

中老年公益相亲会： 交友联谊 共觅良缘



10月28日,青岛市中山公园交谊舞广场内洋溢着温馨与浪漫的气息,由本报主办的中老年公益相亲会在这里成功举办,成为青岛市第三届敬老服务大会的一大亮点。此次活动吸引了超过200名中老年单身人士的热情参与,活动现场,主办方设计了才艺展示、互动游戏以及红娘牵线等多个环节,让参与者在轻松愉悦的氛围中拉近了彼此的距离。

单身俱乐部 组团来相亲

“咱们报社组织的活动,我们肯定参加。”相亲会的消息发布后,本报单身俱乐部的成员们第一时间组团报了名。他们在本报之前举办的“每周一约”相亲联谊会上相识相知。“我们经常一起组团出游,观花赏景、聚餐K歌,特别热闹。”俱乐部团长高先生表示:“非常感谢老年生活报,为我们这些单身老人提供了相识相知的平台。”

听说老年生活报要举办线下相亲会,读者纷纷组团报名。“我们相信报社平台,来参加活动的人素质都很高,即使找不到合适的另

一半,大家能成为朋友,也非常好。”

桃花朵朵开 牵手幸福来

“大家以我为中心,围成一个圆形,顺时针转动,我说桃花开几朵,就几个人拉手组团。”“落单的人要表演节目吧?唱歌跳舞都行!”

在相亲会游戏环节,一个个好玩有趣的互动节目,让大家玩得不亦乐乎。“好像又回到了小时候,很久没这么开心过了,在游戏中还能观察每个人的行为方式,真不错。”68岁的张先生说,他非常喜欢主办方设置的游戏环节,能够有机会近距离与自己心仪的女嘉宾牵手互动。

红娘志愿者 现场来搭桥

活动现场,本报记者还充当起了“红娘”的角色,为现场的男女嘉宾牵线搭桥。“我觉得3号男嘉宾的条件跟我挺合适的,能把他的电话号码告诉我吗?”65岁的刘女士丧偶多年,从事业单位退休,一个女儿已在外地工作定居,这些年来,她一直在寻找一位能够与自己心灵相通的另一半。在工作人员的引荐下,刘女士与3号嘉宾马先生建立了微信联系。“感情是慢慢培养的,如果谈得合适,我愿意跟对方领证,希望能往好的方向发展。”刘女士笑着说。 记者 尚美玉

【婚姻故事】

迟绽的浪漫

我生于上世纪60年代,农村长大,家里的贫穷像一道无形的枷锁,让我对浪漫这个词充满了陌生与距离感。我与妻子的结合,简单而朴素,没有婚礼的喧嚣,没有誓言的响亮,甚至在记忆中都找不到一个明确的结婚纪念日。

岁月如梭,转眼间,我们已携手走过了三十多个春秋。每当妻子滑动着手机屏幕,浏览着儿子儿媳朋友圈里的浪漫瞬间,她的眼中总会闪过一丝不易察觉的羡慕。她会轻轻地把手机递给我,带着一丝遗憾说:“看看我们,真的好遗憾呢,你总是不懂浪漫。”

我笑着摇头,心中却泛起一阵酸楚。我并非不懂浪漫,只是被岁月的风霜打磨得过于实际,觉得甜言蜜语和精心准备的惊喜太过虚幻。然而,妻子内心深处,始终藏着一份对浪漫的渴望。

我尝试着改变,起初总是显得笨拙而尴尬。妻子辛苦做好家务,满怀期待地等我一个拥抱,我却总是无动于衷。直到有一天,阳光明媚,微风不燥,我鼓起勇气,

轻轻地将她搂在怀里。那一刻,我看到了她眼中的惊喜与幸福,仿佛整个世界都因这一抱而变得柔软起来。

我开始带她去她从未去过的地方,看她从未看过的风景。我们漫步在紫薇树下,享受着微风拂面的惬意。下班后,我带她去外面吃一顿她平时舍不得的晚餐。我们坐在店里,听着轻音乐,聊着彼此的心事,那一刻,我感受到了前所未有的幸福和满足。

有一天,妻子收到了一个快递包裹,她疑惑又惊喜地看着我。当她小心翼翼地打开包裹时,看到那条我偷偷为她买的围巾。她惊讶地喊道:“哇塞!好漂亮的围巾啊!”说完,她在我脸上亲了一口。那一刻,我知道,我已经找到了属于我们的浪漫。

如今,我学会了如何制造浪漫,如何用心去感受和表达爱。每当看到妻子幸福的笑容时,我都会深深地感到:浪漫,其实并不遥远。它不需要华丽的场景,不需要昂贵的礼物,只需要一颗愿意为对方付出的心。曹会斌

光大银行青岛分行开展“非遗传承,情暖金秋”敬老服务月活动

金秋十月,光大银行青岛分行开展了“光大敬老服务月”系列活动。值分行成立30周年之际,光大银行青岛分行在10月组织开展“非遗传承,情暖金秋”零售客户活动,全辖部分支行及社区支行参与活动,活动覆盖400余人。

活动首先由支行客户经理介绍网点特色、光大银行敬老特色权益、产品,而后由专业的活动老师带领客户进行金石拓印、螺钿胸针、扎染、香包制作、漆扇制作等活动。光大银行青岛分行围绕敬老月主题,持续开展各类特色活动,做好银发客群服务,为老年客户提供更优质、更丰富的金融及非金融服务体验。

光大银行一直在加强敬老服务探索,线上方面通过光大手机银行APP建立线上颐享阳光健康养老生态圈,满足医疗健康、养老保



障、投资理财、旅游出行、资金融通、生活服务全方位养老需求,提供全流程、一站式养老金融综合服务。线下方面,光大银行青岛分行在各网点增设大字触摸屏、爱心座椅、老年人优先窗口、老花镜等助老设施,全面做好一站式适老服务。同时注重开展老年知识讲堂等活动,帮助引导客户做好养老投资规划,提升老年客户的金融知识水平和风险防范技巧,提供有温度的养老金融服务。



「馨」享岁月温度
链接静好未来

时间从不给出答案
幸福的脸庞
早已有答案

养老金融——让美好发光

发挥一个“光大”协同禀赋,建立全方位、广覆盖、便捷式的服务体系,打造股份制银行领先的养老金融综合服务。

中国光大银行
CHINA EVERBRIGHT BANK

95595 www.cebbank.com



关注零售金融,获取更多资讯