财富聚焦

创新产品与服务

青岛农行助店埠胡萝卜成“金萝卜”

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

在青岛，54个地理标志农产品，已成为品牌农业的特色和旗帜，它们不仅代表了青岛地区的独特风味和高品质，也成为展示青岛乡村振兴成果的重要窗口，带动农文旅融合发展的“强引擎”。

莱西的店埠胡萝卜是54个地理标志农产品之一。因其地域优势和特色品质，店埠胡萝卜获得首批国家农产品地理标志保护认证，凭借“皮红、肉红、芯红”等出色的品质，远销日本、韩国、阿联酋以及东南亚等20多个国家和地区。目前，店埠镇已成为山东省最大的胡萝卜生产加工基地，年产值超10亿元，年产量达到25万吨，其中半数远销海外。

一根小小的胡萝卜强势“出圈”的背后，既有特殊自然条件所赋予的禀赋优势；更缘于莱西立足资源禀赋，坚持因地制宜，深挖潜力、增添动力，全力推动土特产成为特色产业，壮大特色产业集群，促进农业增效、农民增收。

金融“活水”的浇灌同样必不可少。

作为国有大型商业银行，农行青岛分行深入贯彻落实乡村振兴战略，聚焦青岛特色种植产业，以创新金融服务为笔，以担当社会责任为墨，绘就一幅幅产业兴旺、农民富裕的美好画卷，助力莱西胡萝卜强势“出圈”就是其中的典型案例。

近日，记者专程赴莱西店埠镇，实地探访田间地头的农行“新作为”。

■店埠胡萝卜产业蓬勃发展。 傅 军 摄

“高富帅”的店埠胡萝卜

时下，正是胡萝卜大量采摘上市的季节。

进入店埠镇，驱车行驶在田野间的柏油路上，两侧的胡萝卜大棚向远方延伸。大棚外，土地被绿油油的胡萝卜叶遮盖得密密匝匝，一派生机与活力。

大棚内，满头大汗的农民们正忙活着把刚刚采摘的胡萝卜打包装车。

胡萝卜在地里扎得又紧又深，拽着胡萝卜叶的茎部左右松动土壤，一根橙红的胡萝卜就出来了。尽管表面挂着土，但是胡萝卜的外形仍然让人眼前一亮。长度差不多为一拃，有拇指和食指圈起来那么粗。整根胡萝卜身子十分直溜，表面像打了一层蜡一样光滑。掰开一根胡萝卜，内瓤的颜色则更为鲜亮。

“你看，皮红、肉红、芯红，店埠的胡萝卜素有‘三红’的美誉，口感更是美味。”店埠蔬菜产业协会会长耿文善说。

店埠的胡萝卜尝起来到底有多甜？记者掰了一块品尝起来。刚从地里拔出来的胡萝卜有着胡萝卜本身的味道，但是甜味更加浓烈，一口咬下去，脆甜还有汁水。咽下后口里还有淡淡的回甘。

“今年行情特别好，带缨胡萝卜的地头收购价达到了每斤1.5元，为历史第二高的收购价。”耿文善说。

据耿文善介绍，去年汛期，福建胡萝卜产区因涝而减产。今年，受倒春寒等气候因素影响，国内各胡萝卜产区上市推迟，产量不及预期，加之海外需求旺盛，因此胡萝卜收购价格创出了阶段性新高。

近年来，店埠镇通过推广春秋两季大棚种植技术，当地胡萝卜亩产稳定在8000-10000斤，土地利用率大幅提升。与此同时，机械化播种、智能化灌溉等现代农业技术的应用，不仅提高了生产效率，还保证了产品品质的一致性。

助力胡萝卜成为“金萝卜”

从一开始的小农户种植，到现在的家家户户种胡萝卜，店埠的5万亩胡萝卜已经成为致富的“金萝卜”。

在店埠胡萝卜产业蓬勃发展的背后，金融支持的力量不容忽视。

店埠镇胡萝卜产业化发展进程中，青岛农行的客户经理深入田间地头，了解种植户在各个生产环节的金融需求，将金融服务从种植环节延伸至加工、仓储、物流等各个环节，形成完整的金融支持链条。

“我们的发展离不开金融活水的支持。”耿文善深有感触地说，“今年胡萝卜价格这么好，我们收购胡萝卜的资金压力很大，多亏了农业银行及时提供的贷款支持，解了我们的燃眉之急。”

据了解，针对包括胡萝卜在内的农村特色产业，青岛农行推出纯信用、额度高、放款快的“专业大户贷”产品，主要服务于涉农规模经营户。如农业产业规模经营户，包括农产品“产购储加销”全链条经营户以及农资、农机经销商；特色产业集群规模经营户；大型商贸经营户；乡村旅游规模经营户以及乡村传统技艺工匠等。

更为可圈可点的是，“专业大户贷”为纯信用贷款，最高可贷到1000万元；贷款期限最长有效期可达10年。

今年，在获得青岛农行200万元“专业大户贷”支持后，耿文善新增胡萝卜种植面积300亩，预计新增加工量1600吨，新增产值300万元。

截至目前，青岛农行已为当地60家胡萝卜种植和加工企业提供信贷支持，累计发放贷款3500万元，带动新增种植面积2万亩，新增产值1.5亿元。

精彩作答产业振兴这道题

不只是助力店埠胡萝卜强势“出圈”。

近年来，农行青岛分行不断加大金融助力乡村振兴的服务力度，结合地域和产业特色，为不同地域的不同产业制定专项金融服务方案，让强农惠农真正落实到每一个需要的地方，不断擦亮服务乡村振兴领军银行的品牌形象。

农行青岛分行围绕王哥庄馒头、黄岛蓝莓、平度大泽山葡萄等地方特色农产品做足文章。大力推广“惠农e贷·粮农e贷”“惠农e贷·乡旅贷”“惠农e贷·商户贷”“惠农e贷·订单贷”“惠农e贷·设施贷”等专项产品，通过制定专项服务方案、降低融资成本、提高授信额度、优化作业模式、开辟绿色审批通道等方式，提高农户客群的服务效率，助力区域特色农产品培育。

在青岛市金融机构服务乡村振兴考核中，农行青岛分行连续两年获评“优秀”等级，荣获青岛市“金融服务实体经济先进集体”荣誉称号，创新推出的乡村振兴“琴岛”系列贷产品体系，获评青岛市金融创新一等奖并入选山东省“好品金融”名录，工作成果入选国家“三农十年成就展”和农业农村部典型案例名录（全国金融机构唯一入选案例）。

尤其值得一提的是，在当下提振消费大背景，农行青岛分行还聚焦乡村特色产业，创新打造莱西蒜香鸡、平度腊杆子鸡等5个县域信用卡消费示范场景，形成“一县一品”消费名片；在崂山黄山村建成乡村振兴示范村，联动20余家农家乐、民宿构建“生态旅游+金融”闭环，通过“谷雨品春茶”“清凉海滨游”等主题营销活动，有效带动乡村旅游消费增长。

以首贷和信用贷为突破口

青岛银行破冰科创小微融资难

□青岛日报/观海新闻记者 丁倩倩

2024年3月，华赛伯曼发展势头迅猛，自主研发的抗实体肿瘤的TIL细胞药物——HS-IT101注射液已进入I期临床试验，并完成首例受试者给药。临床试验亟需资金支持，关键时刻青岛银行800万元“人才贷”到账，“青岛银行给我们送来了‘及时雨’”。高青董事长说。

这笔贷款不仅是华赛伯曼的“首贷”，也是公司第一笔纯信用贷款。青岛银行相关负责人介绍，敢在银行序列率先给这家“无收入、无产品、无资产”的初创公司一笔纯信用贷款，得益于青岛银行的“独特的科技金融视角”。对华赛伯曼授信是青岛银行支持科创小微的典型案例。过去几年间，青岛银行以首贷和信用贷为突破口，加大对科创小微的支持力度。截至今年3月末，青岛银行发放普惠小微信用贷款36.7亿元、同比增长67%，支持普惠小微首贷余额10.5亿元。一季度，青岛银行发放的普惠小微贷款加权平均利率较全国前两个月平均水平低0.7个百分点。

建立专属评价体系

为了提高银行的服务能力，青岛银行于2014年成立了山东省第一家科技支行，通过打造专门机构、专属产品、专有流程、专职审批、专业队伍、专项考核等机制。“在对科创企业的服务中，我们建立科创企业专属评价体系，将技术领先性、团队实力、市场前景等‘软实力’纳入授信模型，让‘轻资产’企业也能获得融资支持。”

青岛银行发放的贷款，在关键时刻，帮助华赛伯曼填补资金缺口，保证了公司研发的顺利开展。如今，HS-IT101的一期临床进入尾声，并且各项数据表现良好——通过创新工艺，HS-IT101的制备周期更短，较全球唯一的上市药物AMTAGVI缩短超3成时间，从临床反馈数据看，HS-IT101的副作用更小，治疗效果也毫不输于AMTAGVI。

搭建“金融相马”平台

为了挖掘更多具有潜力的科创企业，青岛银行从2019年起连续举办投融资路演大赛，与合作伙伴联手助力优秀科技创新项目链接全要素的金融资源。公开数据显示，截止到2024年5月，已有50余家科技创新企业选手获得青岛银行贷款支持，金额超过3.9亿元，其中首贷及信用贷比例超50%。

“毫不夸张地说，在座的各位都曾接到过科捷智能的智能物流设备分拣的快递。”在科捷智能新落地的展厅中，公司董事长龙进军热情地向参观者介绍科捷智能10年的发展历程——成立以来，科捷智能从智能物流领域的开拓者成长为行业领军者。

科捷智能进入青岛银行的视野缘于2019年青岛银行举办的青岛市新旧动能转换基金“股债双融”路演大赛，科捷智能在比赛中获得一等奖。借此次契机，青岛银行与科捷智能开展深度合作，制定了专属融资方案。

在讲解中，龙进军向青岛银行表示了感谢，在公司发展初期亟需资金支持时，青岛银行为公司授信2000万元，这也是企业从银行获得的第一笔纯信用贷款，并在后来持续为企业提供高匹配度的金融服务，陪伴企业成长。目前青岛银行对科捷智能的授信额度已增长至1.5亿元。

针对科创企业不同生命周期，青岛银行打造“投贷联动”“人才贷”“知识产权质押”等多元化产品矩阵，并联合政府、创投机构构建“政银担”协同机制，正如青岛银行董事长景在伦所说，青岛银行“正推动科技金融向‘数智化’升级，通过大数据风控和场景化产品创新，让金融资源更精准匹配科创需求。”截至今年3月末，青岛银行科技金融贷款余额达273.02亿元，比上年末增长5.67%。

推动小微融资协调机制走深走实

融资热线：82863300

青岛金融监管局 青岛日报联合主办

18项科创指标纳入产品信用评价模型

青岛工行：构建服务科技企业新生态

自小微融资协调机制推出以来，工商银行青岛市分行迅速行动，在青岛金融监督管理局的指导下，认真落实融资协调机制工作要求，主动靠前发力，积极开展“金融小咖小微行”等活动，搭建与小微企业精准对接桥梁，着力加快普惠金融“增量、扩面、提质”，2025年3月末，工商银行青岛市分行普惠贷款余额突破400亿元，服务客户超2万户。

以科技创新引领新智生产力发展，金融活水精准滋养科技型企业壮大。工商银行青岛市分行紧扣服务“科技强市”主题，深化金融供给侧结构性改革，丰富产品体系，提升重点领域金融服务可得性、适配性，推动科技金融和普惠金融两篇大文章融合发展，以国有银行的责任担当助力青岛加快培育和发展新质生产力。

顶层设计筑根基
打造服务科技企业“强引擎”

紧抓青岛市优势产业提档升级、新兴产业集群发展、未来产业前瞻布局重大战略机遇，依托青岛市以产业创新驱动新质生产力发展“10+1”创新型产业布局，工商银行青岛市分行将金融服务新质生产力作为重要发展方向，强化顶层设计，构建“科技金融委员会+科技金融中心+科技支行”“1+1+N”科技金融专业化服务体系，持续迭代金融服务模式，为科技型企业提供多元化接力式金融服务。

工商银行青岛市分行组建17支以“普惠+科技”为主题的青年先锋队走企业、走园区，开展网格化服务，截至2025年3月末，服务普惠型科技小微企业客户超千户，贷款余额超50亿元。

产品创新疏堵点
激活服务科创企业“新动能”

工商银行青岛市分行持续加大对高新技术企业、专精特新企业、科技型中小企业等客户的服务力度。针对科技型企业，创新授信评价体系，将企业研发投入强度、专利质量、人才储备等18项科创指标纳入区域特色产品信用评价模型，构建“数字建模+线上服务”的科创金融产品体系。创新推出“专精特新青e贷”“科创成长e贷”“人才e贷”“小巨人惠享贷”等区域特色产品，为科技型企业提供差异化服务，高效满足客户融资需求。

青岛某家居科技有限公司作为一家热塑性高弹体家居用品的专精特新企业，因订单激增与研发投入双重压力面临资金缺口。工商银行青岛市分行在开展“小微协调推进月”走访对接活动中挖掘客户需求，基于其“省级专精特新中小企业”“省级瞪羚企业”等诸多资质标签，以“人才e贷”产品为核心，为企业量身打造融资方案，提供1000万元信贷支持，有效解决了企业资金难题。某专精特新企业因缺乏抵押物陷入融资困境，青岛工行针对其核心技术优势，紧扣轻资产制造企业融资需求痛点，为企业适配“科创e贷”融资方案，破解企业原材料采购资金周转难题，助力其加速推进第三代半导体器件国产化进程。

服务升级提质效
构建服务科创企业“新生态”

面对科技型企业拓展新质生产力的转型需要，工商银行青岛市分行创新构建“融智+融资”双轮驱动服务体系，通过定制金融服务方案和多元化的产品组合，全方位满足企业智能化改造和数字化转型金融需求。

工商银行青岛市分行一方面强化与政府部门、产业园区等机构的合作，整合市场资源、政策资源，为企业量身定制金融服务方案，帮助企业实现其在先进制造、数字管理等方面的探索和实践。另一方面通过优化流程，不断提升贷款办理效能和服务质量，对于小微企业客户持续提升线上审批业务占比，提高了贷款需求响应速度，跑出普惠金融加速度。例如，为有效解决某生命科学分析仪器企业的资金燃眉之急，青岛工行组建专业服务团队，5个工作日即完成贷款的发放，及时满足了客户资金需求。

立足新发展阶段，工商银行青岛市分行将深入践行金融工作的政治性、人民性，切实当好服务岛城实体经济的主力军，进一步加大对科技型企业金融支持力度，持续全力推进支持小微企业融资协调工作机制落地见效，以金融活水持续激发科技型企业高质量发展新动能，以新质金融服务为青岛科技强市建设注入强劲金融势能。

科技金融赋能 数智驱动发展

浦发银行：“5+7+X”产品赋能科创企业

小微企业融资协调工作机制动员部署会议召开后，浦发银行青岛分行迅速行动，成立工作专班，精心制定分行小微企业融资协调专班工作方案，确保整个机制在落地执行过程中不走样、能见效，为后续精准服务筑牢根基。

拓宽银企对接“新渠道”

为切实了解小微企业的融资需求，落实推进小微企业融资协调工作机制，浦发银行青岛分行深入开展“千企万户大走访”活动。借助全市统一的企业融资服务平台——青融通平台的数字化功能，全面、细致地摸排小微企业、个体工商户等的融资需求情况。

该行积极开展浦发银行“千企万户智惠行”活动，主动与政府专班对接，针对清单企业组织走访、沙龙等。活动进行中，工作人员依照“简化流程、应贷尽贷、能贷快贷”的原则，为企业提供高效融资服务。截至目前，该行已累计触达小微企业超400家，成功举办银企对接活动超30场，累计投放金额近50亿元，有效解决了小微企业的融资需求。

在普惠金融领域，浦发银行青岛分行大力推广为中小微企业、个体工商户打造的综合金融服务平台——“浦惠来了”App，为小微企业提供便捷的线上金融服务入口。同时，多渠道宣传“4+N+X”普惠金融产品体系，推出“惠抵贷”“惠闪贷”“惠链贷”“惠保贷”等一系列线上融资服务产品。这些产品针对小微企业资金需求“短、小、频、急”的特点设计，为小微企业提供了多元化的融资选择。

打造科技金融“新引擎”

浦发银行青岛分行在科技金融领域不断探索创新，构建了具有“全周期、多融通、数智化、可定制”四大特点的“5+7+X”浦科产品体系，全方位满足各类科技企业在不同发展阶段的金融需求。

该行推出的“浦创贷”作为服务早期科技企业的有力武器，面向种子期、初创期的科创小微企业，突破传统信贷模式的局限，不仅关注企业经营情况，还结合企业主个人情况、创新能力、金融资产等多维数据进行综合评价，通过系统自动审批发放线上信用贷款。某初创期高新技术企业在业务发展过程中，遇到阶段性临时资金周转难题，浦发银行青岛分行利用线上大数据、后台策略进行授信额度审批，通过全流程线上无纸化操作，帮助企业在短短1日内就完成贷款申请、审核及领用，及时解决资金难题，真正实现了金融活水对早期科技企业的“精准滴灌”。

同时，该行推出的“浦研贷”则聚焦科技型企业研发投入阶段的资金需求，针对性地提供用款灵活且期限匹配的信贷支持，贷款种类覆盖流动资金贷款及固定资产贷款，贷款期限最长可达15年。今年4月，浦发银行青岛分行携手中国人民财产保险股份有限公司青岛市分公司，成功落地青岛市首单“研发贷款 + 研发转化保险”保贷联动业务，为某科技型企业的“某宽带载波与无线融合技术研究与应用项目”提供500万元“浦研贷”贷款及40万元科技研发转化综合保险保障。“浦研贷”与“青科保”紧密配合，形成风险保障与资金支持的双轮驱动，助力企业在新技术、新产品的研发转化道路上稳步前行。

提升服务效能“新高度”

浦发银行青岛分行借助数智化手段，为科技金融服务插上高效的翅膀：对内打造数字化拓客平台“抹香鲸”，以科技创新力为模型，精准描绘企业画像。画像涵盖企业所属新兴产业细分赛道、科创评价等级、知识产权盘点等丰富信息，为企业提供精准的营销方案。某智能科技（青岛）公司主要从事智能制造科技设备制造工厂建设及其技术人才培训业务，企业发展初期销售收入增长缓慢。企业中标订单项目增多，但面临资金短缺的困境。“抹香鲸”将客户信息迅速推送至客户经理，客户经理收到信息后，立即开展尽职调查，并为企业申请500万元授信额度，仅用时一周左右就快速解决了企业的资金需求。

在政策落实方面，浦发银行青岛分行积极响应人民银行结构性货币政策导向，高度重视科技创新和技术改造再贷款政策落实，分行持续健全工作机制，细化工作措施。该行积极参加人民银行青岛市分行组织的政策宣讲、银企对接等系列活动，深入了解政策要点，反复梳理清单内企业和项目，抓取科技创新再贷款清单内的企业与本行存量客户的股权、交易线索，实现客户执行、触达情况的线上直观可视。

未来，浦发银行青岛分行将继续坚守“金融服务实体经济” 的初心，进一步加强与政府部门、保险机构、企业等各方的合作，深化科技金融与普惠金融服务体系建设，优化“5+7+X”浦科产品体系与“4+N+X”普惠金融产品体系，探索更多创新模式，持续拓展服务小微企业的广度与深度，为青岛地方经济高质量发展和科技创新注入源源不断的金融活力，为科技型小微企业发展营造更加良好的金融生态环境，助力更多小微企业在创新发展的道路上乘风破浪、行稳致远。