

行业观察

HANGYEGUANCHAO

“存一年，利率1.4%；存两年、三年，反而只有1.35%。”四川阆中融兴村镇银行8月底的一则存款利率调整公告，让不少储户直呼“看不懂”，当“存得越久赚得越多”的传统逻辑被打破，普通人的稳健理财该往哪走？

9月10日，2026年第七期和第八期储蓄国债(电子式)开售，三年期1.63%、五年期1.70%，最大发行总额550亿元。与此同时，个人养老金账户被纳入储蓄国债购买渠道，这或许为纠结中的储户提供了一个新的方向。

储蓄国债今日开售 个人养老金可买

550亿元额度，三年期1.63%、五年期1.70%，20家银行可认购

利率倒挂蔓延，五年期定存不如三年期

四川阆中融兴村镇银行8月底调整存款利率：一年期整存整取利率1.4%，两年期、三年期、五年期均为1.35%。一年期利率高于所有中长期限产品。天府立言金融研究院院长曾刚表示，这是银行主动调整负债结构的经营策略，引导储户从中长期定存转向短期存款，倘若未来利率进一步下行，银行负债端重新定价的速度会随之加快。

同类情况在多地出现。上海松江富明村镇银行8月21日起将一年期、两年期、三年期整存整取利率均定为1.65%。云南石屏北银村镇银行五年期1.70%，三年期1.90%，五年低于三年20个基点。河南宜阳兴福村镇银行五年期1.35%，三年期1.50%。辽宁振兴银行两年期、三年期、五年期利率均为1.60%。

城商行方面，各期限利率差异也在收窄。融

360数字科技研究院数据显示，2026年5月银行整存整取一年期平均利率为1.273%，三年期1.685%，五年期1.553%。五年期平均利率低于三年期。

大行“返场”长存单，中小银行“攻守易形”

就在部分银行压低长端利率的同时，国有大行却做出了相反的操作——把停了近一年的五年期大额存单又重新拿了出来。7月以来，国有大行陆续恢复发行五年期大额存单。7月中国银行率先发售，此后农业银行、建设银行跟进，最高利率均为1.6%，20万元起存。8月1日工商银行重新上架，年利率1.60%和1.55%。8月5日交通银行发行五年期大额存单，利率1.62%，首批额度6天售罄。五大行五年期大额存单全线回归，利率集中在1.55%至1.62%区间。

部分城商行跟进。重庆银行五年期大额存单20万元起存，年化利率1.8%。南京银行三年

期大额存单利率1.85%，五年期1.60%。北京银行一年期大额存单利率1.55%，三年期利率1.75%。齐鲁银行10万元起存，一年期利率1.5%，新客三年期定存年利率1.8%。

中国邮政储蓄银行研究员娄飞鹏指出，中小银行存款利率有升有降，是不同银行基于自身资产负债结构、经营和竞争策略做出的差异化、市场化选择。

国债利率占优，养老金账户增“新通道”

存款利率走向分化，储蓄国债的相对吸引力反而凸显出来。对于追求稳健的投资者而言，锁定一个明确的收益率，或许比在纷繁复杂的银行利率表中反复比较更省心。

根据财政部公告，第七期储蓄国债(电子式)期限三年，票面年利率1.63%，最大发行额248亿元；第八期期限五年，票面年利率1.70%，最大发行额302亿元。发行期为9月10日至9月19日，

9月10日起息，按年付息。单一国债账户购买每期国债最高限额为50万元。

与国有大行定存挂牌利率相比，储蓄国债利率略显优势。此外，今年以来，储蓄国债正式纳入个人养老金投资范围。

本次发行中，在个人养老金储蓄国债(电子式)业务开办机构开立个人养老金资金账户的投资者，可使用账户内资金购买两期国债。个人养老金账户每年最高缴存额度为1.2万元，账户内资金可享受投资收益免税、税前抵扣以及领取时仅按3%优惠税率缴税的三重政策红利。

今年6月第三期和第四期储蓄国债发行首日，青岛辖区销售同比增长10.5%。8月第五期、第六期国债开售时，五年期产品在大部分银行当天便已售罄。全市共有工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、交通银行等20家储蓄国债承销行，市民可通过上述银行的网点柜面或线上渠道办理认购。

徐晶

新闻资讯

8月末银行理财存续规模达33.56万亿元

日前从普益标准金融数据平台获悉，截至8月末，全市场银行理财存续规模达33.56万亿元，环比增加约2577亿元；存续产品数量约5.2万款，环比增加893款。增量主要为固定收益类产品贡献，截至8月末，该类产品存续数量为4.49万款，存续规模环比增长近2700亿元。

收益率方面，8月银行理财产品的平均年化收益率较7月显著回升至2.59%，增幅为2.21个百分点。其中，权益类银行理财产品平均年化收益率回升至33.91%。

谈及银行理财存续规模实现环比增长，中信证券首席经济学家明明表示，一方面，市场资金风险偏好有所修复，居民及机构资金对标准化固收类理财的配置意愿提升，存款向理财适度迁移；另一方面，理财机构加大产品供给力度，丰富固收、“固收+”类产品布局，适配低风险资金配置需求。同时，债券市场环境边际改善，存量理财净值表现企稳，减少产品赎回压力，存量规模得到稳固，这些因素共同推动存续规模上行。

宗和

城市转角，邮爱停留

——邮储银行青岛分行持续升级“邮爱驿站”，完善便民服务阵地

市北支行营业部和社区一起挂出“市北暖心驿站”的牌子。牌子挂在网点，服务落在社区。工作人员以理论讲解、案例警示、互动答疑等形式，向居民普及防范电信网络诈骗、安全用卡、防范非法集资等金融知识，讲的都是身边真实案例，老人们听得进去，也记得牢。活动结束后，服务未散。支行建起社区专属的金融服务微信群，谁收到拿不准的短信，先在群里问一句，心里就有了底。有居民说：“以前遇到这种事只能干着急，现在群里问一句，踏实。”

守好“钱袋子”之余，邮储银行青岛分行还关注着居民的精神生活。该行和社区联手办起“阅读文化驿站”，在网点里开辟出一处阅读角，配备直饮水、休息座椅、无线网络，居民自发捐书累计300余册。读书分享会、非遗体验活动相继举办，共计18场。书页翻动之间，银行网点多了人文气息。阅读驿站开放以来，一批批居民走进来，也带来了85户新增储蓄客户。服务与业务，在此形成了自然的良性互动。

让每一处驿站都长久扎根

一个个场景落地，拼出“邮爱驿站+”的雏

午后，一位外卖骑手送完手中最后一单，拐进邮储银行即墨支行营业部的“邮爱驿站”。接一杯温水，给手机充上电，在空调下小坐片刻，这是他一天里少有的踏实时刻。驿站不大，却装得下城市对奋斗者的善意。

这处空间背后，是一项更深远的部署。邮储银行总行提出“邮爱驿站+”服务生态建设方案，以“生态共筑、资源共享、价值共赢”为路径，推动驿站从单一便民点走向融合开放的服务生态。

方案的落地，关键在基层。邮储银行青岛分行正以自身的节奏，把这项战略化进一桩桩具体的小事里。目前，青岛分行已在辖内多个网点落地“邮爱驿站”，服务半径持续延伸。最先感受到这份暖意的，是那些常年在街头奔波的人。

为户外劳动者留一处歇脚地

外卖骑手、环卫工人、快递员，是这座城市运转离不开的人，他们常年在烈日风雨里赶路，吃饭、喝水、歇脚这些小事却常常将就。邮储银

行青岛分行把驿站的第一份温度送到他们身边。

分行营业部邀请北京一家中医研究机构的大夫，在驿站里搭起义诊台，为周边的环卫工人、快递员把脉问诊、做健康评估，有需要的还能现场针灸理疗。脉象里藏着常年劳累，银针下疏通积攒的疲惫。排队的人一个接一个，有人感叹：“平时身子不舒服就硬扛，没想到在银行门口就能看上中医。”一场义诊成本不高，却让驿站从“歇脚地”变成了有温度的“暖心站”。

这份暖意流淌至外卖骑手中间。即墨支行营业部设立骑手驿站，专门为外卖骑手提供休息、喝水、用餐的场所。网点工作人员主动走进美团站点，把金融服务送到奔波一线，让更多骑手知道：邮爱驿站的大门，永远为他们敞开。一位骑手感慨：“以前累了只能在电动车上趴一会儿，现在有了驿站，觉得自己被这座城市看见了。”

把驿站服务送进社区

驿站的温暖流转并未停滞。工作人员带着它走进社区，服务从“等你来”变成了“送上门”。

讲文明 树新风

公益广告

文明旅游 共筑更美的风景

中共青岛市委宣传部