财富聚焦

加强新就业群体服务 推动食责险扩面提质 支持“蓝色粮仓”建设

青岛：书写金融惠民新篇章

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

加强新就业群体服务、推动食责险扩面提质、加力守护“蓝色粮仓”……去年以来，青岛银行保险业立足城市发展大局，深耕民生保障领域，聚焦群众急难愁盼问题，持续丰富保险保障供给、优化便民服务体系、延伸普惠服务触角。以精准保障兜牢民生底线，以暖心服务传递金融温度，以责任担当赋能城市发展，全方位、多层次守护岛城群众美好生活，用实干实绩书写新时代金融惠民的青岛答卷。



■青岛金家岭金融区。 赵健鹏 摄

服务“两司两员”打出“组合拳”

“两司两员”（货车司机、网约车司机、快递员、外卖配送员）等新就业群体是维系城市运转的重要力量。今年以来，青岛金融监管局围绕“政策精准指导、信贷精准滴灌、保险兜底保障”，引导金融机构优化组合式产品和多层级服务，打出系列组合拳，不断加强新就业群体金融服务。

加强监管引领，让金融支持更有力量。青岛金融监管局印发相关通知，引导金融机构聚焦“两司两员”金融需求，发掘有效服务模式。发布“暖新筑梦，金融同行”“两司两员”金融关爱倡议书，呼吁金融机构、相关行业协会、平台运营公司打通信息壁垒，丰富触达渠道，形成支持合力。常态化组织开展金融宣教，切实提升“两司两员”群体金融素养和风险防范意识。

优化金融产品，让银行服务更加适配。青岛金融监管局引导银行机构聚焦“两司两员”需求特征，细分行业场景，优化产品服务。针对货车司机群体，工商银行、交通银行、青岛农商银行分别依托融资租赁、汽车分期、长途营运垫资等场景推出特色信贷产品；民生银行依托核心企业开发物流供应链专属信贷产品，有效满足货车司机贷款需求。

强化保险保障，让从业群体更加安心。青岛金融监管局扩大新就业形态人员职业伤害保障试点，目前已覆盖出行、配送、货运等25家平台企业。引导人保财险、太平财险等多家机构推出适合“两司两员”群体需求的保险服务，现已在意外伤害、第三者责任、医疗健康等领域推出普惠保险产品28个。

为2000余家食品经营主体提供保险服务

食品安全责任保险是推动食品安全社会共治的重要工具，既能在事前介入风险排查、防范事故发生，也能在事后补偿消费者损失、化解矛盾纠纷，对于防范食品安全事件、保障消费者权益具有重要意义。

记者从近日举行的相关发布会上了解到，近年来，青岛金融监管局坚持监管引导、市场运作、多方协同，推动辖区食责险工作扩面提质、取得实效。

创新普惠产品，降低投保门槛。青岛金融监管局指导保险机构针对不同规模的经营主体，设计差异化保险方案，最低仅需500元保费，切实降低中小商户参保门槛。对规模较大商户，最高可提供1000万元保险保障。截至今年8月末，青岛保险机构已为全市2000余家食品经营主体提供保险服务，保障金额达11.16亿元。

前移服务关口，强化风险减量。青岛金融监管局指导保险机构协助政府监管部门，对校园周边餐饮门店开展现场巡检，围绕食材存放、餐具消毒等隐患督促整改，并同步提供食品安全培训，助力将食品问题化解在萌芽状态。

聚焦重点场景，扩大保障覆盖。中路保险对接青岛能源集团，为集团下属的739家经营主体批量提供食品安全保障；在市北区统筹提供食责险服务，覆盖校园、工地、养老食堂、景区等多场景餐饮单位。

21亿元护航渔业养殖

青岛作为重要的海洋城市，渔业养殖发达，海产品有效丰富了百姓餐桌。与此同时，近几年，青岛特色渔业养殖保险取得跨越式发展，累计提供风险保障21亿元，覆盖海参、牡蛎、虾蟹、大黄鱼等主流养殖品类，支付赔款8500万元，有效护航青岛“蓝色粮仓”建设，促进海洋渔业高质量发展。

政策性险种扩面提质。青岛保险机构连续3年在即墨、西海岸、城阳等养殖主产区（市）开办政策性海参养殖高温指数保险和牡蛎养殖风力指数保险，采用“保险+气象”模式，依据气温、风力等气象指标数据设定赔付标准，为海洋渔业养殖提供了新的风险解决方案。已累计为15.3万亩牡蛎、7.76万亩海参提供风险保障17.21亿元，支付赔款7485万元，为青岛特色海洋保险发展积累了有益经验。今年6月，政策性高温气象指数保险进一步拓宽至即墨区的对虾和梭子蟹，向2.5万亩虾蟹提供风险保障2亿元，为丰富百姓餐盘、护航渔业发展贡献力量。

创新商业性险种，持续助力智能养殖。推动行业创新产品和服务，助力养殖区域从近岸推向深远海。为全球首艘10万吨级大型养殖工船“国信1号”设计专属保险产品，累计为该养殖工船提供风险保障91亿元。其中，大黄鱼养殖保险承保大黄鱼535万尾，保额1.75亿元，责任涵盖大黄鱼生长周期的主要常见疾病，有效支持深远海养殖业发展。居民在餐桌上吃到的深远海养殖大黄鱼，三分之一是青岛保险业保过的。

以征信数据为驱动、以信用评价为支撑

青岛市地方征信平台推出“个体益贷”专区

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

个体工商户作为市场经济的“毛细血管”与“神经末梢”，在稳就业、促消费、惠民生方面发挥着不可替代的作用。

在人民银行山东省分行指导下，人民银行青岛市分行紧扣金融“五篇大文章”战略部署，针对个体工商户普遍存在的“轻资产、缺抵押”融资痛点，联合地方政府有关部门，依托青岛市地方征信平台打造“个体益贷”场景化融资服务专区。该专区以征信数据为驱动、以信用评价为支撑，旨在为个体工商户构建精准对接、多元支持、高效便捷的金融服务生态。

精准画像破解获客难题

“青岛农商银行积极响应人民银行普惠金融政策号召，以青岛市地方征信平台为载体，大力推进数据应用创新。借助平台的大数据筛选机制，我们的获客效率更高、更精准，风控水平也显著提升。”青岛农商银行相关负责人介绍。

青岛市地方征信平台通过预设筛选条件，从注册年限、经营者稳定性等6个维度，建立目标客群融资“白名单”，精准识别并覆盖符合条件的优质个体工商户7.8万户。这一机制不仅有效降低了银行的营销成本，更实现了“让数据多跑路、让主体少跑腿”的服务目标。

打通融资“最后一公里”

针对个体工商户经营周期短、资金需求碎片化的特点，人民银行青岛市分行指导金融机构、担保机构深化“政银担”合作，将“个体益贷”融入信用、抵押、保证等多元融资方式，单户授信额度最高可达3000万元，支持“随借随还”，灵活满足短期周转与中长期投资需求。

为提升服务便捷性，平台开设“个体工商户金融服务专区”，打通从融资申请、信用评估、审批放款到贷后管理的全流程线上通道，实现“一网通办、一次办好”。目前，信贷业务平均办理周期已压缩至1—3天，极大提升了融资可得性与客户体验。

“真没想到，不用抵押、不用担保，凭信用和经营流水就拿到了30万元贷款，材料简单、放款还快，店面升级改造的资金终于有了着落！”李沧区餐饮店经营者王老板的感慨，道出了众多个体工商户在“个体益贷”产品服务下的融资便利。

信贷活水润泽实体经营

随着信贷资金的精准滴灌，众多个体工商户实现了经营扩张与效益提升。以城阳区某便利店为例，在获得“个体益贷”支持后，店主得以提前备足畅销商品、优化货品陈列并延长营业时间，在旅游旺季实现营业额同比增长18%，充分彰显了金融支持实体经济的效能。

“个体益贷”服务深度聚焦民生领域，将信贷资源重点投向餐饮零售、居民服务、商贸流通等与民生关联度高、经营稳定的群体，为保障民生供给、稳定市场秩序提供了有力金融支撑。截至2026年9月末，“个体益贷”产品累计授信规模达22.23亿元，为3370户个体工商户放款13.52亿元，持续为小微经济注入活力。

下一步，人民银行青岛市分行将深入贯彻落实金融“五篇大文章”战略部署，依托地方征信平台进一步拓展数据应用场景，优化“个体益贷”服务生态，不断提升金融服务的覆盖面、可得性与便利性，引导金融活水精准滴灌小微主体，助力普惠金融走深走实。

推动青沪科技成果、产业需求与金融资本双向流通、精准对接

青岛创投风投支持高质量发展上海专场举行

近日，智启华章，融汇青沪——“新质引擎·产投共融”青岛创投风投支持高质量发展上海新一代信息技术和生命健康专场举办。活动由青岛市委金融办主办，通过产业推介、项目路演和互动交流等环节，推动青沪两地科技成果、产业需求与金融资本双向流通、精准对接。青岛市有关市直部门、区（市）及功能区，青沪两地创投风投机构、科创企业、行业协会等100余名代表参会。

活动现场，青岛市委金融办介绍青岛经济金融发展情况，诚邀上海投资机构、科创企业来青布局发展。青岛高新区围绕青岛市新一代信息技术和生命健康产业布局、创新平台、应用场景和项目承载条件开展专题推介，集中展示青岛创新产业发展优势、创新创业环境和项目落地空间，为优质科技成果转化和产业项目落地提供合作指引。

本次活动围绕新一代信息技术和生命健康产业，聚焦高性能计算芯片、半导体技术与装备、高端医疗器械、生物医用材料、合成生物学、智慧医疗等前沿领域，遴选8个优质科创项目集中路演对接。其中，青岛项目侧重高端医疗器械、生物医用材料、绿色生物制造等领域，推动技术研发、产品应用、产业化探索和资本合作；上海项目聚焦芯片研发、先进制造、智慧医疗等方向，重点介绍技术优势、应用场景、市场前景和融资需求，寻求产业合作与资本支持。路演交流环节，创投风投机构围绕技术壁垒、商业模式、产业化路径和投融资合作等与路演企业深入探讨。精准对接环节，青沪两地科创企业、创投机构面对面洽谈交流。企业围绕新一代信息技术、生命健康领域技术研发、成果转化、临床应用、场景落地等方向，探寻技术互补、产业链协同契机；科创企业与投资机构深入磋商融资需求、资源赋能、项目落地路径，多家机构达成初步跟进、尽调合作意向，为后续技术联动、项目共建、双向投资埋下合作伏笔。

“新质引擎·产投共融”青岛市创投风投支持高质量发展上海专场活动，依托青沪两地在产业、资本领域各自优势，搭建科技创新、产业协同、资本联动的高端对接平台。活动坚持双向赋能、互利共赢，既为上海科创企业开展技术合作、拓展市场布局提供了广阔空间；也为青岛科创企业精准链接前沿技术、头部资本开辟重要渠道，有效推动两地创新资源互通、产业优势互补、金融要素共享，持续深化跨区域产学研投深度融合，推进两地资本与产业协同共生、合作共赢。

下一步，市委金融办将紧扣青岛“10+1”创新型产业体系建设和重点产业发展需求，持续推进“新质引擎·产投共融”系列推介路演活动，坚持市内重点产业赛道深耕、市外创新资源高地联动，开展专业化、精准化、跨区域产投对接，健全项目互荐、资本联动、产业承接和跟踪服务机制，推动创新资源与金融资本双向流动，为培育发展新质生产力、推动经济高质量发展注入金融动能。 傅 军

产业转型动能加速转换，新市场布局提速——

青岛上市公司前三季度整体盈利面超七成

□青岛日报/观海新闻记者 王奕宁 赵 笛

上市公司是观察一座城市经济运行和产业发展的重要窗口，10月31日，A股三季报披露收官，青岛上市公司交出一份可圈可点的“三季报”。

今年前三季度，青岛61家沪深上市公司合计实现营业收入5844.30亿元，同比增长2.64%，44家公司实现盈利，整体盈利面超七成；6家北交所公司营收合计68.10亿元，同比增长12.4%，全部实现盈利与营收正增长。

三季报呈现的不仅是企业当下的经营状况，更是青岛产业转型的进度条：高端装备、新材料、智能制造等领域不断涌现新的增长点，传统优势产业也在技术升级和市场拓展中寻找新的空间。

多数企业营收增长

一批企业交出了营收、利润双增长的成绩单。国恩股份前三季度实现营业收入177.93亿元，同比增长14.82%；归母净利润9.82亿元，同比增长59.73%。东方铁塔实现营业收入40.36亿元，同比增长18.98%；归母净利润11.96亿元，同比增长44.49%。特锐德实现营业收入108.70亿元，同比增长10.53%；归母净利润8.10亿元，同比增长18.12%。

值得关注的还有企业的成长速度。科捷智能前三季度营业收入同比增长50.57%，泰凯英同比增长27.17%，汉缆股份同比增长21.87%，软控股份同比增长18.49%。它们分布于智能物流装备、轮胎产业链、电气设备和工业软件等领域，展现出青岛制造业多元发展的活力。

航运和外贸素为青岛的产业优势。今年前三季度，我国货物贸易进出口总值达到39.94万亿元，同比增长18.8%。在这一背景下，青岛港、中创物流、海程邦达等企业的积极变化，折射出港航物流产业在连接国内国际市场、保障供应链畅通中的重要作用。中创物流前三季度实现营业收入80.85亿元，同比增长22.43%，归母净利润同比增长18.34%；海程邦达营业收入同比增长31.82%，归母净利润同比增长142.44%。

新产业正在成为增长主力

三季报中不同产业的表现，折射出青岛产业结构调整和发展动能转换的方向。

首先值得关注的是新材料领域。以国恩股份为例，其主营业务涉及高分子材料、改性塑料、复合材料等领域，随着新能源汽车、家电、电子电器等产业对材料性能提出更高要求，材料企业的竞争已经不只是产能和规模的竞争，更是技术研发、产品性能和应用场景的竞争。营收和利润的同步增长，反映出企业在市场拓展和产品结构优化方面取得的积极进展；东方铁塔在钢结构、电力铁塔等领域深耕多年。随着电网建设、新能源项目和基础设施建设持续推进，相关装备制造企业迎来新的市场机遇。

高端装备领域展示了青岛制造业向智能化、数字化升级的另一条路径。这些企业不再局限于生产单一设备，而是越来越多地嵌入产业链和生产流程之中。作为前三季度青岛上市公司利润增速最高的企业，丰光精密前三季度营业收入2.26亿元，同比增长44.27%；归母净利润1248.59万元，同比增长242.10%。其财报显示，公司直接受益于半导体行业上行周期对设备整机及上游零部件的需求传导；高毛利率半导体制造装备订单占比提升，促进归母净利润增长。

尤其值得一提的是，在2026年前三季度国内家电整体零售额同比下降10%的大背景下，海信视像逆市增长，成为青岛三家主要家电上市公司中唯一实现营收、利润双增长的企业。面对家电市场需求变化和行业竞争，海信视像的增长并不单纯依赖传统电视业务的规模扩张，而是持续向显示技术创新和产业链价值提升延伸。从激光显示到高端液晶显示，从家庭场景向商用显示拓展，企业不断丰富产品形态和应用场景，推动显示产业向高端化、智能化发展。

青岛企业的下一轮竞争力

对于青岛企业而言，下一轮竞争力的形成，离不开两个关键词：新市场、新产业。

首先，全球化布局拓展新市场。青岛企业的国际化正在从产品出口向本地化生产、供应链协同和全球运营延伸。

森麒麟拟与土耳其TATKO集团共同投资建设土耳其年产700万条高性能轿车、轻卡子午线轮胎项目，项目规划总投资27282万美元，以进一步提升整体竞争能力和盈利能力，优化全球产能布局。赛轮轮胎推进埃及基地扩产，豪江智能加大泰国基地投入，三祥科技布局美国工厂，海尔智家持续扩大海外产能布局。

其次，依托原有优势进军新产业。今年以来，青岛多家上市公司跨界布局半导体产业链，最新的一次收购来自国恩股份。10月中旬，公司公告以15.04亿元现金收购中氟能80%股权，切入电子特气赛道，中氟能的核心产品三氟化氮用于半导体制造过程中的刻蚀与清洗，公司还同时推进六氟化钨中试项目，向更高端半导体特气品类延伸。高测股份虽然受光伏产业大环境影响业绩不佳，但其泛半导体业务已开始接续放量，公司近期表示，其12寸半导体金刚线切片机已实现行业头部客户订单基本覆盖，12寸碳化硅减薄机已交付客户，12寸碳化硅倒角机已进入头部客户试用阶段，磷化铟切割设备已实现订单落地。

轻松办税

税务热点问答

一、电池生产企业自产电池用于出租，开展“换电”业务，是否需要缴纳消费税？

答：按照《财政部 海关总署 税务总局关于调整部分电池消费税政策的公告》（2026年第20号）第六条规定，纳税人自产自用的应税电池产品，用于其他方面的，应当在移送使用时申报缴纳消费税。因此，自产电池用于租赁服务，应当在移送使用时申报缴纳消费税。

二、有哪些情形的纳税人本年度不能评为A级？

答：根据《国家税务总局关于发布〈纳税缴费信用管理办法〉的公告》（国家税务总局公告2025年第12号）第十七条规定：“有下列情形之一的经营主体，不能评为A级：

（一）实际生产经营期不满3年的；

（二）上一评价年度评价结果为D级的；

（三）非正常原因评价年度内增值税连续3个月或者累计6个月应纳税额为0的；

（四）不能按照国家统一的会计制度规定设置账簿，并根据合法、有效凭证核算，向税务机关提供准确税务资料的。

……

本办法自2025年7月1日起施行。”

三、成品油零售“交易即开票”购买方能否汇总开具发票？

答：根据《国家税务总局关于在成品油零售领域全面推广“交易即开票”有关事项的公告》（国家税务总局公告2026年第11号），购买方是单位或者个体工商户的，通过对公账户支付款项的，加油站可以就单次交易即时开具发票，也可以对订单进行标注后汇总开具发票；未通过对公账户支付款项的，加油站应当就单次交易即时开具发票，不得汇总开具发票。购买方是自然人的，加油站应当就单次交易即时开具发票，不得汇总开具发票，也不得开具增值税专用发票。