

## 井冈山下首个红色经济试验田

早在井冈山时期,毛泽东领导的共产党人曾对经济建设进行多方尝试。其中,草林圩场是中国共产党领导下发展商品经济的首个成功案例,在支援了井冈山斗争的同时,也为之后的苏区政权建设工作积累了经验。

### 一度繁荣的圩场衰落

1927年秋收起义后,毛泽东引兵井冈,开始了轰轰烈烈的井冈山斗争。当时,面对重重封锁,要取得斗争胜利,就必须解决经济建设问题。为此,1927年底,毛泽东带领工农革命军走下井冈山,来到茶陵、万安、遂川一带寻求破解经济困境的办法。1928年1月,毛泽东在遂川草林区(今草林镇)开辟了首个红色圩场。草林位于遂川县城西南、井冈山南部,这一带的商业基本以原始、简单的商品交换为主。草林由于地处中心位置,且水运便利,近代曾一度繁荣。然而,工农革命军到来之前,这里却非常冷清。一方面是中小工商业者受到国民党反动

势力苛捐杂税压榨,苦不堪言。另一方面则是当地土豪劣绅、大资本家的盘剥,以至于周边农民甚至感叹,“逢圩好比上刀山,一步一道鬼门关”。

### 商人和群众回来了

1928年1月14日,打下遂川县城并建立中共县委、工会等组织机构的毛泽东,开始了对草林圩场的改造。他召集了在草林长期开展工作的工人、农民积极分子,向他们了解草林圩场的情况。在搞社会调查时,受谣言影响,很多群众都打不开话匣子。于是,毛泽东就从入住的客栈着手。当时,他发现客栈老板吴亮宗的小儿子不停咳嗽,就把自己随身携带的伤风药送给他。这让吴亮宗认识到共产党员根本不是地主们所说的那样,相反还很通情达理,因此他很快就将自己知道的情况告诉了毛泽东。此后,在草林工作时,毛泽东一直坚持深入群众了解诉求。这些都为草林圩场的改造打下基础。

为了做好群众工作,毛泽东组建专门的宣传队,与群众座谈、聊天。参加过草林斗争的赖毅回忆,刚开始群众工作并不好开展,“他们多半都不理睬,把财物分给他们,他们摇摇头,拱拱手,谁都不接受”。为此,工农革命军从小处着手,“先分给一些可吃的东西,因为东西吃掉了不留痕迹,不怕土豪倒算”。“一些群众看见我们拿果子给他们吃,说话又和气,商店也保护得好好的,门照样关着。经过几天,除地主豪绅外,商人和群众都陆续回来了”。

### 草林圩场逐渐繁华起来

1月16日恰逢农历小年,毛泽东召集草林农会会员、工会会员、暴动队队员、农民和商贩等两三千人,在草林万寿宫召开大会。毛泽东针对不同的群体提出了不同的政策,比如,对大地主,“没收他的浮财、粮食等(浮财和粮食,大部分分给农民群众,留一部分下来作为军粮),不杀他”;对富农,“一般不动他,有的也酌

情筹款”;对工商业,特别是中小商业者,“采取保护的政策。筹款数字不大,采取‘评议’的办法,让他们根据自己的情况,自愿拿出一部分钱来”。受此影响,开杂货店的郭美英立即回去打开店铺,恢复营业。其他群众也纷纷响应,草林圩场很快就恢复了生机。

1月16日万寿宫大会开完后,工农革命军就在万寿宫前左溪河浮桥头,将打土豪得到的肥猪宰杀,分给到会群众。当时,过桥者每人都可以分到1到2斤猪肉。此外,工农革命军还将衣服、粮食、油盐、瓜子、糕饼、糖等分给群众。随后,1月16日下午,当地众多群众就在毛泽东的带领下开展了军民大游行,并火烧了土豪的4座炮楼,缴获了1门土炮和一批枪支弹药,武装了草林赤卫队。

在此基础上,毛泽东组织成立了草林苏区政府,加强了农会的力量,并组建了各类行业协会,搭建起了圩场的管理体系。草林圩场逐渐繁华起来。徐佳佳

## 红军过雪山,自制“冰激凌”

军干部团团长的陈赓登上打鼓山顶,眺望四周,赏看雪山之景。这时,宋任穷、萧劲光等人聚拢过来。大家又饥又渴。忽然有人提议:这雪要是拌上白糖,一定很好吃,我们自制“冰激凌”吧!话音刚落,在场的

人齐声叫好。大家纷纷解下漱口缸,从雪堆中挖出最洁白的雪盛在缸子里。萧劲光从他的小纸包里、毕士悌从他的“胃锁”药瓶子里、郭化若从他的“清道丸”瓶子里,倒出了最后剩余的一点糖精。周士第说:“我这杯冰

激凌,比上海南京路冠生园的还美。”陈赓接话:“我的比安乐园的更美。”周士第反问:“安乐园给了你多少宣传费?”两人你一言我一语,逗得大家前仰后合。

后来,周士第就把这个小插曲写成一篇题为《吃冰激凌》的短文。该文后来被收入丁玲主编的《红军长征记》一书中。

庄纬宁

## 槟榔曾留佳话

最近,因为卷入致癌漩涡,多地下架槟榔。虽然实情如何还有待科学验证,但槟榔作为休闲零食,却自古有之。

相传,秦始皇统一六国后南征百越,秦军曾通过嚼槟榔抵御瘴气、祛除瘟疫。汉武帝曾移植槟榔等南木于上林苑,当时称之为“仁频”。东晋医药学家葛洪曾探索了槟榔的药用价值,并将其用于治疗呕吐。

至南北朝时,嚼槟榔逐渐流行起来。据《南史》记载,东晋末年大臣刘穆之爱嚼槟榔。他年少时家贫,只好前往妻兄家讨饭吃。有一回刘穆之饭后又要嚼槟榔,妻兄们戏弄他说:“槟榔消食,你却常吃不饱饭,要这东西干吗?”刘穆之的妻子江氏看到丈夫受此羞辱,便将自己头发剪下拿到市集上换钱买来食物,替她的兄弟招待刘穆之。

后来,刘穆之得势,担任丹阳尹,便专门宴请妻子的兄弟。江氏听说后哭着跪地,刘穆之说:“我没有怀恨他们,你不用担心。”不过,饭桌上酒足饭饱后,刘穆之却叫厨师用金盘子端了一斛槟榔出来,要送给江氏兄弟嚼个痛快。

“诗仙”李白与槟榔也有交集。唐朝开元年间,李白初到长安遭到冷遇,生活颇为艰难,于是挥笔写诗:“何时黄金盘,一斛荐槟榔。”意思就是,有朝一日我也会用黄金盘盛满槟榔,让你们吃个痛快。李白正是化用了刘穆之的故事,相信自己有朝一日也会让轻视自己的人刮目相看。邱俊霖

# 重金收购老酒

年份	53度茅台价格	年份	53度茅台价格	年份	53度茅台价格
2022年	时价	2005年	5500元/瓶	1988年	29500元/瓶
2021年	时价	2004年	5700元/瓶	1987年	30000元/瓶
2020年	2900元/瓶	2003年	6500元/瓶	1986年	31500元/瓶
2019年	2950元/瓶	2002年	6800元/瓶	1985年	32500元/瓶
2018年	3000元/瓶	2001年	6900元/瓶	1984年	33500元/瓶
2017年	3000元/瓶	2000年	8900元/瓶	1983年	34000元/瓶
2016年	3300元/瓶	1999年	9500元/瓶	1982年	35000元/瓶
2015年	3400元/瓶	1998年	9900元/瓶	1981年	36500元/瓶
2014年	3500元/瓶	1997年	10500元/瓶	1980年	39500元/瓶
2013年	3650元/瓶	1996年	3-12月13500元 1-2月18000元	1979年	48000元/瓶
2012年	3700元/瓶	1995年	20500元/瓶	1978年	60000元/瓶
2011年	4000元/瓶	1994年	21000元/瓶	1977年	65000元/瓶
2010年	4100元/瓶	1993年	22000元/瓶	1976年	80000元/瓶
2009年	4400元/瓶	1992年	22500元/瓶	1975年	85000元/瓶
2008年	4650元/瓶	1991年	23000元/瓶	1974年	95000元/瓶
2007年	4800元/瓶	1990年	23500元/瓶	1973-1970年	17万-30万
2006年	5400元/瓶	1989年	29000元/瓶		

以上均为53度常见茅台酒价格,其他少见品种茅台酒价格,详情咨询工作人员。

活动时间:  
9月23-28日  
(早8点-晚7点)

本公司遵循公平公开的原则,由专业的鉴定团队,以准确的角度鉴定,公平的态度评估,如达成意向,我们将现场高价收购,一定要把握这次难得的机会。不花一分钱为你的藏品带来合理的评估(古钱币兑换)。

左边均为53度常见茅台酒价格,其他少见品种茅台酒价格,详情咨询工作人员。

活动地址:市南区宁夏路150号宜必思酒店三楼321贵宾室

注:11、202、205、223、226、227、301、309路宁夏路永嘉路站下车向东50米即到  
电话长期有效,各区均有收购点现场免费鉴定,当场变现(交易成功报打车费50元)  
(非本公司人员请勿相信)李沧、崂山、城阳、即墨、胶州、黄岛均有收购人员  
(为了方便市民,可安排专业人员上门收购)

咨询电话:13582785889唐先生 18005587878王先生 座机拨打手机请加0

