

生肖纪念币“钞”火 贺岁“金”抢眼又抢手

生肖纪念币和纪念钞预约火热 银行生肖贵金属产品陆续上架 小克重的压岁金受青睐



农历新年的脚步渐近,市场上“生肖主题”产品陆续上市,为即将到来的佳节增添了浓厚的“年味儿”。

近日,2025 贺岁普通纪念币和2025 贺岁普通纪念钞(简称“2025 年贺岁币”“2025 年贺岁钞”)预约兑换工作一经启动,迅速掀起一股抢购热潮。许多买家提前蹲点购买,仍“一币难求”,足见“生肖经济”的火热。

在传统节日氛围的烘托下,承载着传统文化和消费理念的银行生肖贵金属产品也陆续亮相,抢占“贺岁档”市场。

生肖主题产品预约火热

家住李沧区的严先生是一位生肖贺岁产品的收藏爱好者。为了提高预约成功率,他动员全家参与,最终成功预约到了20枚贺岁币,而他的家人也抢到了贺岁钞,对此他非常满意。

据了解,2025 年贺岁币单枚面额10 元,采用双色铜合金材质,总发行量1 亿枚,其中包括1

万枚用于留存历史货币档案。与此同时,2025 年贺岁钞的单张面额为20 元,采用塑料材质,发行量同样为1 亿张,其中包含2 万张作为历史货币档案留存。这两种纪念币和纪念钞均按照面额等值进行兑换。

在12 月23 日开始的预约兑换前,负责青岛地区兑换的农业银行和交通银行提前发布预约公告,提供了手机银行、微信公众号、微信小程序等多种预约渠道。

“纪念币和纪念钞预约就一轮,今年确实更难约一些,这可能是受到去年龙年贺岁钞销售火爆的影响。作为贺岁系列纪念钞的第二张,2025 年贺岁钞在龙钞的带动下,市场前景被看好,因此吸引了更多的关注。”交通银行青岛一支行工作人员表示,“预约不到就只能去二级市场看看了。”

2025 贺岁纪念币和纪念钞的兑换时间为2025 年1 月3 日至9 日。这意味着即便预约成功,收藏者们也还未拿到实物。但记者在某购物网站上搜索“生肖纪念币”发现,2025 生肖纪念币的销售链接已经上线,且售价比其面值翻了至少一番。

银行贵金属上架小克重产品

银行生肖贵金属产品,通常以中国人民银行生肖贵金属系列的推出作为序幕。

11 月中旬,中国人民银行推出2025 年乙巳(蛇)年贵金属纪念币套装,该系列贵金属纪念币共计12 枚,整套纪念币的规格最重10 公斤,

最轻3 克,均为贵金属材质,成色高达99.9%。紧接着,国内多家银行机构也纷纷推出各自的生肖主题贵金属产品。

国有大行多延续往年的贵金属系列,如工商银行“大师十二生肖传世金”系列,将传统黄金与现代设计相结合,具有温感、AR 等多重玩法,使其兼具收藏价值又不失时尚感;农业银行的“传世之宝”系列产品仍以其精美的设计和丰富的内涵,吸引众多消费者青睐。然而,传统银行贵金属产品多以大克重为主,为了满足市场需求,近两年银行开始推出克重更小、工艺更精细的“压岁金”产品。

今年,工商银行首发“国宝+生肖”组合贺岁金,规格为1 克,价格为998 元/套。每套国宝生肖金搭配一本文化手册,涵盖历史文化、趣味问答、美好祝福等内容。

市民王先生表示:“这种贺岁金的设计非常独特,既有传统文化的韵味,又融入了现代元素,非常适合用作新年礼物,将其作为孩子的压岁钱,不仅避免他们随意挥霍,还能让他们在了解中国传统文化的同时,培养理财意识。”

建设银行工作人员向记者透露,小克重的贺岁金,因为其亲民的价格和独特的文化内涵,在市场上备受欢迎。“每年这个时候,我们的老客户都会主动回来购买贺岁金产品,这已经成了我们之间的一种默契。”

金价上涨推高贵金属售价

今年以来,金价水涨船高,涨幅达28.6%,

“一口价”的银行贵金属产品售价也有上涨。以邮储银行的“邮票金”为例,龙年《甲辰年》第十一套生肖邮票金,克重2 克,统一售价为1580 元。今年《乙巳年》邮票金,同样2 克,售价为1880 元,涨幅约18.9%。

而建设银行的生肖压岁金钞,从去年上调后,今年维持不变。同样是0.8 克重的压岁金钞,2023 年兔年压岁金钞原价707 元,打九折后售价636 元。2024 年龙年压岁金钞价格变为776 元,九折后,实际售价为698 元。2025 年蛇年压岁金钞价格与去年保持一致。

贵金属贺岁纪念品市场一直保持着旺盛的态势,尤其是在年末至春节前夕,这一时期更是销售的高峰。许多消费者认为贵金属产品具有保值功能,因此持续购买。

针对这一现象,银行理财经理提出了几点建议。

虽然贵金属产品普遍被认为具有保值特性,但并非所有贵金属都适合投资。例如,贺岁金条、限量版金条等特定主题产品,其回购成本相对较高,可能并不适合纯粹的投资目的。对于投资者来说,购买投资金条可能更为经济实惠。

此外,首饰类贵金属产品的销售价格与回收价格之间存在较大差异,这意味着投资回报率可能相对较低。因此,消费者在选购贵金属产品时,应当审慎评估,明确自己的购买目的,究竟是出于收藏、纪念还是投资。理性对待贵金属产品的购买,避免盲目跟风,才能更好地实现资产的保值增值。(徐 晶)

到全球市场经济市场环境及利率变动、美元指数走势等多方面的影响,美元理财产品的吸引力短期内依旧存在。”融360 数字科技研究院高级分析师艾亚文表示。

美元存款产品同样以较高收益率吸引投资者,大部分产品仍维持在4%以上。首都银行的3 个月、6 个月和12 个月的美元定存产品利率分别为4.3%、4%和3.7%;江苏银行“享盈宝”外币存款产品,2000 美元起存,1 个月、3 个月、6 个月和1 年定期利率分别为4.35%、4.2%、4.1%和4.1%。

南开大学金融发展研究院院长田利辉表示,美联储降息周期下,美元理财和美元存款热度仍高涨的原因主要是强势美元的汇率预期。如果市场预期美元会升值或保持稳定,那么即使利率下降,持有美元资产也能从潜在的汇率升值中获益。宗和

新闻资讯

银行下调信用卡最低还款比例

近日,建设银行在官网发文称,建行所有龙卡变形金刚信用卡的最低还款比例从10%调整为5%。依据国有六大行官网,这是年内首个宣布下调信用卡最低还款额度的案例。

记者从多家银行电话客服和银行人士处了解到,目前大部分商业银行的信用卡最低还款额度均为10%。

某上市银行内部人士表示,近年来,尤其是今年信用卡业务人员压力较大,消费金额、交易量下降幅度明显,银行进行信用卡业务调整在情理之中。

一位券商银行业分析师指出,部分银行下调信用卡最低还款额度、提供宽限期,有利于缓解用户还款压力,为客户提供更好地服务。郑 权

险企奋战“开门红” 分红险产品成主流

“让分红保险带你穿越周期”“闲钱理财推荐分红险”,自险企开启2025 年“开门红”工作以来,关于分红险的宣传销售显著增多。

分红险,即分红型保险产品,是指保险公司将其分红业务实际经营成果优于评估假设的盈余,按一定比例向保单持有人进行分配的人身保险产品。业内多份报告和数据显示,2025 年险企“开门红”在产品结构上开始向分红险倾斜。

例如,东海证券近日研究报告显示,2025 年“开门红”启动的特点之一是,产品形态以分红险为主导。国信证券研究报告显示,从产品大类来看,根据行业公布的数据,目前行业在售的人寿保险产品超253 款,其中分红型产品107 款,占比42.3%。

受访专家表示,对险企来说,分红险产品具有竞争力较强、优化负债成本、平滑收益等优势。未来一段时间,分红险是行业的主要产品方向,已经在业内形成初步共识。郑 权

绿水青山 青岛答卷

探索环境监管新方式,为建设美丽青岛保驾护航

优化生态环境监管是坚持“生态优先、绿色发展”理念的“长远棋”。今年以来,青岛市生态环境系统在执法实践中积极探索环境监管新模式,创新执法方式,优化服务机制,提升执法效能,为建设山海风韵、魅力宜居、活力善治的美丽青岛保驾护航。截至2024 年11 月底,全市空气质量优良率85.1%,同比提升5.5 个百分点,20 个国省控断面水质全部达标,近岸海域水质优良面积比例达到99%以上,重点建设用地安全利用率达100%。

李沧区:精细管理、精准帮扶,走出建材行业监管新路子

建于20 世纪90 年代中期的青岛第一市政工程有限公司李沧分公司,限于当年的技术条件和环保要求,建设、环保水平不高。近年来企业设施设备老化、厂区路面破损等问题开始显现,环保问题频出。最让企业头疼的是,因违建手续一直无法办理,物料仓库无法实现全封闭改造,导致生产过程中扬尘无组织排放。

青岛市生态环境局李沧分局积极协调多个职能部门,将建材企业的物料仓库纳入污染防治设施管理,同时企业积极筹措资金,升级设备提升环保管理水平,厂区办公、生产环境焕然一新。

建材行业是城市建设发展的重要支撑产业,也是粉尘污染的重要源头之一。为了解决李沧区商品混凝土搅拌站等建材行业聚集、监管难度大的问题,李沧分局不断开拓创新,坚持精细管理,精准帮扶,逐渐形成建材行业的监管

新模式,提高执法效能的同时,助力建材行业高质量发展。“我们积极组织开展‘送法人企’宣讲,把企业提出的难题列入议事日程予以推动解决,今年帮助企业解决问题20 余个。”青岛市生态环境综合行政执法支队李沧大队大队长孙靖表示,由于打通了政策“堵点”,李沧区的建材企业物料实现100%全封闭管理。

李沧分局将建材行业环保工作管理到位的企业纳入生态环境监督执法正面清单,充分发挥其示范引领作用,实施差异化监管,让自觉守法企业受益。创新性将管理标准高的企业树立为标杆企业,制作“行业体检单”,形成《入企驻厂帮扶环保体检服务手册》,并向其他企业推广,促进行业间“比学赶超”,督促企业严格落实主体责任,不断提升现场管理水平。

科技助力,真正做到“无事不扰”。组织开展建材企业颗粒物在线监测、用电监控建设应用工作,对企业场界颗粒物数据及生产、治污设备用电状况进行实时监管,通过组织开展非现场执法,科学合理配置执法资源,既做到对企业全方位监管,又实现最大化“无事不扰”。

李沧分局通过一系列举措促使企业主动加强管理,落实各项防尘措施,推动辖区空气质量持续改善。

崂山区:“黑科技”上阵,探索智慧型环境治理模式

给空气质量做“CT”的大气走航监测车、航拍整体区域环境污染源的无人机、精准锁定污

染源的颗粒物“天眼”……这些听上去炫酷无比的“黑科技”,近年来逐一被青岛市生态环境局崂山分局应用在工作一线,成了守护碧海蓝天的有力帮手。

在崂山区“第一高”——美高梅酒店楼顶,有一台颗粒物激光雷达,被称为“颗粒物天眼专家”,通过采用激光大气遥感监测原理探测激光传输路径上颗粒物浓度的时空分布,有针对性地解决大气污染防治工作中的污染追溯难、污染取证难等问题。在楼顶“服役”一段时间后,如今,这一科技手段又在崂山区株洲路附近再次“上岗执勤”,为有效开展污染预警、防治和排查等工作提供全面的数据支撑。

青岛市生态环境综合行政执法支队崂山大队大队长龙兴表示,大气污染的成因较为复杂,既要治理颗粒物污染,还要治理臭氧等污染。崂山区辖区面积大,如果仅靠人力,就是“跑断腿”也无法做到全面兼顾。近年来,崂山分局紧密结合辖区污染源分布特点和环境监管需求,多点尝试、厂广泛应用卫星遥感、无人船、无人机、臭氧雷达、颗粒物雷达、走航监测等“空天地”一体化新技术手段,为精准、科学、依法治污提供有力支撑。

目前应用最多的“黑科技”当属无人机。借助无人机航拍的高空视角和精准定位,可以让扬尘巡查做到全覆盖、无死角。航拍无人机还让环保工作人员有了“千里眼”,针对今年汛期岛城降水较多的情况,崂山分局借助无人机航拍,对崂山区内一些人迹罕至、季节变化明显的河道开展巡检,新发现了56 处排水口点位。

“黑科技”的引入,既能解决现实中人工不足、视野不及的现实紧迫需求,又是推动环境管理水平创新的内生驱动,可以更好地服务区域经济社会发展。近年来,崂山分局不断探索智慧型环境治理模式,同时结合随机检查、夜间驻厂检查等方式,建立环境立体网格化监测平台,初步实现了由“人防”向“人防+技防”的转变,推动实现网格化精准监控,为崂山区生态环境质量持续好转提供有力保障。

即墨区:“服务型”执法,帮助企业防患未然“治未病”

“在生产过程中遇到环保问题,生态环境部门就会提供上门指导,出谋划策,让我们少走了很多弯路。”近日,青岛精锐机械制造有限公司总经理张文利将一面印有“主动靠前帮扶执法精准服务绿色升级”的锦旗送到青岛市生态环境局即墨分局,对执法人员主动靠前服务帮扶企业表示感谢。

张文利说,由于建厂较早,企业污染治理基础相对薄弱。近年来,在生态环境部门的指导下,企业引进先进的环保治理设施,采用更高效的污染控制技术,并实施严格的环境管理措施,显著降低了污染物排放浓度,从而实现了对环境负面影响的最小化。

锦旗的背后是即墨分局深入推进“服务型”执法、优化营商环境的一个缩影。今年以来,即墨分局秉持“执法+服务”工作理念,全面推行“温情执法”。为了帮助企业防患未然

“治未病”,常态化开展“送法暖企走访”“企业环保法律服务日”及“入厂驻企执法帮扶”等活动,通过政策宣讲、业务培训、面对面答疑解惑等方式,帮助企业解决环境保护相关问题近300 个。

“治未病”的关键在于“早体检”。今年5 月份,即墨分局针对辖区内五金机械加工行业存在的环境安全隐患,邀请专家来为企业“把脉体检”,对改进相关生产工艺、改善污染治理措施给出建议。今年以来,共邀请排污许可、危废处置、生态损害赔偿等领域20 余名专家开展“体检式”帮扶30 余次,发现并解决问题近百个,实现环保隐患的早发现、早“诊断”、早“治疗”。

“服务型”执法并不是只有“铁脚板”,更有“高科技”。“早在2022 年,我们就开始进行末端监控巡查,配备专职人员负责智慧执法监管平台,提高非现场执法比例,制定‘线索归集—数据审核核实—立案处罚’的一整套规范化非现场执法工作流程。”青岛市生态环境综合行政执法支队即墨大队大队长宋其鲁介绍,这一方式推动了生态环境执法向科技型、效率型、系统型转变,做到日常不扰、无据不查、轻微不罚。

目前,即墨区已形成以用电监控系统、在线监测平台、排污许可管理平台等多个在线监测监控平台和智慧执法监管平台的“N+1”型生态环境执法新模式,通过平台推送的预警信息,2024 年帮扶指导企业整改环境问题196 个,进一步规范了生产经营行为,有效避免了环境违法风险。(吴 帅 李 倩 张建峰 周 洋 戴永明 刘海豹)

“文明健康 绿色环保”公益广告

保护环境 保护家园

青岛市精神文明建设委员会办公室

