青岛日报
2026年11月26日 星期四
责编 吕 蕾 美编 时彦丽 审读 苗 玲

分红型年金集中上新，养老现金流受关注

保证利益载入合同、红利收益不确定，建议购买者立足自身需求理性配置

财智
理财热线：66988519 开启财智生活
E-mail: qdrb0532@126.com

行业观察 HANGYEGUANCHA

距离2027年还有一个多月，人身险市场迎来新一轮产品供给切换。与两三年前增额终身寿险一枝独秀的局面不同，近期多家险企上线的新年度新品中，分红型年金成为主力。从以往单一固定收益模式，转向“保证利益+浮动红利”的双层设计，产品底层逻辑发生明显变化。

分红型保险产品成为新年度市场主力

梳理近期市场动向可以发现，头部险企不约而同地将分红险作为新阶段的布局重点。瑞众保险推出福临门（御盈版B款）年金保险（分红型）与喜临门（鑫瑞版）养老年金；平安人寿上线御享禧越终身寿险（分红型）及养老年金保险（分红型）；新华保险推出宏达人生恒泰版年金保险（分红型）；中国人寿与太平洋保险也分别以国寿鑫泰金生养老年金（分红型）、鸿顺添年（恒赢版）养老金保险（分红型）作为主打。

分红险到底是什么？简单来说，分红险收益分为两部分：一是写入保险合同的保证利益，兑付标准明确，不受资本市场波动影响；二是保单红利，来源于保险公司分红业务经营盈余，属于非保证收益，投保人可分享保险公司长期经营成果，适配持有长期闲置资金、风险偏好稳健的家庭。

行业数据印证这一市场趋势。据中国保险行业协会行业交流数据，2026年上半年，分红险原保费收入10126亿元，同比增长94.4%，在人身险公司总保费中的占比达到35.3%。

市场供给结构调整，是行业适配利率环境的主动选择。一家头部寿险公司精算负责人表示，利率中枢持续下行背景下，传统高预定利率刚性兑付产品持续推高险企负债压力。分红险“保底打底、红利弹性补充”的结构，实现供需两端平衡：保险公司能够合理管控刚性负债成本，投保人在获得合同保底利益之外，还拥有分享经营盈余的机会，契合当前消费者兼顾资金安全与增值空间的需求。

挖掘养老年金价值 打造终身现金流

在各类分红险中，养老年金贴合居民养老刚需，也是本轮产品迭代创新较为集中的品类。

养老年金与普通年金产品的最大区别在于：养老年金围绕退休节点设置领取时间，一般男性60周岁、女性55周岁后启动领取，核心作用是搭建退休后的持续现金流，依靠终身领取机制对冲长寿风险；普通年金投保年龄范围更广，通常保单生效满5年即可领取，多用于中期资金规划。简言之，养老年金侧重退休后的资金供给，普通年金适配中年阶段的财务安排。

各款产品在领取规则上设置差异化方案。瑞众保险两款产品对应不同的规划路径。喜临门（鑫瑞版）养老年金的起领年龄在投保时确定，男性可选60至75周岁4档、女性可选55至75周岁5档，领取时点一经确定不可变更，投保人可结合自身退休计划自主选择养老金起领时间。福临门（御盈版B款）年金保险（分红型）兼顾两段资金需求，前期发放特别关爱金，到达约定年龄后转为养老年金，一份保单同时覆盖中期资金补充和长期养老储备。

太平洋保险鸿顺添年（恒赢版）养老金保险（分红型）同样采用灵活领取机制：女性最早55周岁、男性最早60周岁起领，最晚可选择85周岁起领，领取前还可申请调整起领年龄；起领时间越晚，年度领取金额越高，面向希望在高龄阶段增加养老储备的人群。

这类灵活的领取方案，受到不少青岛本地有长期财务规划需求市民的关注。40岁的陈女士根据自身缴费能力和流动性安排，选择福临门（御盈版B款），分3年缴费，每年缴费20万元。按照合同保证利益，保单第6年，也就是她46岁时，可领取特别关爱金，一年5074元；55周岁起，正式进入养老年金领取阶段，每年可领10148元。保单红利来自分红业务经营盈余，收益不做保证。陈女士说：“分红属于锦上添花，我不把它纳入预期。什么时候领、合同保证能拿多少，合同写清楚，这才是我所看重的。”

理性看待收益波动 按需配置长期资金

供给端的变化，逐步改变岛城市民选购保险的思路。近期分红险咨询热度上升，一个值得关注的变化是：越来越多消费者不再单纯盯着测算收益，转而优先研读合同、核实保证利益。

香港中路一家银行网点的理财经理介绍，现在推介分红险，首先会说明演示利率仅为模拟测算，红利并不保证。“前几年客户上来先问收益多少，现在不少人会主动要求查看合同中的保证现金价值、领取规则。”

刚退休的王女士对比多家大额存单利率后，将部分到期存款配置为分红型养老年金。她的配置思路清晰：“合同载明的保底部分是底线，产品周期长，适合补充养老缺口。红利有当然更好，没有也不会打乱我的养老计划。”

业内人士提醒，分红险的价值不在于提供最高的确定性收益，而在于用合同保底守住下限、用浮动红利保留向上弹性。“消费者需要分清两件事：合同里保证的部分，和演示里浮动的部分。前者是决策的锚，后者是参考，不能倒过来看。”

徐 晶

信贷节奏对准产业节拍

邮储银行青岛分行以“10+1”创新型产业体系为坐标服务民营企业

民营企业的产线转得顺不顺、订单排得满不满，是观察一座城市产业活力最直接的窗口。青岛“10+1”创新型产业体系中，民营企业是最活跃的细胞，智能装备产业、智能网联新能源汽车与生命健康产业同属“突破发展”类五大新兴产业的范畴。

产业体系拔节，离不开金融资源的节奏匹配。作为青岛市“10+1”产业体系智能装备产业金融链主单位，邮储银行青岛分行紧扣全市制造业强链、补链、延链工作部署，扎实推进“四个一”专项工作落地。截至2026年9月末，该行民营企业贷款余额较上年同期增长近21亿元，民营经济贷款较年初净增近20亿元。支撑这组数字的，是授信先到、用信按节奏的精准，是多年合作沉淀的经营默契，是机制托底带来的底气。

授信踩准采购鼓点

青岛一家专精特新“小巨人”轴承生产企业，车间内多批次为新能源汽车电动压缩机配套的轴承正在有序生产。这家企业几十年来专注于轴承，处于智能装备产业、智能网联新能源汽车及高端精密轴承关键产业链环节，是青岛首家北交所上市企业。2025年以来，邮储银行青岛分行通过主动授信与该企业建立合作关系。客户经理基于企业年报研判，多次实地走访调研，获悉企业研发投入持续稳定、技改扩产规划清晰，遂结合企业战略规划与发展需求主动核定相应授信额度。授信落地后，企业暂未提款。邮储银行青岛分行客户经理持续跟进，实时掌握企业订单排产与采购周期。2026年三季度，企业根据实际采购需求提款3000万元。该笔授信历经近一年的等待，精准匹配企业资金需求时点，资金也切实融入产线运转的节奏之中。

资金赶在采购季之前

海洋生物领域的一家龙头企业，处在“突破发展”的生命健康赛道上。这家企业的生产以海藻为原料，海藻采购季节性强，原料价格和供应节奏直接受制于采收窗口，资金能否在窗口开启前到位，关系全年生产安排。这让资金到位时点变得格外关键，也让邮储银行青岛分行与企业合作在一次次采购季中沉淀出默契。

2024年底，企业面临原材料采购与科研投入并行的资金压力，邮储银行客户经理主动上门调研，快速定制融资方案，提供金融支持约2000万元。“这笔资金保障了季末生产加速推进，帮我们超额完成了全年销售目标。”企业负责人说。

今年入秋以来，邮储银行青岛分行客户经理再次上门走访，围绕明年采购季的资金安排提前对接，结合生产经营情况和原料市场走势细化服务方案。采购季开启前，额度已经等在那里，原料价格和供应节奏有了稳稳的保障。

一家轴承企业，深耕智能装备产业、智能网联新能源汽车及高端精密轴承关键产业链环节，持续打磨技术精度；一家海藻企业，立足生命健康赛道，深挖海洋生物价值。两家企业行业不同、规模各异，对金融服务的期待却高度一致：在经营最需要资金的时点，有一笔额度早已备好。

机制托住敢贷底气

两家企业的用信节点不同，服务却能踩准节拍，靠的是机制。邮储银行青岛分行把民营企业贷款存量占比、批发和交易银行中民企贷款余额占比纳入绩效考核，考核指向哪里，资源流向哪里。不良容忍度与尽职免责制度同步落地，按照规定的认定条件和程序，对符合免责条件的工作人员予以免责，审查审批正负面清单为一线划清边界。顾虑减掉一分，基层“敢贷”的底气就增一分。

有了底气，产品与政策工具在细分场景中精准咬合。科创贷对接科技型企业不同阶段的资金需求，再贷款政策工具跟进科技创新和技术改造。围绕“百行千业”“千链万企”等专项行动，客户拓展从单户营销向链式开发、集群经营延伸。

生态层面，机制根系向产业协同纵深延伸，这是邮储银行青岛分行服务民营企业最具辨识度的实践。“民融通”将商会行业地位、企业活跃度等传统授信中长期被忽略的“软信息”纳入评价体系，使企业多年深耕行业积累的信誉沉淀为可使用的授信额度；“关邮惠企”服务平台为外贸企业提供一站式便利服务，并依托通关数据为外贸民企精准画像，已累计为40余家外贸企业投放贷款超2亿元。机制扎根、协同成势，推动金融服务由“单点支持”向“生态共建”跃升，一笔笔授信落地见效，增量占比稳步提升，银企信任也在一次次履约中持续累积。

下一步，邮储银行青岛分行将持续履行金融链主使命，深耕智能装备产业链，优化全链条金融服务供给，助力青岛市“10+1”创新型产业体系建设。产业向上，金融向实，同频之处，正是民营经济拔节生长的声音。

徐 晶



挂失声明

权威 快捷 省钱

●遗失青岛博厚慧慈医疗科技股份有限公司工会委员会（统一社会信用代码：81370212MC60582823）的工会法人资格证书（工会法定代表人：孙宁宁），声明作废。

●山东鸿瑞高分子材料有限公司遗失提单三正，船名：GANGES，航次：21W，提单号：ZIMUQIN5408284，声明作废。

●遗失青岛市行政审批服务局2022年12月5日核发予青岛古典文学研究会的统一社会信用代码51370200MJD803041Q社会团体法人登记证书正、副本，声明作废。

●遗失兰海（身份证姓名为：蓝海，性别：男）的由青岛广播电视大学1996年5月颁发的普通专科（程控通讯专业）毕业证书，学校编号：9601051，No.00006572，声明作废。

●遗失刘兵的人民警察证，证号：180761，声明作废。

●遗失青岛市民政局2017年5月9日核发予青岛市人民对外友好协会的统一社会信用代码51370200MJD80276X2号社会团体法人登记证书副本，声明作废。

●遗失青岛五月风帆船运动俱乐部的开户许可证，开户行：招商银行台湾路支行，账号：532907220010567，核准号：J4520040276401，声明作废。

●遗失山东建智达工程项目管理有限公司工会委员会的基本存款账户开户许可证，开户银行：中国银行青岛长江东路支行，核准号：J4520070137501，账号：239046519313，声明作废。

●遗失李殿波的渔业船员证书，证书编号：370284198009277X379，声明作废。

●遗失平度市同和街道华里村股份经济联合社的银行开户许可证，核准号：J4524006281102，账号：20600056142050000011285，开户行：青岛农村商业银行股份有限公司平度白埠支行，声明作废。

声明

遗失我单位公章（3702131427029）一枚，声明作废。

青岛金昱达机动车检测有限公司

声明

遗失我单位财务专用章（3702131471232）一枚，声明作废。

青岛金昱达机动车检测有限公司

声明

遗失我单位法人章（刘瑞波，370214790959）一枚，声明作废。

青岛金昱达机动车检测有限公司

声明

遗失我单位公章（3702030641409）一枚，声明作废。

市南区胡春平水产行

声明

遗失我单位法人章（3702030754168，郝汉）一枚，声明作废。

山东铭九设备安装有限公司

中欧青特·滨湖国际 10#11#17#18#楼交付公告

尊敬的中欧青特·滨湖国际10#11#17#18#楼业主：

您好！中欧青特·滨湖国际10#11#17#18#楼房屋及地下地库已达到购房合同约定的交付条件，我司将于2026年12月4日至6日集中交付（具体交付日期以交付通知书为准）。届时，请您带齐所有相关资料及费用到中欧青特·滨湖国际营销中心办理房屋交付手续。

若您未于交付通知书确定的交付日期前携带齐全所有材料及费用前来办理交付手续，则视为我司已按购房合同约定向您履行了交付义务，由此产生的全部责任及费用等均由您自行承担。

详情请致电：4000-377-999。

青岛方嘉置业有限公司
2026年11月26日

债权债务公告

青岛红岛经济区总商会（统一社会信用代码：51370214MJD951984D），经第一届二次会员代表大会表决同意，决定向登记管理机关申请注销登记。请债权人自公告发布之日起45日内向本会清算组申请债权，并提供相关证据材料。请债务人或财产持有人向清算组清偿债务或交付财产。清算组地址：青岛高新区智力岛路1号，联系人：栾恒永，联系电话：67796669。

青岛红岛经济区总商会
2026年11月26日



