

购物狂欢后“回血” 有些坑得避一避

分期业务的手续费不容忽视 消费贷的最低执行利率不适用所有人

银行热推取现分期 手续费可不低

每年到了这一节点,消费分期、临时提额、支付满减成了不少银行信用卡的营销标配。而今年取现分期服务的推销活动尤为火热。取现分期一般由持卡人申请,银行将持卡人信用卡中的额度转变为现金,打入指定的借记卡,然后持卡人只需要分成指定期数进行归还就可以。取现分期和信用卡账单分期类似,一般情况下都会产生一定的手续费等额外费用。

对于已有经济压力的消费者而言,取现分期就像是银行抛出的减压“橄榄枝”。取现分期是否真的合适?按照张女士上述提到的取现分期消息,记者打开了对应的信用卡App,找到了信用卡取现分期,申请页面包括手续费偿还方式、分期期数、每一期应还本金、每期应收手续费以及手续费率,其中没有优惠活动下的取现分期手续费,不容忽视。按照申请分期8000元为例,分3期,每期应还本金2666.67元,每期手续费80元,手续费率近似折算年化利率为17.91%;期数不同,手续费率不一样,分12期,每期还本金666.67,手续费每期68元,近似折算年化利率为18.32%,8000元分期,到期后多还816元。

北京银行信用卡推出现金分期,手续费率低至8折,但要求是分期需是12期,9期及以下期数的手续费率9折。12期优惠后,手续费率近似折算年化利率为13.03%。

如今,变被动为主动,银行信用卡的工作

“双十一”刚过,工资还没发,“双十二”预热活动就要来了。这样接连的购物狂欢,让消费者的钱包承受不住。“双十一”前,各大金融机构不断放出新招,通过降低消费贷利率、信用卡临时提额、分期优惠等方式促消费;购物狂欢节后,银行花式“补给”给消费者回血。

“恭喜您获得3000元免费分期的专属权益,消费后分12期还。”“您可以办理取现分期,回复‘办理’可将信用卡内16000元人民币转至借记卡中,无其他费用,仅收取手续费。”张女士表示,近期类似账单分期、取现的电话短信收到了不少,听到这些送上门的服务,难免有些动心。



人员主动联系,给持卡人办理取现分期。“我也收到了现金取现的电话,说可以直接向我借记卡里打7万元钱,用于购买一些家居用品,然后分期还款就可以,不需要去线下办理这个业务。”接到某信用卡中心的电话后,市民周先生选择了拒绝,“一是因为没什么需要买的,二是担心用这笔钱,产生其他费用,所以我尽可能的不超前消费,就算用信用卡,也会

考虑自己的经济能力,避免产生填补不了的‘窟窿’。”

消费贷最低利率“3”打头 不是人人都受用

除了临时调额、分期优惠,消费贷同样也是银行营销业务重点。

陈女士支付完“双十一”尾款后,收到工商银行短信:即日起至2022年12月31日,您申办工行个人信用贷款“工银融e借”,有机会享优惠利率低至3.7%。

尽管有足够的资金支付商品费用,但陈女士还是心动了,毕竟,3.7%的消费贷利率,她还是第一次遇到。与陈女士有着类似经历的消费贷还有不少。他们通常在支付完预付款后不久,便会收到付款银行消费贷营销短信。据一位银行从业者分析,此类短信不是“盲发”,很有可能是银行经过精准筛选后推送的信息。

据了解,近期,多家银行消费贷年利率降到4%以下,且审批较往常宽松。建设银行“双十一”快贷,年化利率3.95%起;交通银行惠民贷年利率3.85%起;农行网捷贷年化利率,最低可执行同期同档次贷款市场报价利率(LPR),根据10月20日公布的LPR,一年期为3.65%,也就是说最低可执行利率为3.65%。需要注意的是并不是所有人都可以享受最低可执行利率。记者尝试申请了某商业银行商业贷,显示可贷额度8.2万元,利息为5.3%,每日利息为12.1元,但可领取折扣券,折扣完每日利息7.2元。

某国有大行工作人员向记者透露,该行消费贷实行的是差异化定价,不同地区不同分行利率标准不同,贷款人的个人情况也会影响利率,实际可贷多少钱,可以通过手机银行申请,查看个人可贷额度,申请成功后,贷款额只能用于指定的范围,否则额度可能会被冻结,并要求提前还款。

徐晶

多家银行已开启个人养老金账户预约服务

个人养老金业务上线各项准备工作,已开发建成从开户、缴存到支取、投资交易的全流程业务系统。中信银行从资金账户、产品、服务、队伍四方面入手,着力打造包含账户、产品、账本等六大支撑的养老金融服务体系,并且已推出“幸福+”养老账本一站式养老金融服务平台。

同时多家银行App已上线预约链接,记者注意到,邮储银行已经上线了“U享未来”

养老专区,用户可以预约提醒开立资金账户;光大银行App则直接上线“个人养老金”专区,养老金融产品则显示理财、基金、保险、储蓄;兴业银行依托微信小程序,可一键预约开立个人养老金账户。

可投资产品日益丰富

个人养老金资金账户开立后,参与人可自主选择购买符合规定的储蓄存款、理财产

品、商业养老保险、公募基金等金融产品。对于银行业来说,储蓄存款和理财产品将是产品布局的主要方向。

当前,银行业养老金融产品供给日渐丰富。除了已发售的49只养老理财产品外,工商银行、农业银行、中国银行、建设银行四家大型银行即将在5个城市开展特定养老储蓄试点。

业内人士表示,储蓄和理财将是银行个人养老金产品布局的主要方向,大型银行的非保本养老理财产品将是主推产品,这类产品的特点是稳健均衡。

宗和

兔年金银纪念币开始预约

部分银行开启预约通道

喜欢生肖纪念币收藏的市民应该注意到了,中国癸卯(兔)年金银纪念币,已于11月16日9:00开始预约抽签。该套金银纪念币共13枚,其中金质纪念币8枚,银质纪念币5枚,均为中华人民共和国法定货币。本次生肖金银纪念币的销售,采用冻结贷款预约抽签的方式进行。

部分品种是第二轮的收官作

与虎年金银币一样,中国癸卯(兔)年生肖金银币规格从最重的10公斤到最轻的3克,分别有8种,其中发行量最大的是15克圆形银质币,数量为30万枚。

纪念币的图案设计风格生动有趣,既有写实兔、卡通兔、剪纸兔等造型,还搭配了展现不同场景的纹饰图案,例如月亮、祥云组合,白菜、荷花、荷叶组合,还有桂花、中国结、窗等代表中国传统文化的设计元素。金银币的外观造型也多样,包括圆形、长方形、梅花形和扇形。其中,长方形金币、长方形银币、扇形金币和扇形银币品种均自2000年龙年首发,2012年龙年开启第二轮,而2023兔年将是这4个品种第二轮的最后一组,对于从2012年开始,坚持收藏这一品种的人来说,马上就可以集齐全套了。

预约时冻结商品的等额资金

本次预约截止时间为11月22日14:00。该套金银纪念币分别由沈阳造币有限公司、上海造币有限公司和深圳国宝造币有限公司铸造,中国金币集团有限公司总经销。所以除了可以登录中国金币网预约,也可以在各大金融机构的贵金属销售平台购买。日前,农行发布了关于生肖金银纪念币的预约提醒,打开中国农业银行掌上银行App,在“首页”菜单栏,找到“中国癸卯(兔)金银纪念币”轮播图,点击进入预约。需要注意的是,在取得预约编号前,参与抽签的个人需要同意冻结与商品金额等额的资金,抽签后,冻结的货款将在当日自动扣除,未中签的货款将在三个工作日内自动解冻。

关于纪念币的收藏价值,一直引人关注。业内建议,判断有无升值空间,应重点关注这几个要素,一是发行量或存世量,物以稀为贵,这是不变的道理;其次要注意题材,题材受众面广、关注度高的纪念币更受欢迎;再者,对纪念币来说,按卷收集比散币更容易被市场接受。

徐晶

财智



理财热线: 66988519 开启财智生活

E-mail: qdrb0532@126.com

讲文明 树新风 公益广告

净化未成年人成长环境

为未成年人成长撑起一片蓝天



文明青岛官方微信

中共青岛市委宣传部 青岛市文明办