,陈锡佐和他的兄弟,凭着攻坚克难的奋斗精神,在1993年用仅有的3000元开始了他们的蛋鸡养殖创业之旅。通过不断积累技术和经验,成功建立起规模化的蛋鸡养殖基地——平度市陈氏兄弟养殖基地,同时积极参与公益活动,助力养殖户增产增收。

在事业取得成功的同时,陈锡佐通过“保险+期货”模式,帮助养殖户避免价格风险,实现增产增收。眼下,陈锡佐投资建设“养殖+旅游”全新体验式养殖基地,打造青岛最大的蛋鸡养殖基地,存栏将达到150万羽以上,预计今年年底前投入运营。



扫码看视频

●蛋鸡成为致富“密码”

时间回到1993年,凭着对市场敏锐的洞察力和坚定的信念,头脑灵活的王锡佐兄弟俩走上了蛋鸡养殖的致富路。当年春天,兄弟俩拿出东拼西凑的3000元,建起了简易的养殖大棚,购买了600羽鸡苗,开始了蛋鸡养殖。

对于既不会养殖技术,也不懂鸡病防疫知识的兄弟俩,养殖蛋鸡是一件很陌生的事情。“唯一的办法就是在‘养中学、学中养’。”陈锡佐说。兄弟俩购买了大量的养鸡技术书籍,订阅了蛋鸡养殖方面的报纸和杂志,每天蹲在鸡棚里观察鸡苗的生长情况。

付出总有回报,养鸡当年,陈氏兄弟就收入2000多元,第二年上半年收回了全部投资。之后,兄弟俩更坚定了靠蛋鸡养殖致富的信心。经过多年的发展,兄弟俩靠着不断引进新技术,蛋鸡场规模逐步扩大,并在激烈的市场竞争中稳步前行。

●创建鸡蛋品牌实现梦想

在生产车间,陈锡佐在生产线上抽查鸡蛋质量。记者注意到,与普通鸡蛋不同的是,每一枚鸡蛋上都被打上生产日期。据陈锡佐介绍,2005年4月,鸡场推出高共轭亚油酸低胆固醇西艾尔CLA鸡蛋,受到消费者的青睐,成为2008年奥帆赛指定供应企业,并进驻山东省内的大型连锁超市,成为半岛地区市场占有率、销量较高的鸡蛋品牌。

2015年下半年,西艾尔鸡蛋推出了“当天生产的鸡蛋24小时到您家”新项目。1至7天的鸡蛋其卵磷脂、氨基酸、维生素、微量元素等营养物质含量最高,随着时间的延长,营养物质逐渐流失,24小时鸡蛋的推出,让市民吃到了新鲜的高品质鸡蛋。为做好推广工作,西艾尔结合国家互联网+的政策,打造微信公众平台、朋友圈、微店、网站



陈锡佐在生产线上查看鸡蛋质量。马丙政 摄

等新型营销模式,经过半年多的推广,目前在青岛已经发展高端会员客户3000多户。

近年来,陈锡佐利用掌握的技术、资金、信息等,带领周边多个村庄的小养殖户,依靠成立的青岛西艾尔蛋鸡专业合作社,探索出了一条带动村民致富的品牌基地+社员的发展新路子。通过对社员进行“统一技术、统一管理、统一防疫、统一包装、统一销售”的五统一模式,确保社员生产出高品质鸡蛋,实现增产增收。目前,合作社社员达300多人,蛋鸡养殖规模超过100万羽,年生产鸡蛋2万余吨,鸡蛋年产值近1.6亿元。

在鸡蛋品牌打造上,平度市农业农村局靠前服务指导,“西艾尔CLA”牌鸡蛋先后入选青岛市知名农产品企业品牌、山东省知名农产品企业品牌,获得山东省首届优质品牌鸡蛋大赛银奖,以陈氏兄弟养殖基地为代表的“平度蓼



每一枚鸡蛋都有生产日期。

兰鸡蛋”入选全国名特优新农产品。

●“保险+期货”助养殖户避险

“保险+期货”的模式,简单来说就是让农户跟保险公司签约,以签约时的期货市场价作为保底价,低于这个价格保险公司就会赔付,高于这个价格卖出的期货鸡蛋盈利全部归农户所有。“这是一种保底的农产品销售模式,让农民在生产时心里更有底,避免了蛋贱伤农的情况。”陈锡佐说,鸡蛋价格波动具有很强的季节性特点,价格变动是市场经济中的正常现象,但对养殖户而言,价格下跌就会影响积极性。现在通过金融产品规避风险,实现早涝保收。

2013年11月,鸡蛋期货作为我国首个畜牧生鲜品种期货正式上市交易,陈锡佐完成了山东首单鸡蛋期货实物交割业务。“通过期货市场进行风险对冲,可以应对鸡蛋现货价格的剧烈波动,同时公司能吸引新的资金投入,从而优化升级蛋鸡养殖产业结构。”陈锡佐说。

2022年12月,陈锡佐带动和组织青岛市蛋鸡业协会的平度会员参与平度市政府主导的“政策性蛋鸡期货收入保险”项目,让养殖户免受鸡蛋价格下降和饲料成本上涨的损失。据悉2023年该保险理赔157.4万元,理赔率65%,有效保障了养殖户的收益。陈锡佐说:“有了期货+保险的护航,我们可以全力以赴地生产出高品质鸡蛋,更能通过金融支持,拓宽乡村振兴融资渠道。”

生鲜农产品的价格受多方面影响会出现波动,而期货鸡蛋和现货的价格是联动的,因此可以进行对冲风险的低风险操作。农户掌握现货市场价格上涨这一信息,可以把握时机提前卖出,锁定利润。

●打造青岛最大蛋鸡养殖基地

据了解,陈锡佐热心公益事业,以实际行动让乡亲们享受看得见、摸得着的福祉。捐资助学、村里修路、看望孤寡、救助病患、河南暴雨抗灾救援……这里都有陈锡佐的身影。“作为一名企业家,必须要有社会担当,我应该以身作则回馈社会,带个好头。”20多年来,陈锡佐对公益事业的热情从未改变,累计捐款捐物达100多万元。

“根据客户需要定制不同口味、不同品质的鸡蛋,采用全自动打码器为每颗鸡蛋打印生产日期。”陈锡佐说,为打消消费者对鸡蛋生产过程存在的喂食激素、注射蛋黄等顾虑,他建立了可追溯体系,在鸡舍每个角落都安装了监控设备,将鸡苗的进货渠道、生长环境、产蛋时间、包装过程、配送路线等环节传到客服平台,客户通过扫描二维码即可查询。

授人以鱼不如授人以渔,陈锡佐在推广蛋鸡养殖,带领当地农户增收致富上下足了功夫。他发展周边多个村庄的农户加入青岛市蛋鸡业协会,对他们进行统一管理,确保高品质的鸡蛋既能生产出来,也能销售出去。“眼下,我正在打造全新体验式养殖基地,通过‘养殖+旅游’的模式,让更多人可以深入了解鸡蛋的生产过程。”谈起未来的规划,陈锡佐充满了期待和信心。

陈锡佐透露,他在今年投入超5000万元,建设“养殖+旅游”全新体验式养殖基地,目前已开工建设,预计年底投入运营。届时,全新体验式养殖基地将实现蛋鸡养殖观光、精品蛋制品餐饮、特色体验式住宿、休闲度假旅游于一体的综合性主题园区,让游客在享受美食与游玩的同时,领略到养殖业的魅力和创新。

观海新闻/青岛晚报/掌上青岛 记者 马丙政 通讯员 于彦冲 毛海刚



工人正在分拣鸡蛋。