

财富聚焦

体育和娱乐行业贷款余额增长26.17% 文化产业贷款余额增长9.22%

青岛金融“加码”提振文旅消费

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军



■青岛金融机构积极支持文旅产业发展。

今年以来，青岛银行保险机构纷纷跳出传统信贷思维，以“文旅需求”为尺，量体裁衣定制融资方案，覆盖“吃住行游购娱”文旅消费全链条，更好满足居民游客的多样化需求。

一系列数据印证了青岛金融业“加码”文旅消费的热力正持续攀升。

青岛金融监管局的数据显示，截至今年3月末，青岛文化产业贷款余额709.33亿元，同比增长9.22%；体育和娱乐行业贷款余额17.91亿元，同比增长26.17%；住宿行业贷款余额76.13亿元，同比增长6.02%。

助力文旅企业“出圈出彩”

助力文旅企业“出圈出彩”成为青岛金融机构支持文旅消费的鲜明特质，各家金融机构以需求为锚，深挖金融服务需求，通过创新金融产品和服务模式，助力文旅产业蓬勃发展。

成为国家5A级景区一年来，海上祈福、追鸥逐浪、寻梦沧海、机器人巡演……青岛奥帆中心以洁白的帆船造型建筑为笔触，以碧波荡漾的海域为底色，绘就出一幅现代浪漫的画卷。

为持续打造青岛奥帆中心优质的旅游品牌，提升景区整体服务品质，青岛旅游集团有限公司实施青岛奥帆中心提升改造项目，通过加强周边绿化与景观设计、建筑外立面绿色建筑改造提升景区综合品质。

为助力文旅业向绿色低碳的优质产业转型，兴业银行青岛分行主动走访、积极跟进，第一时间成立对接团队，为企业量身定制专项金融服务方案，开辟绿色通道加急处理信贷审批，及时发放13亿元专项贷款，助力打造青岛奥帆中心“绿色”“生态”亮眼标签。

第20届华表奖颁奖活动在青岛西海岸星光岛的成功举办，让星光岛热度持续上升，从“五一”假期，到刚刚过去的端午假期，游客络绎不绝。

“五一”假期我们的出海游精品

团日均发船12班次，营业额同比激增200%。”青岛星光岛文化旅游有限公司负责人说。

星光岛的“出圈出彩”，金融机构的助力同样不可或缺。

3月，招商银行青岛分行向星光岛文化旅游有限公司发放70万元小微贷款，专项用于游艇设施升级和线上宣传推广。“五一”假期，公司旗下5艘高端游艇满负荷运营，单日最高接待游客超500人次，成为唐岛湾畔的“网红打卡项目”。

保险为文旅撑起“安全伞”

赋能文旅消费，保险必不可少。保险机构可凭借差异化产品与创新服务，全方位提振文旅消费信心、支持文旅产业升级，为文旅消费撑起“安全伞”。

作为青岛市唯一全国保险法人机构，中路保险积极探索“保险+文旅”场景服务，全方位助力青岛文旅提振消费信心、支持文旅产业高质量发展。

中路保险与青岛旅游集团签订全面承保协议，“五一”假期，为青岛奥帆中心、青岛海底世界码头区域、青

湾栈桥码头区域、青岛海洋旅游发展股份有限公司所属船舶营运码头及船舶空间区域提供累计超140亿元第三者责任保险保障，为游客因意外事故造成的人身伤亡和财产损失责任提供保障。

中路保险还承接崂山旅游风景区太清、巨峰、仰口索道客运索道责任保险，保障乘梯游客因意外事故造成的人身伤亡和财产损失，以及滞留责任等，不仅履行了风险补偿的基本职能，更对青岛文旅产业的社会形象和可持续发展起到重要支撑作用。

“中路保险通过‘保险+文旅’的模式，有效加强了旅客、运营方、地方经济的三重消费信心。”中路保险相关负责人表示。

对游客而言，“保险+文旅”增强了安全感和信任度，助力打造“放心旅游”城市形象；对景区而言，通过主动发挥保险的风险补偿功能，助力景区经营主体减负、添活力，持续优化旅游供给；于城市而言，高额保障方案更体现了金融支持地方经济的社会责任，彰显了保险业服务实体经济的社会价值。

下一步，中路保险还将发挥地方人的优势，提升服务升级，陆续开发涵盖意外伤害、特大交通事故的青岛市全域旅游综合保险、航空意外险等特色产品，助力青岛市旅游业良性运营，保障游客安全与权益，迅速有效处置旅游突发事件，提升青岛市旅游形象，助力青岛文旅产业实现更好发展。

持续丰富文旅消费场景

文旅消费正成为推动经济回升向好的生力军。金融是国民经济的血脉，是促进文化建设、旅游发展的重要力量，发挥金融对文旅业高质量发展的赋能作用，将成为未来一段时间内青岛金融业的发力方向之一。

下一步，青岛支持银行机构持续丰富文化旅游应用场景中的配套活动，打造“首绑减”“商圈减”“网购减”等服务板块，有效增强引客迎客能力。在热门文旅打卡地和青岛国际啤酒节、大珠山杜鹃花会等特色节会举办期间开展购物满减等活动，提升文旅消费层级。运用中长期固定资产贷款、银团贷款等方式，支持滨海海游、海洋邮轮游、冰雪旅游、温泉游、帆船周等青岛市重点文旅资源整合，推动引领消费新风尚。

提升体育娱乐消费品质。青岛支持保险机构匹配观众需求，开发针对体育赛事、演唱会等活动的专项保险产品，提供保障方案灵活、理赔更加便捷的保险服务，覆盖因自然灾害等原因造成的损失，提高体育娱乐企业的保险保障水平。鼓励银行机构加大中长期贷款投放力度，加强对体育公园、健身步道、剧院等消费设施建设的信贷支持，推动设施建设与休闲、商业等业态融合，拓展群众体育娱乐消费新空间。

青岛还将顺应旅客基础性服务消费释放的趋势，加大对传统线下住宿餐饮等行业的信贷支持，提升住宿服务品质，通过联合推出折扣券、代金券等方式引导游客进店消费。

推出“青银出海通”综合金融服务方案

青岛银行助力企业出海

随着全球产业链重组，越来越多的中资企业走出国门、布局全球，开展跨境贸易、投融资、境外经营等活动，衍生大量金融服务需求。

2025年，青岛银行依托跨境金融领域专业能力与科技金融创新能力，推出“青银出海通”综合金融服务方案，为“走出去”企业提供涵盖政策咨询、跨境结算、跨境融资等多元产品，全面满足客户在“走出去”过程中的各类金融需求。

跨境结算覆盖多场景

“很多时候我们要收到来款再去支付给上游，一笔入账不及时就可能影响资金周转！”谈到跨境资金结算，某食品加工企业财务负责人深有感触。

该企业与德国某大型连锁商超签订年度采购协议，上游链接山东、福建等地农业合作社。企业收到境外货款后向上游合作社付款，合作社款到发货，从果蔬原料完成采摘、急冻到最终发货这段时间需额外支付损耗赔偿金，跨境收款

的时效性直接影响企业成本。为帮助企业提高资金周转效率，青岛银行为企业办理7×24小时直入账，实现系统智能审核、自动入账，将近百笔业务入账时间压缩至10分钟内，精准解决交易对手相对固定且需要资金快速周转企业的痛点。

7×24小时直入账是“青银汇通”功能之一，“青银汇通”作为青岛银行跨境综合服务平台，可提供线上结算、结售汇以及挂单结售汇等便利化功能，覆盖企业日常结算全场景需求，并围绕境内外币运费支付、市场采购贸易、离岸结算提供行业解决方案，支持企业足不出户办理业务，大幅提升现金流周转效率。

此外，青岛银行作为山东省首家成功获批CIPS(人民币跨境支付系统)直参资格的地方法人银行，可提供覆盖度更广、中转费用更低、结算时效性更高的跨境人民币结算服务。

跨境融资新模式解“融资之困”

来自山东青岛的某纺织品出口企业

面临着一个难题，近期天然气价格上涨使得其成本上升，导致企业最近流动资金短缺，迫切需要银行授信支持，但企业无法提供抵押物。

青岛银行在了解到企业需求后，为其匹配“出口快贷”产品，凭借其真实出口收支数据核定600万信用授信额度，并在一周之内完成放款，保障了企业正常生产。

青岛银行近年来推出“出口快贷”“进口易贷”“信保速融”一系列信用融资产品，基于进出口大数据及中信保出口信用险等为企业提供融资支持，依托跨境资本运作领域丰富经验，形成包括外债、跨境并购贷款、跨境贸易融资等多元化方案，落地NRA(境外机构境内外汇账户)福费廷等跨境融资新模式，离在岸、本外币金融服务能力得到市场认可。

专业优势助出海之路“行稳致远”

因东南亚市场机遇较多且便于开展贸易往来，某贸易公司考察后拟在东南亚建厂生产，但由于对当地市场还很陌生，企业急需专业帮助，青岛银行主动伸出援手，将“一带一路”相关政策、当地市场环境等关键信息同步给企业，提前为企业的对外投资登记手续做好前期沟通，指引企业完成相关备案手续，成功为企业办理ODI(对外直接投资)登记，顺利落地境外产能布局。

完成登记后，企业拟将资金汇出境用于工厂经营周转，通过青岛银行“百币速汇”产品，使用人民币账户汇出1亿小币种资金，实现了便捷高效的跨境清算。目前，青岛银行通过人民币或美元账户可实现近百种小币种清算。

青岛银行深耕跨境领域，具备丰富的业务经验及专业性优势，可提供外汇政策咨询、投融资规划、跨境资本运作及资金汇划使用一站式服务。

当下，中国企业进入“造船出海”加速期，青岛银行将以高效专业的跨境金融服务，强化外贸领域金融支持力度，护航外贸企业出海新篇章。

傅 军



推动小微融资协调机制走深走实

融资热线：82863300

青岛金融监管局 青岛日报联合主办

不断提升普惠金融质效

兴业银行青岛分行：“金融+科技+场景”精准滴灌小微

一笔500万元贷款背后的“支撑力”

“使用出口保单就可以办理融资，以前得来回跑银行，浪费不少时间，现在线上就可以办理，还能享受到利率优惠，实在是太方便了。”山东某家具生产企业负责人表示。

得益于兴业银行提供的“小微企业跨境融资-信保贷”产品，该家具生产民营企业在线提出融资申请，并成功通过系统自动审批获得贷款额度并提款，全方位满足了小微企业“短、急、快、频”的融资需求。

作为根植于民营经济大省福建的兴业银行，兴业银行青岛分行一脉相承，将解决民营小微企业融资痛点、难点与自身特色优势、金融创新相结合，不断提升普惠金融服务质效。尤其自支持小微融资协调工作机制建立以来，该行带着政策上门，面对面收集企业融资需求，聚焦外贸、民营和科创等领域，畅通信息和融资渠道，创新探索更多适合小微企业的产品及模式，让金融“活水”精准高效滴灌小微企业。

截至目前，通过小微企业协调工作机制，兴业银行青岛分行已为超870户小微企业发放贷款43.2亿元，为55户小微企业及个体工商户办理无还本续贷业务。

“我们在超高精密的加工制造领域有50多项发明专利”，谈及公司的现状，青岛某超精密工业公司工作人员满是自豪。

该企业成立于2004年，是省级专精特新企业、国家级高新技术企业、科技型中小企业，主要从事自动化设备、模具的生产制造等。经多年行业经验和技术积累，已发展成为泰科、松下等知名机电企业的配套供应商。

“近期参加了一个国外的汽车产业大会，承接了一笔大额订单，急需资金购买原材料，刚巧现有合作银行额度已经用满，一时间因为资金的事情犯了难。”企业相关负责人表示。

兴业银行青岛分行科技金融特派员通过走访了解到企业的困境，结合企业实际，依托“技术流”体系，系统评估企业研发投入占比、研发团队专业资质认证、历史研发成果专利转化等核心指标，深度解析企业技术竞争壁垒，最终形成专项融资支持方案，在关键时刻为该公司提供500万元贷款支持，并组建专属服务团队，开通融资绿色通道，全程保障信贷资源精准对接技术攻关节点。

高效精准的服务，助力民营中小企业在技术创新的道路上加速前行，得益于兴业银行青岛分行久久为功提升战略执行能力。

兴业银行青岛分行持续优化体制机制，成立普惠金融部/乡村振兴部，打造中小企业服务专业化团队，紧扣民营经济特点及融资需求，着力区域、客群、领域和产品四个重点策略，倾斜政策资源，优化专职审批、专属产品、专项考核的作业模式，强化各类要素保障；成立由分行



■兴业银行青岛分行客户经理走访小微企业。

领导任组长，各业务部门共同参与的融资协调机制工作专班，精简普惠小微融资产品准入条件，申请材料，完善授信及尽职免责制度，加强“技术流”评价体系应用等举措，真抓实干、攻坚克难，不断加强对民营企业客户的支撑力量。

值得一提的是，兴业银行青岛分行还创新了专属考核机制、激励机制、评价机制，以激发一线工作人员服务小微企业的积极性。

打造特色产品“矩阵”

“担保难、融资难”一直是小微企业融资普遍存在的问题，尤其是对于民营科技型小微企业，往往因规模有限又无抵押物而难以得到银行信贷资金的充分支持。兴业银行青岛分行创新融资担保模式，通过与青岛融担集团所属青岛高创科技融资担保有限公司合作推出批量化担保业务“快保贷”，对小微企业融资需求实现精准滴灌。

位于黄岛区隐珠街道的青岛坤

和包装制品有限公司是一家专精特新中小企业、国家级高新技术企业，近期通过“快保贷”获得了300万元贷款。该企业主要从事纸箱、气泡膜等产品专业生产加工，自主研发定制的超小型快速灌装设备生产速度可以达到每分钟1000个。

“随着取得京东居家日用类纸箱的独家供货权，生产规模不断扩大，企业在运营过程中面临着越来越多的挑战。特别是在购买原材料方面，由于需求量的增加，投入的资金也相应地大幅上升，但是由于没有合格抵押物一直难以从银行获得贷款，兴业银行给予企业的300万元贷款，低门槛、高效率，对我们科技类创业者十分有用。”公司负责人冯先生说。

“快保贷”采用批量担保业务模式，由兴业银行青岛分行按照规定的业务条件对担保贷款项目进行风险识别、评估和审批，担保机构对担保贷款项目进行担保备案，大大提升担保贷款的业务效率。

“为解决科创小微企业融资难问题，兴业银行青岛分行积极探索普惠

金融支持创新发展新模式，已推出快保贷、兴速贷(优质科创企业专属)、青岛市人才贷、数字订单融资、投贷联动贷款等特色产品体系，可满足小微企业，特别是科技型企业各类资金需求。”兴业银行青岛分行相关负责人介绍。

除政策传导外，兴业银行青岛分行还积极发挥金融科技作用，通过建设一系列生态场景应用，服务中小微民营企业发展。在“蓝莓之乡”胶南宝山镇驻地，依托卫星遥感技术，全面掌握公司的作物种植情况，提升授信评估与贷后管理效率；为青岛汇泽永鲜农贸市场安装“兴业普惠·智慧市场系统”，助力传统农批市场信息化和智能化转型。

落实落细无还本续贷

服务好民营小微企业，积极做好续贷工作是小微企业融资协调机制的工作重点之一。

在“稳外贸”国家战略框架和政

强对相关企业走访，摸排掌握中小企业的诉求，启动信贷摸排和相关调研。在得知青岛凯萨制本厂有限公司出口订单遭受负面影响后，针对企业流贷资金紧张、还款困难的痛点，兴业银行青岛分行客户经理王铠上门为企业宣讲小微企业融资协调机制政策，向企业推荐了针对贷款到期小微企业设计的专属产品——连连贷，帮助企业实现无还本续贷，有效解决了企业经营周期和贷款期限错配问题，进而减轻企业财务负担。从简、从宽、从快，不到2天时间顺利完成企业续贷，接地气的产品和务实高效的工作作风得到了企业的高度认可。

自支持小微企业融资协调工作机制建立以来，兴业银行青岛分行已组建近20人的“金融特派员”专业队伍，根据贷款到期情况，精准识别有真实融资需求又存在资金困难的企业，前置调查和审批环节，努力实现应续尽续。值得一提的是，兴业银行青岛分行组织辖内网点积极深入园区、社区、乡村开展“千企万户大走访”活动，实地对接企业需求，加大首贷、续贷、信用贷、中长期贷款支持力度，提高协调机制工作质效，切实缓解小微企业融资难、融资慢、融资贵等问题。

“没想到轻资产企业能拿到贷款”“没想到贷款审批能这么快”“没想到银行还能帮着搞技改”“没想到技术也能作抵押”……这些“没想到”的背后，是兴业银行青岛分行用金融科技打破信息不对称，用制度创新破解风控难题的持续探索。

金融活水浇灌的不只是资金缺口，更是小微企业的创新火种。在这座充满活力的海滨之城，兴业银行青岛分行正在用一场场“金融+科技+场景”的小微服务新实践，为实体经济高质量发展注入澎湃动能。

(袁玉洁)