

财富聚焦

从“漫灌”到“滴灌”，助力科技创新实现“关键一跃”

青岛持续加力科技金融

□青岛日报/观海新闻记者 傅军

筑牢能源产业新根基

作为国有大型银行，中国银行青岛市分行深度融入区域创新发展大局，紧扣政策导向与企业需求，将服务触角延伸至创新链、产业链全链条，助力创新资源从“集聚”向“聚变”跨越，让新质生产力在政策赋能与金融加持下加速成长。

水下采油树是深海油气开发的“水龙头”，更是守护国家能源安全的核心重器，核心技术长期被境外垄断，国产装备因缺乏权威检测支撑，陷入“出海无门、应用受限”困境。“建世界一流的测试平台，是打破垄断的关键一步，但是从实验室的技术攻坚到深海的工程应用，少不了资金支持。”海检集团研发负责人表示。中国银行即墨分行负责人深有体会：“跟科技型企业合作，最大的感受就是，他们创新不容易，我们就得把服务做细做实，让金融真正帮到他们的日常经营和技术升级。”

中国银行青岛市分行在日常走访中，精准了解到企业的攻坚需求，立即启动“一企一策”服务机制。创新推出全周期服务方案，简化审批流程、压缩投放周期，最终为海检集团量身定制长期专项授信，资金精准覆盖设备采购、平台建设和专利转化等关键环节。

金融活水一到，科技创新按下“加速键”。如今，企业锚定海洋装备特色，已建成多个国家级创新平台以及国内领先实验室，填补了国内水下设备、海洋电气等领域检测技术空白，助力国产采油树成功应用于渤海、南海油气田项目，让“青岛智造”在海洋高端装备领域真正掌握了核心话语权。

让技术成为融资“硬通货”

截至2025年12月末，招商银行青岛分行累计服务科技企业近5000户，科技贷款余额近130亿元。这不仅是一份超额完成的成绩单，更是金融与科技双向奔赴的生动注脚。

作为股份制商业银行，青岛招行紧扣“科技—产业—金融”良性循环的战略导向，锚定生态化、专业化、体系化三大方向，持续深耕科创赛道。

面对科技型企业“轻资产、高研发、重创新”的成长特征，招商银行青岛分行以数字化

科技创新离不开金融支持，金融机构如何摆脱“大水漫灌”的惯性思维，将金融活水“精准滴灌”于科技创新的“种子田”，考验着金融机构的魄力、智慧与耐心。这不仅关乎金融机构自身业务的发展，更是一场从风控逻辑、服务模式到组织架构的深度重塑。

从“漫灌”到“滴灌”，助力科技创新实现“关键一跃”，青岛金融机构的变化正悄然发生；不再只是锦上添花，更追求雪中送炭；不再只是资金供给，而是更注重生态培育；不再只是看报表，看当下，而是用科技的眼光审视未来，让金融活水真正沁入创新的根系，浇灌出高质量发展的参天大树。



■青岛中行客户经理深入企业走访，了解客户资金需求。

为底座，推动金融评价从传统经验向数据洞察跃迁。通过构建企业资质与信用分模型，运用AI与大数据技术精准画像，让技术实力与研发投入成为融资“硬通货”。创新推出的“科创贷”系列产品，涵盖普惠贷、快贷、易贷三大模式，提供纯信用融资支持，科技金融实现从“有”向“优”。

青岛招行还以“数据洞察”重构服务逻辑。针对高校背景科技企业“轻资产、重研发”的特质，迭代升级的“科创人才贷2.0”打破唯抵押、唯营收的传统评价体系。某高校教授创办的新能源企业，专注于燃料电池及电解水制氢装备，青岛招行依托数字化模型对企业技术实力与人才价值进行精准画像，以纯信用方式实现从申请到获批仅8分钟的关键节点精准抵达。

青岛招行坚持分类施策，打造覆盖初创、成长、成熟全周期的“一站式”综合服务。面向初创期企业，通过财务管理、薪福通、票据管家、保函管家等先进系统对接，为科创企业提供账户、结算、融资、理财、留才全方位服务，以“人+数字化”双轮驱动，让初创阶段的科技企业金融服务既有速度，更有温度。通过鲁科贷贴息政策与风险补偿，加速科技成果转化；面向成长期企业，通过科创贷等方式缓解融资难题；面向成熟期企业，发挥“商行+投行”优势，提供财务顾问、资本对接、跨境金融、上市培育等一体化服务，打通“股、债、贷”全渠道支持。

从看报表到看未来

在青岛一家公司的实验室里，橙色装置

正承受着200个大气压的考验，这家名为青岛蔚海明祥科技有限公司的企业，员工不过几十人，却让自主研发的装备抵达了北极、穿越了台风，在寂静的深海中滑翔出属于中国的航迹。

通往深海的技术之路，往往伴随着资金的浅滩。传统的财务报表，无法言说深海通信、立体感知网络这些硬核技术的潜能；漫长的研发周期、特殊的行业账期，难以满足金融体系对确定性与流动性的期待。如何破题？浦发银行青岛分行尝试给出一个新答案：主动学习“科技语言”，读懂技术脉搏、估量未来价值、陪伴科研攻坚。他们向首次贷款的青岛蔚海明祥提供的300万元3年期“浦研贷”，正是这一尝试的生动叙述。

为期三年的“浦研贷”，其期限设计本身就是对深海装备研发规律的一份敬重，大致覆盖了一项关键技术从攻坚到成熟的一个完整周期。这种“首贷即长贷”的方案，为企业划出了一块免受短期现金流纷扰的“安静研发区”，让工程师们可以心无旁骛地挑战更前沿的技术堡垒。

浦发银行青岛分行将科技金融作为战略主赛道顶格推进，成立科技金融部一级部室，15家科技（特色）支行相继挂牌，授信组建专审团队，自主研发科技雷达等数智化工具，打造“商行+投行+生态”一体化服务模式……力促之下，改变日渐明显，浦发银行青岛分行客户经理与风险审批员并肩深入企业一线。他们跳出报表数据的局限，穿上鞋套，走进实验室，看2000米的压力测试如何展开，听工程师讲解仿生滑翔机如何像鸟一样借助浮力“飞翔”。这种“沉浸式尽调”，把专业晦涩的技术语言，转化为金融风控能够理解并信任的要素。

面对科技企业高技术壁垒，浦发银行青岛分行还建立起清晰的容错机制，让一线业务人员放下“看错”的包袱，基于专业判断，勇敢支持真正有潜力的项目。

浦发银行青岛分行还敏锐捕捉山东省“鲁科贷”政策的窗口机遇，将政策红利转化为企业的融资实惠，让财政贴息的真正白银精准落袋。从机制破冰到生态共建，一系列动作编织了一张“政府增信、政策引导、银行赋能、企业成长”的协作网络，将原本由银行独力承担的风险与成本，转化为多方共担、成果共享的合力。

银发族清晨排队“抢锁”长期收益 储蓄式国债受热捧

□青岛日报/观海新闻记者 王奕宁

在利率下行周期中，追求稳健收益的投资者迎来了2026年的“理财大餐”。3月10日，2026年第一期和第二期储蓄国债（凭证式）正式在青岛各大银行网点柜台发售。作为资金安全的“避风港”，国债一如既往地延续了“日光”行情，尤其受到追求低风险或低风险的中老年群体的青睐。

银发族仍是主力

上午8点，大多银行网点还未开门营业。但中国工商银行、中国农业银行等多家储蓄国债承销行网点外，已有不少市民在排队等候。

据悉，本次国债最大发行总额300亿元，其中，第一期期限为三年，票面年利率1.63%，最大发行额150亿元；第二期期限为五年，票面年利率1.70%，最大发行额150亿元。

“定存利率一直在降，国债虽然也降了，但国债有国家信用背书，安全。”正在排队等候的68岁市民张阿姨告诉记者，她今早7点多就来排队了，想买5年期的国债锁定长期收益。

从利率水平来看，国债收益率已随市场整体步入下行通道。横向对比来看，相较于国有大行1.55%的三年期定存利率，本次国债仍保持着微弱的利率优势。然而，若将视野放宽至招商、兴业等全国性股份制银行，其1.75%至1.8%的三年期定存利率已反超本次国债收益。纵向对比则更为直观：与2024年同期2.38%（三年期）、2.5%（五年期）的水平相比，如今1.63%和1.70%的票面利率已出现大幅缩水。

即使利率下降，投资者认购热情丝毫未减。网点的火爆情况印证了这一点。记者了解到，开售不到半小时，多家银行的网点额度便宣告售罄。一名大堂经理无奈地向后几位客户表示：“刚开门就被前面四五个客户‘包围’了，实在没了。”

根据往年的投资者画像分析，中老年群体是绝对的认购主力。对于“看得见、摸得着”的凭证式国债，老年投资者表现出明显的偏好。据统计，60岁以上的投资者占储蓄国债投资者的比例达55%，这部分投资者偏好在柜台购买。从购买金额来看，储蓄国债投资者更偏向购买中短期产品，投资金额以1万至10万元为主。

国债家族品种多

“下个月还有电子式的，能直接在手机上操作，不用来现场排队。可以等等看。”某国有大行的柜员说。

除了10日发售的储蓄国债（凭证式），国债家族还有多种选择。国债按照不同的发售对象，主要分为储蓄国债和记账式国债两大类。储蓄国债直接面向个人销售，是目前市面上最常见最受普通投资者欢迎的品种。它又分为两种形式：一种是10日发行的凭证式储蓄国债，它以纸质收款凭证记录债权，只能在银行柜台购买，到期一次性还本付息；另一种是电子式储蓄国债，它以电子记账方式记录债权，既可以在柜台购买，也可以通过网上银行或手机银行购买，按年付息，到期自动划转本金。目前，储蓄国债主要分为3年期和5年期两个期限品种。

未来个人养老金添“新选项”

招商基金首席投资官李刚指出，在当前利率环境下，银行资金等配置型机构在债券市场中的“稳定器”作用愈发凸显。对于普通投资者而言，储蓄国债凭借国家信用背书和稳定的收益，依然是资产配置中的“压舱石”。

对于关心养老规划的市民而言，国债投资领域迎来了一项重大政策利好。去年，财政部与中国人民银行联合发布通知，明确自2026年6月起，符合个人养老金业务开办条件的储蓄国债承销团成员，需在本机构开立个人养老金资金账户的投资者，提供购买储蓄国债（电子式）的相关服务。这标志着储蓄国债（电子式）正式纳入个人养老金产品池。

银行理财经理也提醒广大市民，虽然国债抢手，但若在持有不满半年的情况下提前兑付，不仅不计付利息，还需支付手续费。因此，市民应根据自己的资金流动性需求，做好长期规划。

筑牢安全线 护航幸福家

交通银行青岛分行开展3·15金融消保社区行活动

为深入贯彻落实金融消费者权益保护工作要求，精准守护老年群体财产安全，切实提升社区群众金融风险防范意识，3月13日，青岛市3·15金融消保社区行活动在八大湖公园举行。交通银行青岛分行南二支行金融消保志愿服务队积极参与，以情景剧场、专属服务、趣味科普为载体，把实用易懂的金融安全知识送到老年居民身边，获得现场群众广泛认可。

情景剧场生动演绎，反诈知识通俗易懂。交通银行青岛分行精心打造原创情景短剧《守护钱袋子》，立足老年人日常金融场景，还原电信诈骗、虚假理财、金融网络营销套路等典型案例，用贴近生活的表演揭露风险隐患。志愿者结合案例提醒群众警惕“职业背债人”等新型金融陷阱，引导老年居民认清骗局本质，掌握防范技巧，让金融知识真正听得懂、辨得清、用得上。

专属服务贴心周到，助力弥补数字鸿沟。活动现场设置老年金融服务专区，志愿者围绕电信诈骗、养老领域非法集资、银行卡安全用卡、手机银行操作等重点内容，开展一对一细致讲解。用朴实语言普及金融常识，手把手指导智能设备使用，着力弥补老年群体数字应用差距，以暖心、专业的服务，为老年群体筑起坚实金融安全屏障。

趣味科普贴近群众，提升安全防范能力。现场设置贴合老年群体的金融知识互动问答，内容实用、通俗易懂，居民踊跃参与、积极互动，在轻松氛围中学习反诈技巧、维权知识，进一步增强风险防范能力，营造人人学金融、人人懂防范的良好氛围。

此次活动是交通银行青岛分行践行金融为民理念、服务民生需求的具体实践。下一步，该行将持续开展常态化金融知识普及活动，聚焦老年群体等重点对象，不断丰富宣传形式，提升服务质效，切实维护金融消费者合法权益，为营造安全稳定的金融环境贡献交通力量。

傅军

不断夯实民营经济金融服务根基

青岛农商银行成功申请全省首批民营企业再贷款21.38亿元

近日，在人民银行山东省分行与人民银行青岛市分行的统筹指导下，青岛农商银行成功申请21.38亿元民营企业再贷款，成为全省首批办理该项业务的金融机构。此举以实干担当践行金融使命，为辖内民营中小微企业发展注入强劲动能，助力民营经济高质量发展迈出坚实步伐。

作为扎根青岛的地方法人银行，青岛农商银行始终坚守“服务地方、服务中小、服务市民”的初心使命。民营企业再贷款政策出

台后，青岛农商银行第一时间响应，主动扛起主体责任，积极对接人民银行青岛市分行工作部署，全链条落实再贷款政策。从政策深度解读、企业需求精准摸排，到业务流程优化升级、信贷资金高效投放，青岛农商银行上下联动、协同发力，以高效的执行力，成功申请全省首批民营企业再贷款。

依托再贷款政策红利，青岛农商银行精准施策、量身定制金融服务方案。针对某供应链股份有限公司，在综合授信框架下，为其

提供2600万元综合授信额度。低成本的资金支持，有效助力企业扩大生产规模、提升核心竞争力，也为大国重器筑牢信贷安全屏障，护航高端海工装备产业高质量发展。

近年来，青岛农商银行持续加大对科技创新、高端制造、绿色低碳等重点领域民营企业的信贷倾斜力度，不断夯实民营经济金融服务根基。一方面，创新推出“金穗工程”系列产品，完善民营经济专属服务体系；另一方面，聚焦产业链供应链核心企业，大力开展供

应链金融服务，打通资金流转堵点。

展望未来，青岛农商银行将以此次业务落地为契机，深入贯彻落实关于支持民营经济高质量发展的决策部署，紧跟人民银行政策导向，用好用足再贷款等政策工具。持续优化金融服务、创新信贷产品、提升服务质效，加大对民营中小微企业的信贷投放力度，让金融活水精准滴灌民营经济“毛细血管”，为青岛民营经济高质量发展贡献更多农商力量。

傅军

发力小微、三农、养老等领域，聚焦“老、少、新、农”重点人群

青岛交出“金融为民”暖心答卷

□青岛日报/观海新闻记者 王奕宁

近日，2026年青岛“3·15”金融消费者权益保护教育宣传活动启动仪式暨金融消保主题生活节举办，活动由青岛金融监管局、人民银行青岛市分行、青岛证监局、青岛市金融办、青岛日报社联合主办。现场发布了2025年青岛金融业“为民办实事”举措范例，集中展示了过去一年青岛金融机构在服务实体经济、保障民生福祉方面的创新实践与显著成效。

聚焦小微 精准滴灌经营主体

2025年，针对小微企业融资难题，多家金融机构推出创新举措，切实降低融资成本，提升服务可得性。

青岛银行深入推进“青科融”融资模式，对处于早期和初创期的科技型中小企业，规范高效运用支农支小再贷款政策，加大信贷支持力度。截至2025年末，已向258家符合条件的企业发放17.11亿元贷款。青岛融担保集团聚焦青岛市科创大走廊建设工作部署，深化运用“青担·青科E担”专属产品，有效破解科创企业“轻资产、融资难”堵点，为30余家专精特新、高新技术及科技型小微企业提供担保支持超1亿元。青岛农商银行以数据赋能打造“个体益贷”场景化融资服务，推动个体工商户融资服务从“经验判断”向“数据决策”转型。截至2025年末，该服务举措已为“七区三市”的1688户个体工商户发

放7.04亿元贷款，精准纾解小微经营主体融资需求。

深耕“三农” 助力乡村振兴

2025年，青岛金融机构协同发力，为青岛农业现代化发展注入强劲动能。

青岛保险与期货机构积极发挥专业优势，通过科技赋能与模式创新，为农业生产和农村建设撑起“保护伞”。

平安财险青岛分公司创新推出“数字地图”提升农险承保理赔精准度，通过建立可视化农村土地资源信息库实现按图承保理赔和全周期动态监测，形成“线上核赔+实地校准”的精准服务模式。目前，农险“数字地图”已覆盖辖区124个行政村，涉及耕地面积132万亩。

太平洋财险青岛分公司创新推出“保险+科技+服务”模式，助力农村公益事业基础设施运行管理和维护，为乡村道路、照明、排水等设施提供维护维修等综合保障。2025年，对162个乡村开展专业巡检近2000次、灾害损毁维护相关基础设施3000余件，提供风险保障6000万元。

银河期货青岛营业部引入郑州商品交易所资金支持，联合保险公司在青岛实施全国规模最大的花生收入保险项目。通过期货市场转移价格风险，将农业保险由“保成本”升

级为“保收入”，服务覆盖9.3万户花生种植户以及39.62万亩花生种植面积。

农业是国民经济的基础产业，其稳定发展离不开金融活水的精准滴灌与风险保障。

本次活动还正式上线了青岛金融消保“村村通”工程电子地图，标志着青岛金融业正以数字和科技深度赋能，加速推动金融服务提质增效。截至2026年1月，各区市金融消保服务站（点）建设已初见成效：崂山区建成12个，即墨区建成57个（50个在筹），黄岛区建成136个（9个在筹），平度市建成83个（7个在筹），胶州市建成49个（4个在筹），莱西市建成7个（104个在筹）。

情系“银发”与新市民 传递金融温度

2025年，青岛金融机构针对老年人、新就业群体等特定人群的痛点需求，推出了一系列人性化、便捷化的服务。

青岛辖区中资商业银行联合推出“一键查找”已故存款人账户服务举措，通过青岛“身后一件事”服务平台，在全省率先打通“群众线上申请、银行静默办理、平台集中反馈”办理路径，为群众查找已故亲属账户提供便捷服务。该举措自2025年9月推出以来，已为319名群众查询到1408个银行账户。