

财富聚焦

发挥差异化优势,为高质量发展“添翼赋能”

青岛银行在稳健中韧性成长

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

■青 岛
银行客户经理
走访科技企业。

中小银行如何发挥差异化优势,为区域经济高质量发展“添翼赋能”?青岛银行最新发布的半年报,再次提供了一份极具价值的“参考样本”。

细读“半年报”,资产规模增长7.69%,归母净利润增长16.05%等关键业绩数据,印证着青岛银行“质效优先”的韧性成长;绿色金融、科技金融等细分赛道贷款余额增幅分别达38.18%、20.85%,彰显出青岛银行充分发挥地域经济特色和区域产业优势,实现差异化发展与特色化经营战略的行之有效;而青银金租、青银理财两张牌照的熠熠生辉,则意味着青岛银行“一体两翼”集团化布局的不断深入;资产质量持续优化及数智化赋能的迅速推进,更让青岛银行有了充沛的底气与勇气向“新”向未来。

韧性成长

今年以来,在利率市场化加速的背景下,银行业绩逐渐分化,有的银行仍实现两位数增长,有的银行营收与归母净利润则双双下滑。

缘于此,青岛银行的韧性成长实属不易。对银行而言,资产规模是最深的“护城河”,只有筑牢这一“护城河”,提升综合实力和市场竞争力才会有稳固支撑。上半年,规模稳健提升成为青岛银行的一大看点。

截至6月末,青岛银行资产总额7430.28亿元,较上年末增长7.69%;客户贷款总额达3684亿元,增长8.14%;客户存款总额达4661亿元,增长7.9%。

不止于规模的增长。

今年上半年,青岛银行延续近两年来规模效益质量同步提升的稳健发展态势,营收净利保持双增,资产质量持续向好。

1月至6月,青岛银行实现营业收入76.62亿元,同比增长7.5%;实现归母净利润30.65亿元,同比增长16.05%;截至6月末,不良贷款率1.12%,较上年末再降0.02个百分点;拨备覆盖率252.8%,较上年末提高11.48个百分点,风险抵补能力持续夯实。

规模效益质量同步提升的背后,是青岛银行多元化布局的坚持。

正如在2024年业绩发布会上,青岛银行负责人所阐释的,青岛银行依托集团化协同发展,以丰富的金融牌照优势,不断加强在金融市场包括投行理财、融资租赁等方面的业务联动,持续以专业性和综合化的金融服务为客户提供“一揽子”解决方案。

青银金租作为青岛地区唯一获批的金融租赁公司,持续聚焦服务实体主责、“融资+融物”主业和稳健转型主线,秉持“立足青岛、深耕山东、辐射全国”的理念,充分发挥自身经营优势和特色,重点开展装备制造、绿色租赁、现代服务、基础设施等融资租赁业务。

截至上半年末,青银金租制造业类业务余额占比达到33.82%,较上年末提高6.90个百分点。其中,化工新材料、有色金属、电气器材制造等制造业细分领域成果突出,深度契合山东省“十强产业”新旧动能转换的战略布局。

青银理财致力于回归资管业务本源、服务实体经济,依托强大的投研能力,打造“普惠+特色”的创新型理财公司品牌。理财产品丰富度不断提升,理财资金结构进一步优化,服务客户数量再创新高。

青岛银行与青银理财、青银金租两家子公司互为补充、相互促进,已形成以银行业务为主体、多种经营业态协同发展的发展格局。

聚焦区域经济

有一种共识正在金融业逐渐达成:对中小银行而言,聚焦区域经济,深耕本地市场,在服务中小微企业和居民方面更具灵活性的优势,可以让其能够快速适应区域经济变化,实现业绩正增长。

青岛银行的实践,证明了这一点。

今年以来,青岛银行充分发挥城商行属地化和集团化经营优势,持续构建科技金融、绿色金融和蓝色海洋金融等特色化优势,不仅展现出自身强大的经营韧性和发展潜力,也为行业穿越周期提供了信心及路径。

截至上半年末,青岛银行科技金融贷款余额达312.25亿元,增幅达20.85%;科技金融客群增幅为15.97%。

大力发展科技金融,是推动高质量发展的内在要求和重要着力点。作为金融服务实体经济的重要阵地,青岛银行通过与创投风投机构等专业机构建立合作关系,构建具有特色的科技金融“生态圈”,面向科技企业提供全方位的综合化金融服务;通过打磨优化“科技企业全生命周期产品体系”,针对多项科技金融产品制定专项优化方案,推出区域科技行业专项授信方案,丰富完善产品体系。

“科技企业需要‘懂行’的银行。”青岛银行负责人表示,“我们正推动科技金融向‘数智化’升级,通过大数据风控和场景化产品创新,让金融资源更精准匹配科创需求。”

当下的青岛,正致力于打造现代海洋经济发展高地,高效、精准、多元的金融支持必不可少。

青岛银行通过创新产品、优化服务,跳出传统信贷思维,以“需求”为标尺,提升服务海洋经济的广度、深度、精度,为青岛海洋经济发展注入源源不断的金融“活水”。

青岛银行持续打造“青出于蓝”蓝色金融特色品牌,在信贷管理系统端部署海洋经济选项,提升涉海业务服务效率,扩大业务规模;成立海洋经济专项研究小组,深化行业研究,制定海洋产业集群专项授信方案,逐步向其他沿海地区复制推广。截至上半年末,青岛银行蓝色贷款余额较上年末增长24.44亿元,增幅14.56%。

绿色金融方面,青岛银行通过建立重点项目储备库,创新产品,并制定综合服务方案,持续深化绿色金融服务体系。截至上半年末,绿色贷款余额较上年末增长142.60亿元,增幅38.18%,超过全行贷款平均增速。

软实力再进阶

不仅仅是数据,今年以来,软实力的再进阶,也同样印证了青岛银行成长的韧性。

7月,财富中文网发布2025年《财富》中国500强排行榜,青岛银行首次跻身500强,创造出山东本土金融机构的“第一次”。

品牌影响力是软实力的重要一极。6月,在第22届“世界品牌大会”上,青岛银行以362.36亿元的品牌价值,再度跻身“中国500最具价值品牌”榜单,排名从2024年的第326位跃升至第317位,这也是青岛银行连续九年获得这一殊荣。

2025年,是青岛银行新三年战略规划收官之年,透过半年报,青岛银行正在带给广大投资者、带给城市,带给业内更多的惊喜与信心。

精准把脉企业融资痛点,不断优化金融服务生态 青岛打造金企对接“进阶版”

青岛正聚力打造金企对接“进阶版”。

今年以来,市委金融办会同相关行业主管部门,依托“金融+产业”联动机制,通过制定专项对接方案,完善需求摸排、融资对接、问诊纾困的工作闭环,全力保障重点领域和关键环节发展,金企对接质效进一步提升。

数据显示,今年前7个月,青岛已组织开展400多场次多层次金企对接活动,银行机构累计对接企业和项目超5.6万家家次。

精准摸排融资需求

聚焦新一代信息技术、人工智能等战略性新兴产业,市委金融办联合市工信局制定“金融+新型工业化”专项对接方案并召开产融对接会,为“10+1”创新型产业体系匹配牵头服务银行,持续加大服务对接力度。

截至7月末,全市银行机构对接先进制造和设备更新领域企业8000多家次,新增授信1902亿元、实现放款456亿元;全市制造业贷款余额为5739.8亿元,较年初增加293.83亿元,同比增速9.24%,高于全市贷款平均增速3.25个百分点。

普惠小微是经济的“毛细血管”,市委金融办通过开展民营普惠领域金企对接、金融服务民营企业大调研等,全方位推动金融机构对接民营企业。同时,指导银行机构加大落实小微企业无还本续贷政策、用好支农支小再贷款等货币政策工具,扩大政策惠及面。

截至7月末,全市银行机构对接民营小微企业3200多家次,新增授信592亿元、实现放款153亿元;普惠小微企业贷款余额为3536.19亿元,较年初增加256.35亿元,同比增长11.71%,平均利率降至3.42%,较年初下降0.37个百分点。

围绕“4+4+2”现代海洋产业体系建设,青岛多部门联合印发《关于青岛银行业保险业支持海洋经济高质量发展的指导意见》,鼓励银行保险机构健全金融与海洋经济融合服务体系。

截至7月末,青岛组织银行机构对接走访涉海领域重点企业和项目1200多家次,新增授信246亿元、实现放款35亿元。

量身定制融资方案

针对有融资需求但尚未满足的企业和项目,市委金融办组织银行机构、融担集团、财通集团、农担公司、中信保等金融专家集中开展问诊,深入剖析企业的财务状况、经营模式和发展前景,“一企一策”量身定制个性化融资方案,力求做到“能投快投”“应投尽投”“难投讲清”。

为破解外贸企业融资难题,近日,市委金融办会同有关部门举办了外贸企业金融问诊专题对接会。

会前,由市委金融办根据市金融赋能外贸工作座谈会及外贸企业高质量发展“白名单”,确定了5家有融资难题的外贸企业,深入了解企业业务模式及经营状况,摸透有效融资需求,摸准企业融资痛点,根据企业意向,有针对性地邀请金融机构参与,提高金融服务的精准度和有效性。

对接会现场,市委金融办、市商务局、银行机构及融资担保集团等11家金融机构组成专家团队,深入分析企业的财务状况、经营模式和发展前景。

根据外贸企业的诉求,专家团队“一企一策”研究信用证融资、仓单质押、订单融资、货押融资等多种解决方案,立足小微企业经营现状,提出信用贷、经营贷等多种融资建议,推进新增融资规模持续扩大,实现“应投尽投”。

本次活动采用线上线下同步开展的方式,对于不方便现场参会的企业,开展“视频问诊”,提高工作效率,推进服务直达。同时,通过“精心准备—专家会诊—长效服务”的全链条模式,为外贸企业量身定制融资方案,让金融活水精准滴灌实体经济。

今年以来,市委金融办联合市相关部门多次开展“金融+商务”专项对接,对存在融资困难的外贸企业,整合银行、保险、担保等资源进行“金融问诊”,“一企一策”助力外贸企业融资纾困解难。

截至7月末,全市银行机构对接外贸外贸企业791家次,新增授信153亿元、实现放款64亿元。

青岛农村产权流转交易平台： 盘活“三农”要素资源“新引擎”

上线一年半累计成交22.11亿元,为村集体增收1.9亿元

记者自青岛国投公司获悉,青岛产交所农村产权流转交易平台自2024年2月上线试运行以来,凭借市场定价,破解农村资产低价贱租的困局,以数字交易堵塞集体资源的流失漏洞,有力提升“三农”市场交易活跃度,成为盘活农村资源、助力乡村振兴的“新引擎”。

农村产权流转交易平台上线以来,坚持市场化运作,以“信息透明化、需求明确化、价值最大化”为交易服务准则,精准对接“三农”经营主体需求,推动交易信息高效触达,项目价值得到充分发掘,项目成交率有效提高。

数据显示,截至今年8月末,平台累计完成挂牌8102项,成交5008项,成交额达22.11亿元,为村集体增收1.9亿元、支农0.63亿元,创造效益总额2.53亿元。

众多农村闲置资产在农村产权流转交易平台上实现盘活、重现价值。西海岸新区六汪镇劝礼股份经济合作社成功交易一处闲置资产,交易溢价率205%;莱西市日庄镇白石新村经济合作社某宅基地以433%溢价率实现成交,创下当地宅基地交易溢价新纪录;崂山区北宅街道东陈社区10亩露天集市土地出租溢价率541%,每年为村集体增收近百万元;城阳区红岛街道晓阳社区办公楼成功租赁,有效盘活当地低效资产。

在推动农村闲置资源盘活的同时,农村产权流转交易平台实现多项首创。即墨区田横镇营子村东海滩出租项目成功交易,租赁溢价率62%,实现青岛市海域滩涂养殖使用权交易“零突破”;即墨区大信街道张戈庄六里村集体林木所有权项目成功交易,溢价率200%,创下青岛市林权交易额历史新高。

为确保交易的合规公正,农村产权流转交易平台建立了“产权清晰、功能完善、流转顺畅、合规护航”的制度体系,累计出台各类交易规章制度、操作指引共49项。以“群众监督+云端监控”双保险监督机制,在平台竞价大厅全程展示交易过程,街道、村集体等有关人员均可实时监督,有力增强交易公信力。

傅 军

丰富养老产品供给,优化适老金融服务——

农行青岛分行:绘就养老金融新图景

□青岛日报/观海新闻记者 王奕宁

共建温馨互助“社区家园”

农行青岛分行认真践行金融工作的政治性、人民性,充分发挥点多面广的渠道优势,不断丰富养老产品供给,优化适老金融服务,持续完善养老金融服务体系,扩大养老金融体系建设,扎实写好养老金融这篇“大文章”。

金融知识“宣传员”

针对老年人金融知识相对薄弱、易遭受诈骗的特点,农行青岛分行将金融知识宣传教育,作为养老金融服务的重要一环,定期组织工作人员深入街道社区,开展常态化、场景化的金融知识普及。

在城阳区红岛街道观涛社区的会议室,农行青岛城阳支行的工作人员正在为社区的老年人讲解反诈骗知识。他们不仅针对常见的诈骗案例“见招拆招”,还设置了反诈知识快问快答环节,现场老人踊跃举手,积极讨论,气氛热烈。

农行青岛城阳支行几乎每月都会组织一次反诈知识宣讲活动,“农行的工作人员非常用心,宣讲形式灵活多样,甚至见缝插针地在我们晨练时进行。”城阳观涛社区文化宣传部主任初慧霞表示,“这种形式特别好,大家防范意识明显提高,被骗风险也大大降低。”

据了解,城阳观涛社区共有478户居民,老年居民家庭占45%左右。这些老人的子女大多不在身边,容易成为诈骗分子的目标。农行青岛城阳支行在观涛社区活动室专门设立金融服务点,与社区联合做好老年客群防诈骗工作。社区还配备了18名志愿者,与银行员工共同组织开展金融宣讲,教老人们如何使用社保卡领取补贴、查询余额等实用功能。

除了防范诈骗,农行青岛分行还强化养老金融知识宣教,打造网点养老金融知识普及专区,并依托“青枫服务队”与“金融下乡服务队”两支专业队伍,主动下沉服务重心,开展上门宣讲与实操指导。仅“青枫服务队”就已开展上门一站式金融知识宣讲50余次,覆盖老年人群超5000人,真正实现政策解读和业务办理送上门,切实解决老年人“不懂政策、不会操作”的难题。

打造适老服务“示范样板”

养老金融不仅是一项业务,更是一份社会责任。农行青

岛分行将持续助力国家多支柱多层次养老体系建设,以温暖便利的金融服务,续写养老金融新篇章。

作为青岛市9家三代社保卡合作银行之一,农行青岛分行以惠农便民为核心,积极推进第三代社保卡换发工作,全力筑牢民生服务“第一支柱”。截至2025年7月,该行累计发行社保卡近200万张,发卡量居同业领先地位,159家网点全部实现即时制卡服务全覆盖。2025年,通过社保卡发放养老金逾20亿元,惠及超过80万人次。

在适老化服务方面,农行青岛分行全面升级适老服务,配备老花镜、放大镜、急救箱、轮椅、应急按钮等便民设施,提供指纹签字、优先叫号、“一对一上门”等个性化服务,不断丰富“备老+养老”产品,为养老客群推荐稳健型产品配置。

在惠民活动方面,农行青岛分行深度参与青岛市社保惠民体系建设,全面上线并推广“一分钱乘公交”“地铁购票满减”“加油消费满减”“社区食堂折扣优惠”等19项惠民活动,将社保服务嵌入市民日常出行、消费等高频场景,方便持卡人享受消费满减优惠。目前,已吸引5000余名持卡人参与,带动消费近20万元。针对行动不便老年人等特殊群体,农行青岛分行推出“上门办卡”暖心服务,如曾为92岁抗战老兵提供上门换卡服务,真正实现“让服务多跑路,群众少跑腿”。

此外,农行青岛分行持续深化“社银合作”机制,在62家网点设立社银医保联合柜台,集成参保登记、医保结算、信息查询等高频政务服务,让居民在“家门口”就能办理政务和金融业务。在惠农惠民领域,通过社保卡“一卡通”为30余万户居民发放各类补贴1.5亿元。同步在农行掌银平台开通“养老待遇”测算功能,帮助市民自动测算退休年限及待遇水平,助力其提前规划养老生活,进一步巩固基本养老保障体系“第一支柱”的支撑效能。

未来,农行青岛分行将继续坚守“金融为民”初心,以更温暖的服务态度、更扎实的工作举措、更创新的服务模式,持续拓展养老金融服务的广度和深度,切实提升老年群体的获得感、幸福感和安全感,为构建老年友好型社会,助力实现老有所养、老有所安贡献更多农行力量。